

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → Белорусские налогоплательщики объединились в союз.
- 3 стр. → Минск предлагает городской займ для пополнения бюджета.
- 4 стр. → В основе политики — по-прежнему "большая" нефть.
- 5 стр. → Банки сражаются за свое выживание.
- 6 стр. → Новая глобальная политика России в отношениях со странами СНГ.
- 11 стр. → Формирование структуры управления рынком ценных бумаг завершено.
- 12 стр. → Погоду на втором чековом аукционе сделал российский капитал.
- 13 стр. → Черный металл: постоянно в цене.
- 14 стр. → Почему "погас" экран белорусского телевизора.
- 18 стр. → Юристы о новой процедуре банкротства.
- 19 стр. → Предприниматели предлагают улучшить систему налогообложения.
- 20 стр. → Пятилетка реформ в объединенной Германии удалась.
- 21 стр. → Спрос на "шабашников" кончается, в моде — добротность.
- 24 стр. → Страна "тысячи озер" в досье делового человека.

"Пожарные" меры по спасению экономики не сработали

Разочарования уже не скрывают

Эхо недели

3 октября на совместном заседании Совета Безопасности и Кабинета министров было проанализировано выполнение протокола аналогичного совещания, которое состоялось 8 июня. В своем выступлении Президент констатировал, что решения предыдущего совещания не выполнены.

Напомним, что мероприятия, намеченные в протоколе от 8 июня, представляли собой набор пожарных мер, иными словами — очередную программу "одноразового использования". Она не глядя в будущее, ибо итоги предполагалось подвести уже в сентябре. В одном документе рядом были поставлены и заведомо нереалистичная для такого срока задача — "преобразовать государственные

предприятия в акционерные общества", и довольно экзотично выглядящая в общем контексте цель — "перевести механизаторов на двухсменный режим работы". Главным считалось справиться с неплатежами и погасить задолженность по заработной плате. В итоге, через четыре месяца, выполненной можно считать только задачу по снижению банковских ставок.

(Окончание на 2-й странице).

Ветвь власти усохла окончательно

Парламент

Похоже, проблема с пересидевшим свой срок парламентом решилась сама собой. Третьего октября, когда должно было открыться пленарное заседание очередной, всемирно известной, сессии Верховного Совета, стало очевидно, что в зале нет кворума.

В своем выступлении Мещеряков Гриб сообщил, что принятые парламентом на прошлой пленарной сессии законы "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О собственности в Республике Беларусь", "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О выборах депутатов местных Советов" и "О внесении изменений и дополнений в

Закон Республики Беларусь "О выборах депутатов Верховного Совета Республики Беларусь" не были подписаны и не возвращены в десятидневный срок Президентом в Верховный Совет, а потому считаются неподписанными. Эти законы вступили в действие, так как они были полностью опубликованы в "Вестнике Верховного Совета".

(Окончание на 3-й странице).

Правовое поле

Суд против ревцелесообразности

Конституционный суд (КС) признал ряд положений Указа Президента № 267 от 12 июля 1995 г. "Об уточнении бюджета РБ на 1995 г. и временных мерах по сокращению бюджетных расходов" не соответствующими Конституции и законам Беларуси.

Для принятия решения суду было необходимо определить, был ли президентским указом изменен (пересмотрен, принят новый) республиканский бюджет или только уточнен.

Представители Президента настаивали на последнем. Министр финансов Павел Дик и вице-премьер Сергей Линг, выступая на заседании КС, оправдывали появление указа соображениями целесообразности. С их точки зрения, в законе не был предусмотрен уровень инфляции, что вызвало изменение базовых цифр расчета бюджета. По словам г-на Линга, этим объясняется то, что за полугодие расходы по ряду статей бюджета 1995 г. достигли 100%, и "Минфин просто потерял в июле право на финансирование целых отраслей народного хозяйства". Кроме того, в результате изменений в таможенной сфере возникла необходимость корректировки некоторых доходных и расходных статей. "Времени на размышления не было, и Президент принял указ".

Начальник юридического управления КМ Ян Функ утверждал, что Указ № 267 был издан в рамках Закона "О бюджете РБ на 1995 г." и является лишь одной из стадий его исполнения. В отличие от Закона "О Президенте РБ", Закон "О Кабинете министров РБ" применительно к сфере экономики не ограничивает перечень полномочий правительства. Из этого г-н Функ заключил, что Президент своим указом "действовал там, где закон молчит".

Иной точки зрения придерживался начальник юридического управления Нацбанка Беларуси Валентин Шуклин, делавший эк-

спертизу документа. В соответствии с нынешней Конституцией, утверждение республиканского бюджета, отчета о его исполнении, а также нормативов отчислений от общегосударственных налогов и доходов в местные бюджеты является исключительным правом парламента. Верховному Совету запрещено передавать свои полномочия, поэтому в отличие от Закона "О бюджете РБ на 1994 г." Закон "О бюджете РБ на 1995 г." лишает исполнительную власть права вносить коррективы иначе, как внося поправки на рассмотрение парламента.

Специалисты КС также не согласились с версией представителя Президента. Так, член экономического совета Белорусской конференции промышленников и предпринимателей и Международной академии информационных процессов и технологий Семен Дрейзеншток, проанализировав текст документа, решил, что "по своему содержанию он не соответствует названию и фактически является новым бюджетом РБ на 1995 г.". Г-н Дрейзеншток отметил существенные расхождения с Законом "О бюджете на 1995 г."

В президентском указе отсутствуют расходы на выполнение целевой программы "Детское питание", на резервный фонд КМ, на резерв Минфина и на финансирование расходов, связанных со стихийными бедствиями, авариями и катастрофами; не конкретизированы расходы на содержание Верховного суда, органов Высшего хозяйственного суда, аппаратов парламента, Президента и правительства.

Одновременно Указом № 267

включены расходы, не предусмотренные законом, на содержание Управления государственной охраны, содержание службы охраны при Президенте РБ, бюджетные суды, на известкование кислых почв и финансирование противоэпизоотических мероприятий, а также на создание резервного фонда Президента РБ.

Эксперт проанализировал соотношение изменений по статьям уточненного Президентом бюджета и нашел несоблюдением с точки зрения нормального экономического развития государства при практически равном увеличении годовых доходов и расходов (в 2,0 и 1,9 раза) перераспределение расходной части.

Оценку г-на Дрейзенштока поддержал и другой эксперт — председатель Плановой и бюджетно-финансовой комиссии ВС Борис Макейченко. Оказывается, до сих пор, даже постфактум, парламенту официально не представлен президентский Указ № 267, ни отчет по выполнению бюджета на 1995 г. Депутаты имеют только косвенную информацию, основанную на данных проверки Контрольной палаты. 7 сентября ВС потребовал в 10-дневный срок представить официальный отчет по его исполнению, но это требование было проигнорировано исполнительной властью.

КС, по-видимому, не смог прийти к единому мнению по вопросу, был ли Указ № 267 попыткой подмены Закона "О бюджете РБ на 1995 г." или только его корректировкой, поэтому решение суда касается только отдельных положений документа. В соответствии с ним, с 1 октября теряют юридическую силу президентские уточнения доходов и расходов республиканского бюджета, а также установленная с 15 июля 1995 г. 80-процентная ставка акцизов на спирт из пищевого сырья и алкогольные напитки. Кроме того, решением КС не

имеет юридической силы с момента принятия указа приостановление с 1 августа предоставления льгот по подоходному налогу "с лиц офицерского состава, прапорщиков, мичманов и военнослужащих сверхсрочной службы, лиц рядового и начальствующего состава органов внутренних дел и вооруженных сил Республики Беларусь", а также перевод сети вечерних классов при дневных школах на платную форму обучения.

Приняв такое решение, КС подтвердил декларированный Конституцией принцип разделения властей и юридическую легальность ВС 12-го созыва.

Еще до вынесения решения, выступая на заседании КС, официально приглашенный вице-премьер С. Линг заявил от имени правительства о нейтралитете в конфликте Президента и парламента, выразив при этом надежду на скорое его разрешение. Однако пока нет оснований делать такой оптимистический вывод. Уже есть прецедент неисполнения решения КС о демомониторинге СМИ, и нельзя исключить, что решение КС от 3 октября также будет "не замечено".

В истории подобное имело массовый характер в 1917 г., когда после октябрьского переворота (революции) большевики и анархисты игнорировали решения легальных судов, объясняя свои действия революционной целесообразностью, легитимизированной народной поддержкой. После проведения выборов Советов легализовали свою власть, но экспроприированную собственность "буржуазии" не вернули. Нельзя исключить, что история тем или иным образом повторится, однако в ее аналах сохранится запись, что КС был против.

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА

лицензия на банковскую деятельность № 42

fico

СРОЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ

fico - DEALING

РОССИЯ, УКРАИНА, БАЛТИЯ,
ПОЛДОВА, КАЗАХСТАН,
УЗБЕКИСТАН.

т.26-19-74, 68-71-86, 68-71-87, ф.23-68-79

РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

fico - INVEST

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ БЕЛОРУССКИЙ БАНК
БЕЗНАЧЕЛЬНЫЙ РАСЧЕТ.

т.68-71-92, 68-71-93, ф.23-80-76

Минск, пр. Машерова, 7, 10 эт.

БЕЛОРУССКИЙ РЫНОК

Еженедельная
аналитическая газета
для деловых людей

Учредитель —
КМР "Белорусский рынок"
Регистрационное
свидетельство
№ 114 от 21 ноября 1990 года

Главный редактор
Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ
**Первый заместитель
главного редактора**
Александр АНДРЕЕВ
Ответственный секретарь
Виталий ДАЛИДОВИЧ
Телефон: (0172) 32-32-65
Отделы
телефон: (0172) 32-56-38

Внутренняя политика

Павлюк БЫКОВСКИЙ,
Татьяна КАЛИНОВСКАЯ

Госсектор

Владимир ЕФАНОВ,
Андрей ПОТРЕБИН,
Игорь ФИЛИПЕНКО

Международная политика

Юрий ШЕВЦОВ

Недвижимость

Юрий БЕХТЕРЕВ

Право

Вадим РЕЧКАЛОВ

Приватизация

Татьяна МАНЕНКО

Социальная политика

Константин СКУРАТОВИЧ

Товарный рынок

Александр АЛЕСИН

Финансы

Александр БУРДА, Елена ФАЛЕЙ

Фондовый рынок

Ирина КРЫЛОВИЧ,
Владимир ТАРАСОВ

Компьютерное обеспечение

Дмитрий ЕГИПКО

Рекламный отдел

Юрий БЕДУПИН, тел.: (0172) 32-10-93

Бухгалтерия

Галина КОХНО, тел.: (0172) 32-30-75

Адрес: 220005, Минск,
пр-т Ф. Скорины, 55,
Белорусское отделение
РПА "Новости"
("Белорусский рынок").

Телефакс:
(0172) 32-30-75.

E-mail:
root@belmarket.belpak.minsk.by

Расчетный счет —
609304 в филиале АКБ
"Приорбанк" № 0111, код 228.

Подписной индекс —
63123.

Газета распространяется
по каналам компьютерных се-
тей ProCarr (64-64-67), SoNET
(70-60-08) и Belpak (27-32-06).

Типография издательст-
ва "Белорусский Дом печати"
(Минск, проспект Ф. Скори-
ны, 79). Заказ № 5130

Тираж — 20.000 экз.
Цена — в розницу — 1.000 руб.,
за пределами РБ — договорная.

Номер подписан в печать
8.10.95 г. в 22⁰⁰.

Телефоны
для размещения рекламы:
(0172) 32-10-93,
факс: (0172) 32-30-75.

Ответственность за достовер-
ность рекламы несет рекламодатель.

М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Номер сверстан
на издательском комплексе
фирмы "Micro Express"

Беларусь — Великобритания

Встречи — стимул
для инвестиций

**Объем товарооборота между Беларусью и Велико-
британией, прочно удерживающей четвертое место
в мире по экономической мощи, до сих пор неоправ-
данно мал: примерно 4% от внешнеторгового оборота Беларуси, или
24 млн. фунтов стерлингов в год. С целью ликвидации этого дисбалан-
са и была организована деловая встреча двух сторон, проходившая в
Минске со 2 по 6 октября.**

Гости, разделившись на группы, посети-
ли более 90 предприятий республики, сре-
ди которых особо выделили ПО "Инте-
рал". Состоялись встречи в министерствах
и ведомствах.

Британских бизнесменов больше всего
интересовали вопросы налогообложения,
гарантии защиты инвестиций и возмож-
ность покупки земли и предприятий ино-
странными инвесторами.

Ответы белорусской стороны были ла-
коничны: налоги скоро снизят, закон о за-
щите иностранных инвестиций вот-вот бу-
дет подписан, землю и подавляющее коли-
чество предприятий скоро можно будет ку-

пить. А для удобства иностранных инвесто-
ров с 16 октября при Президенте создается
комиссия по борьбе с бюрократией.

По словам главы британской делегации
сэра Нормана Вудинга, "впечатление от
встречи больше ожидаемого".

Планируется, что ответный визит бело-
русской делегации состоится 27 ноября. То-
гда, возможно, и будет подписан ряд догово-
ров. Если проведенный дома анализ окажет-
ся для британской стороны обнадеживаю-
щим.

Виктор ШАНЬКОВ.

Подготовлены проекты

В Мингосимуществе

В Мингосимуществе разработаны и в на-
стоящее время согласовываются с заинтере-
сованными министерствами и ведомствами
"Порядок проведения аукционов по продаже
изъятого, неиспользуемого или неэффектив-
но используемого имущества, находящегося
в республиканской собственности" и "Поря-

док проведения тендера по продаже изъято-
го неиспользуемого или неэффективно ис-
пользуемого имущества, находящегося в
республиканской собственности".

Юлия ДАШКЕВИЧ.

Транспорт

Нас дешевле
объехать
стороной

**В Министерстве строительства
и архитектуры родился приказ,
исходя из которого иностранные
перевозчики должны платить за
пользование автомагистралью
Брест—Москва. Сумма не-
малая — 150 USD в сутки за пяти-
дневное транспортное средство.**

Стремление министерства и ведомств ре-
шить финансовые проблемы за счет геогра-
фического фактора далеко не всегда на благо
республике. В прошлом номере "БР" рас-
сказал об ущербе, который нанесла бюджету по-
литика в области дорожных сборов. Как счи-
тают представители Белорусской ассоциации
международных автоперевозчиков, новый
приказ — очередной образчик фискальной
политики. Если к уже существующим дорож-
ным сборам, считает президент ассоциации
Александр Тузов, прибавить плату за поль-
зование автомагистралью, Беларусь потеряет
всякую привлекательность для иностранных
перевозчиков: их расходы в нашей стране
окажутся намного выше, чем в других госу-
дарствах Европы.

Судя по всему, разработчики приказа
европейский опыт не учли. Например,
Бельгия, Дания, Голландия, Люксембург и
Германия, чьи автомагистрали переполнены
с нашими, тоже взимают аналогичную пла-
ту, но составляет она 12 DM в сутки. В Че-
хии перевозчик платит 78 USD в год. С ны-
нешнего года ввела плату за пользование
магистралями и Польша — 10,3 USD в сут-
ки. Платные дороги существуют во Фран-
ции, Италии, Словении. Но помимо того,
что ставки платежей в этих странах намного
ниже наших, там существуют альтернатив-
ные дороги, которыми могут воспользоваться
перевозчики, желающие сэкономить.

Во всем мире, рассказывает А. Тузов,
регистрация транспортных средств осу-
ществляется при въезде на платную дорогу,
а деньги взимаются при выезде. Но и в этом
вопросе Министерство строительства идет
своим путем: плату предполагается взимать
на погранпереходах, вне зависимости от
того, какое расстояние по магистрали прое-
дет автомобиль.

Новое избрание дорожных строите-
лей, считает А. Тузов, носит узковедом-
ственный интерес. Оно побуждает ино-
странных перевозчиков въезжать в Россию
через Украину, которая в области дорож-
ных сборов работает с Западом на условиях
взаимного освобождения, либо применяет
принцип паритета поездок. В Беларуси те-
перь иностранным грузоперевозчикам при-
дется платить дважды: существуют дорож-
ные сборы и за пользование автомагист-
ралью. Такие действия приведут к адекват-
ным мерам со стороны европейских госу-
дарств, что окончательно отрезит белорус-
ский автотранспорт от рынка международ-
ных услуг.

Владимир ЕФАНОВ.



Разочарования...

(Окончание. Начало
на 1-й странице).

Неудивительно поэ-
тому, что совместное за-
седание 3 октября с пер-
вых минут приобрело черты
производственной летучки в
лучших отечественных тради-
циях — со "вздрычкой" неспра-
вившихся с плановым задани-
ем. В этой роли выступили за-
очно директора и присутство-
вавшие министры. Накал раз-
говора вполне мог оценить бе-
лорусский телезритель.

Как сообщил в своем докладе
Президент, спад в экономике
продолжается, хотя темпы его и
замедлились. В промышленности
объем производства сокра-
тился на 11%, на селе — на 6%,
объем перевозок грузов — на
25%, товарооборот в торговле
сократился на 23%. На 1 августа
более 20% предприятий работа-
ли в убыток, из них по Минпро-
му — 16,5%. Президент вспо-
мнил о всевозрастающей дебитор-
ской задолженности, которая на
1 августа составила 47 трилли-
онов рублей, о задержках в вы-
платах зарплат.

Свой гнев глава государства
обрушил лично на руководителей
проинфатившихся минис-
терств и аврешенных им трудо-
вые коллективы. По поводу ми-
нистра промышленности Вла-
димира Куренкова было заяв-
лено: "Михаил Николаевич, ре-
шите вопрос о направлении его
на самое трудное предприятие.
А если его не поднимет — пусть
идет лопатой работать". И гла-
ва государства, и руководитель
службы контроля Администра-
ции Президента Василий Дол-
голев напомнили на "человече-
ский фактор" — кадры-де не хо-
тят работать, ждут, чем закон-
чатся выборы в парламент, а
кто-то пытается финансиро-
вать избирательные кампании,
о чем есть масса материала".

Резкость выступления Пре-
зидента Лукашенко прямо про-
диктована остротой ситуации в
экономике. Есть проблемы,
требующие незамедлительного
ответа от власти. И если у той
нет экономической стратегии, а
просто лезет, депрессию она пы-
тается с помощью "антикризис-
ных программ" и протоколов
Совбеза, — первозданность, вы-
званная беспомощностью усилий,
просто неизбежна.

Один из вопросов, стоявших
перед участниками заседания 3
октября, — дальнейшая мо-
нотарная политика. Как известно,
Михаил Чигирь является убеж-
денным сторонником нынешней
политики удержания курса
рубля. Являясь во всем осталь-
ном послушным исполнителем
президентской воли, именно в
этом пункте, как утверждают,
премьер позволяет себе иметь
самостоятельную точку зрения.
И не без успеха убеждает в своей
правоте Президента. Неко-
торой оппозиционной политике
"замороженного" курса до пе-
дальных пор можно было счи-
тать Станислава Богданкевича.
Но и после отставки последнего
дискуссию в верхах нельзя счи-
тать закрытой. Обстоятельство,
с которым теперь придется счи-
таться, — формирование базы
для Платежного союза с Росси-
ей. Вступая в такой союз, Бело-
рус берет на себя обязатель-
ство проводить унифицирован-
ную валютную политику, а зна-
чит, перенимать тактику "ва-
лютного коридора", что предло-
гает отказ от нынешней неус-

тупчивой позиции.

Еще одна проблема, также
потребовавшая внимания участ-
ников заседания, — несбалансиро-
ванность внутреннего рынка.
Увеличение доли сбережений,
отмечавшихся в последние меся-
цы, сам по себе фактор, скорее,
отрадный, ибо сбережения на-
селения — база для инвестиций.
Проблема в том, что правитель-
ство оказалось не готово к ситу-
ации, которую само же и сформиро-
вало. Сбережения не стали
инвестициями, так как отсут-
ствует правовая база, гарантиру-
ющая инвестору безопасность.
Поэтому власти приходится
иметь дело только с негативны-
ми сторонами явления: падением
потребительского спроса и зато-
вариванием производителей.
"Как стимулировать спрос?" —
задавались вопросы на совеща-
нии. Самый очевидный вы-
ход — выплатить задолжен-
ность по зарплате (только в а-
грарном секторе она составляет
несколько сот миллиардов руб-
лей). Сделать это можно либо за
счет перераспределения бюдже-
та, либо новой эмиссии Нацбан-
ка. Но второй путь ведет к скач-
ку инфляции, что для сегодняш-
ней экономической тактики счи-
тают неприемлемым. По этим же
соображениям в ближайшие ме-
сяцы маловероятно повышение
минимальной зарплат.

Член Экспертного совета по
экономическому развитию Каби-
нета министров Леонид Занко,
комментируя по просьбе коррек-
тистов "БР" итоги совместного
заседания 3 октября, выска-
зал мнение, что у Президента
зрелое понимание необходимости
среднесрочной программы.
Краткосрочные и эклектичные
планы, типа Антикризисной
программы и протокола от 8
июня, в лучшем случае — лихо-
радочное латание дыр. Возмо-
жно, теперь, высказывает уверен-
ность Леонид Занко, разработа-
чики Программы социально-эко-
номического развития РБ до
2000 года получат ориентиры
среднесрочной стратегии, ко-
торых так им не хватало. По ми-
нию эксперта, власть уже вполне
готова к переносу акцента эко-
номической политики на уровень
хозяйствующих субъектов, что
на практике будет означать "про-
полку" директорских кадров и
проведение показательных бан-
кротств.

Самым громким итогом 3 ок-
тября стали, безусловно, новые
назначения в высших эшелонах.
Аналитикам еще предстоит
расшифровать подлинный
смысл такой раскладки кадро-
вого пасьянса, при котором
Михаил Мясникович становится
руководителем президент-
ской Администрации, а Ле-
онид Синицын и Василий Долго-
лев занимают кресла вице-
премьеров. Однако если допус-
тить, что Михаил Мясникович
уходит не в почетную ссылку, а
на реальную работу, то появле-
ние в ближайшем окружении
Президента опытного практика
и прагматика дает надежду, что
экономические решения власти
будут нести больший отпечаток
профессионализма.

Татьяна
КАЛИНОВСКАЯ,
Игорь ФИЛИПЕНКО.

Союз для всех

**2 октября Министерство юстиции зарегистриро-
вало республиканское общественное объедине-
ние — Белорусский союз налогоплательщиков.**

Основные направления деятель-
ности организации — содействие
повышению социального статуса и
престижа налогоплательщиков в
судебных, государственных, хозяй-
ственных, общественных органах и
организациях, содействие созда-
нию системы влияния налогопла-
тельщиков на разработку и приня-
тие государственных решений в об-
ласти налогообложения.

Работа союза начинается не на
пустом месте: в этой области в те-
чение трех лет работали Белорусская

конфедерация промышленников и
предпринимателей, профсоюзы.
Однако создание союза позволит
поднять работу по упорядочению
налогов на более высокий уровень.

Работа союза будет эффективна
только тогда, когда будет подде-
ржана средствами массовой инфор-
мации. А они, как и все, находятся
сегодня в сложном финансовом по-
ложении. Я обращаюсь ко всем де-
ловым людям, руководителям
предприятий всех форм собствен-
ности, к предпринимателям без об-

разования юридического лица: ока-
жите финансовую помощь тем газе-
там, которые помогут нам, налогоп-
лательщикам, наладить эффектив-
ный диалог с государством! Ведь
так, как мы живем сегодня, — жить
далее нельзя. Эта помощь может
быть оказана в виде приобретения
оргтехники, бумаги, размещения
рекламы.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,
заместитель председателя
Белорусского союза
налогоплательщиков.

Регистрации

Храните деньги в горсовете

3 октября на очередной сессии Минского горсовета был рассмотрен вопрос "О минских городских облигационных займах".

По утвержденному сессией положению, городские займы являются долговыми обязательствами Минского горсовета. Привлеченные с их помощью средства юридических и физических лиц будут использоваться для частичного покрытия дефицита городского бюджета — общие городские займы, а также для финансирования конкретных проектов — целевые займы. Решение о проведении займов принимается сессией Мингорсовета. Общий объем займов не может превышать 25% городского бюджета, который составляет на сегодняшний день 2 трлн. руб. Первичное размещение облигаций предполагается осуществить на закрытом аукционе путем продажи их профессиональным участникам рынка ценных бумаг.

Привлекательность облигаций для инвесторов обусловлена их высокой надежностью, которая обеспечивается всем городским имуществом, а также освобождением дохода по облигациям от налога.

Реально в качестве гарантий городских займов может выступать залог в виде объектов займа или объектов муниципальной собственности, подлежащих приватизации. Имущество передается под залог поручителя, например, инвестиционной компании. Для погашения облигаций могут быть привлечены налоговые поступления. В то же время механизм возврата займа при отсутствии финансовых активов, по признанию одного из разработчиков проекта депутата П. Волкова, "в деталях еще не отработан".

Авторы проекта неоднократно подчеркивали, что на рассмотрение депутатов вынесена лишь общая концепция городских займов (речь о конкретных проектах пойдет в ноябре). Все вопросы, связанные с их объемами, сроками и доходностью будут решаться в каждом отдельном случае специально создаваемым контрольно-экспертным советом конкретного займа.

Процент дохода по облигациям авторы проекта хотели бы видеть максимально высоким, чтобы эти ЦБ могли конкурировать с другими инструментами финансового рынка. Но относительно невысокая доходность объектов городского хозяйства заставит, видимо, установить планку на уровне аналогичных государственных ценных бумаг. Сделать же городские облигации более привлекательными можно, например, за счет предоставления инвесторам преимуществ относительно объекта займа, в том числе при приобретении прав собственности на него и т. п.

Представлявший проект депутат В. Карягин отметил, что инфраструктура города дает возможность реализации большого количества высокодоходных проектов. Среди возможных направлений использования заемных средств — реконструкция чердаков под офисы и жилые помещения (что в 4-5 раз дешевле строительства), организация сети платных автостоянок предприятий быстрого общественного питания, спортивных сооружений (например, теннисных кортов). Свободные денежные средства населения, которые могут быть с помощью займа привлечены в городскую казну, г-н Карягин оценивает в 2 млрд. USD.

Председатель Белорусского страхового союза В. Хомячук заявил о готовности страховых организаций стать первыми покупателями облигаций городских займов. Большой интерес страховых компаний вызывает возможность выступить в качестве страховщиков этих займов (в этом случае доходность облигаций снизится на 1-2 пункта, но облигация, безусловно, будет погашена страховой компанией).

Наталья БОНДАРЕВА.

Мингорисполком учит инвесторов на своих ошибках

В Высшем хозяйственном суде РБ закончился процесс по иску минского прокурора в интересах Мингорсовета против Мингорисполкома, белорусско-американского СП "Стэнфорд Техно-Центр РБ" и американской фирмы "Стэнфорд интернешнл корпорейшн РБ" о признании недействительными учредительных документов СП.

Иск прокурора в большей части удовлетворен, отдельные пункты устава и соглашения признаны недействительными — как несоответствующие законода-

тельству. К сожалению, мы пока не можем дать подробную информацию о том, чем руководствовался высокий суд, вынося свой вердикт: на сегодняшний день ре-

шение еще не подписано всеми судьями, участвовавшими в процессе (дело рассматривалось коллегиально). Однако уже сейчас можно определенно сказать, что иностранным инвесторам, если таковые появятся и изъявят желание воплотить в жизнь какой-либо проект совместно с минскими властями, следует внимательнее относиться к составлению учредительных документов, а не полагаться на заверения властей, что все бумаги полностью соответствуют

действующим в республике законам. Характерна реплика одного из представителей Мингорисполкома в судебном заседании: "Мы совершили ошибку и готовы ее признать." Такая "честность" может подкупить кого угодно, но вряд ли поспособствует притоку инвестиций из-за границы.

Подробный отчет о судебном процессе читайте в следующем номере.

Вадим РЕЧКАЛОВ.

Средние цены на нефтепродукты в некоторых странах СНГ и Прибалтике (по данным концерна "Белнефтепродукт")

Страна (регион)	Дата	Цены по видам нефтепродуктов в USD						Дизельное
		A (Аи) 76	A (Аи) 92	A (Аи) 93	A (Аи) 95	A (Аи) 98	Дизельное	
Украина		0,308	—	0,338*	0,356*	—	—	0,287
Литва		0,3	0,322	—	0,350	—	—	0,245
Латвия		0,319	—	0,338	0,375	—	—	0,283
Эстония		0,289-0,291	—	—	0,326-0,343	0,308-0,343	—	0,279-0,326
Молдавия		0,243	0,265*	0,278*	0,309*	0,330*	—	0,220
Беларусь		—	—	—	—	—	—	—
Гродно		284	0,217	324*	0,252*	—	—	195
Брест		271	0,209	—	350*	0,270*	—	198
Витебск		299	0,235	—	—	479*	0,374*	198
Гомель		286	0,224	314	0,247	333*	0,260*	202
Могилев		275-286	0,217-0,228	314	0,248	—	—	193
Минск (ПО "Минскгаз-заправка")		—	0,226	—	0,261	—	0,348	—
		—	—	—	—	—	0,383	0,187

* Бренды марки Аи.

Выпущены в обращение золотые монеты

Реклама

Сбергательный банк и Белагропромбанк приступили к реализации программы Кабинета министров и Национального банка по привлечению сбережений населения и денежных средств организаций в активный оборот республики посредством предложения новой банковской услуги — продажи, покупки и хождения монет из драгоценных металлов.

Начинают Сбергательный банк и Белагропромбанк с реализации юбилейных монет, посвященных "50-летию Победы в Великой Отечественной войне", и сразу с монет из золота очень высокой пробы — 999,9 (четыре девятки), весом 31,1035 г (одна тройская унция). Подобные монеты такой чистоты и такого веса золота выпускаются в мире крайне редко и не выпускались ни в СССР, ни в России до 1917 г. и после 1991 г. Появление монет с такими данными является не только подлинной сенсацией для нумизматов, но и сюрпризом для бизнесменов, так как вложение средств в коллекционное золото является весьма доходным предприятием.

Сбергательный банк и Белагропромбанк предлагают вложение средств не столько в золото (что само по себе уже надежно), сколько вложение в коллекционную, нумизматическую ценность этих монет. Монеты изготовлены партией в 1.000 штук и больше тиражироваться не будут — штампы, используемые при изготовлении, уничтожены. Именно этот факт делает несомненным рост коллекционного интереса к подобным монетам, что выража-

ется в росте цены монеты со временем.

Монета, реализуемая Сбергательным банком и Белагропромбанком, является не только надежным, но и ликвидным средством. Оба банка организуют в дальнейшем покупку этих монет по ценам, сравнимым с рыночными (то есть выше, чем они приобретались клиентом в банках). И Сбергательный банк, и Белагропромбанк купят их по более высокой цене, зная, что в дальнейшем цена монеты еще более поднимется.

Но и этим не исчерпываются финансовые возможности этих монет. Если клиент разместит их на хранение на год и более, то банки готовы выплачивать доход в виде процента от стоимости монет. Сами же банки будут использовать в течение оговоренного срока монеты для своих банковских операций.

Телефон для справок: Сбергательный банк — (0172) 31-61-07, Белагропромбанк — (0172) 30-24-60.

БелРИА "ТВИСКО".

Парламент

Ветвь власти усохла окончательно

(Окончание. Начало на 1-й странице).

Спикер опять высказался о правомочности Верховного Совета. Мечеслав Гриб нашел еще один аргумент: "Конституционный суд принял к рассмотрению ряд моих заявлений о том, что некоторые указы Президента противоречат Конституции и законодательству. И это логично подтверждает то, что мы законны".

Спикер не стал проводить регистрацию и предложил депутатам поработать один день в комиссиях, пока Президиум ВС будет обзавивать прогульщиков и уговаривать приехать на сессию. По словам М. Гриба, депутаты отказываются и ехать на сессию, и писать заявления об освобождении от депутатских обязанностей. Депутат Владимир Сапронов объяснил это запуганностью: "Есть боязнь людей за свое будущее". До кворума не хватало около 25 человек, в кулуарах рассказывали о случаях давления исполнительной власти на депутатов, особенно хозяйственников.

Самую большую обеспокоенность депутатов вызвал бюджет. То, что закон о бюджете нарушен, уже ни у кого не вызывает сомнений, и теперь они хотели бы получить ответ — куда пошли заложенные в бюджет деньги на льготы чернобыльцам и пенсионерам. Однако министр финансов "опять не пришел", и потому, наверняка, отчет по бюджету сможет получить только парламент следующего созыва.

Депутаты пришли к пониманию, что считаться с ними исполнительная власть будет только тогда, когда соберется кворум. Однако никаких предложений по увеличению кворума, кроме достаточно наивного предложения С. Шушкевича "сделать обращение", не прозвучало. Предложения депутатов оппозиции дать оценку антипарламентским высказываниям Президента и действиям "вертикали" на местах по давлению на депутатов не получили поддержки и развития.

На пресс-конференции оппозиции Зенон Позняк заявил, что сложившаяся ситуация угрожает суверенитету республики и призвал все здоровые силы общества объединиться для выхода из тупиковой ситуации. Однако на следующий день ряды депутатов поредели еще больше, и стало ясно, что собраться в Овальном зале не имеет смысла. Народные избранники продолжают работу в комиссиях.

Тем не менее совсем избавиться от докучливого парламента Президенту не удастся — депутаты, приехавшие на сессию, утверждают, что они сделали свой выбор и будут приходить на работу в парламент до тех пор, пока не будет избрана новая представительная власть.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

Общество

Чем меньше демократии, тем больше призраков

В начале прошлой недели Александр Лукашенко пригласил белорусский народ "поудобнее устроиться у телевизоров" и "один на один" пообщаться со своим Президентом.

Из телеобращения, которое затянулось на два часа с лишним, "простым людям" стало понятно, что обстановка в республике накалена, и если бы не Президент, то на Беларусь обрушился бы "полный обвал и война". Лица, "нагнетающие истерию" и "провоцирующие выступления против существующей власти", названы не были, но их тени обозначены довольно четко. Это национал-радикалы, которые мешают интеграции с Россией, депутаты старого ВС, которых невозможно "выкурить из кресел", СМИ, "слева и справа долбающие Президента и правительство", свободные профсоюзы, спровоцировавшие забастовку на Минском метрополитене. Наконец, директора предприятий, которые не платят вовремя зарплату.

Справедливо, видимо, заметить, что глава государства несколько стесняется крак: образы "врагов" за время президентского правления стали даже не тенями, а полутенями. Достаточно вспомнить сокрушительный удар, нанесенный национал-радикалам весной нынешнего года референдумом и парламентскими выборами. Ныне сторонники национал-радикальной идеи, радикализм которых отвергнут народом, меняют стратегию и перестраивают ряды. Процесс сложный, но его результат зависит от результатов интеграционной политики Президента в ближайшие годы.

Не тянет на роль "полноценного врага" и старый Верховный Совет: раздавленный морально, он и на этот раз весьма чутко отреагировал на

"просьбу" Президента сорвать намеченную на 3 октября парламентскую сессию. Даже близко не могут быть оппозиционными властям и СМИ, по ряду которых пронесся регулирующий Президентом "кадровый цунами". Что касается свободных профсоюзов, их деятельность вообще приостановлена.

Прав Александр Лукашенко, пожалуй, в том, что главным оппонентом в деле построения "рыночного социализма" может стать "человек, который работает с утра до вечера, а в конце месяца не получает зарплату". Вся вина за порождение этого зла Президент взвалил на плечи директрата, но умолчал о роли государства. Хотя падение белорусской промышленности в долговую яму — во многом результат деятельности властей, не обеспечивших перестройку госсектора под рост цен на ввозимое сырье, энергоносители, комплектующие. Снизить затратность промышленнос-

ти, "чтобы и на зарплату хватало", можно было лишь решительной реструктуризацией предприятий, их перепрофилированием, включением механизма банкротства и санаций, открытием белорусской экономики иностранным инвесторам с целью создания новых рабочих мест. Политике либерализации экономики, разгосударствления и приватизации правительство противопоставило политику "закручивания гаск".

Руководители предприятий, безусловно, должны нести ответственность за выполнение обязательств по коллективным договорам и соглашениям. Но при одном условии: ответственность предполагает наличие прав. Любый шаг директора находится под бдительным государственным оком, и чтобы усидеть в кресле, лучше эти шаги вообще не предпринимать. Тем более что угрозы Президента заменить "старых на новых", как показывает практика, — не пус-

тые обещания. Отсюда — безынициативность, оцепенение, охватившие госсектор. Директора предприятий поглядывают на министров. Министры — на Президента. Президент обещает доказать, что и государственные предприятия могут работать эффективно, и бьет кулаком по столу: "Будьте добры — иначе худо будет".

Россия тем временем в очередной раз повышает цены на газ, и очередное пожелание платить вовремя зарплату переносится на неопределенное "завтра".

В ситуации, когда "на носу" новый этап парламентских выборов, а ни одно из прежних обещаний Президента не выполнено, и появляются "призраки врагов". И чем меньше демократии в республике, тем больше призраков.

Владимир ЕФАНОВ.

Из России с любовью

АКТИВНАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ РОССИЙСКОГО ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА (ТЭК) МОЖЕТ В ИТОГЕ УСИЛИТЬ ПОЗИЦИИ СТОРОННИКОВ ДЕМОКРАТИИ И ЕДИНОЙ ЕВРОПЫ В РОССИИ И БЕЛАРУСИ

В российском ТЭКе уже полгода происходят перемены, которые создают основу для очередных политических потрясений в этой неспокойной стране. Не осталось в стороне от них и наше государство. В чем суть этих перемен, и как они могут повлиять на Беларусь?

Увлеченный лозунговой стороной дела, наши СМИ мало внимания уделяют анализу реального состояния белорусско-российских отношений. Вот и визит в РБ руководства единственной совместной белорусско-российской нефтяной компании "Славнефть" прошел малозамеченным. Как и обсуждаемые в последнее время в стране планы создания достаточно мощной национальной белорусской нефтяной компании.

Между тем эти события можно рассматривать как попытку перехода к новой системе белорусско-российских отношений, которые до сих пор, как известно, строились на факте крайней зависимости РБ от ситуации в российском ТЭКе и на российском топливном рынке вообще.

Богатые тоже платят

Сегодня ТЭК является основой экономики и политической устойчивости России. В 1994 году этот сектор экономики дал российскому бюджету почти половину доходов внешней торговли (см. таблицу 1). Фактически именно ТЭК все годы президентства Бориса Ельцина Россию кормит и поит, удерживает от сползания к политическому кризису и обеспечивает устойчивость прозападной внешней и реформаторской внутренней политики ее руководства.

1. Российский экспорт основных товаров в дальнее и ближнее зарубежье в январе — июле 1995 года

	1994 г.		1995 г.		Физический объем	Сумма
	Тыс. тонн	млн. USD	Тыс. тонн	млн. USD		
Всего экспорт		33 885,8		41 781,7		123,3
Сырая нефть	71 786,5	6 415,6	69 563	7 433,6	96,9	115,9
"	53 748	5 385,6	54 743,6	6 295,5	101,9	116,9
Нефтепродукты	26 102,4	2 360,7	26 857,3	2 561,8	102,1	109,0
"	21 986,4	1 948,0	23 070	2 243,8	104,9	115,2
Газ природный, куб. м	109 129	6 881,0	111 679	7 595,6	102,3	110,4
"	63 392	4 589,6	70 387	5 488,6	111,0	119,8

* В том числе в дальнее зарубежье.

Бросается в глаза, что и сегодня государство за счет ТЭКа стремится пополнить свой бюджет и уменьшить в преддверии двойных выборов угрозу нового витка инфляции. К тому же российский правительство подталкивает и МВФ, который с конца 1994 года требует, в частности, ликвидировать стабилизационный фонд "Газпрома" (примерно 3 миллиарда USD).

Сегодня это требование частично выполнено, и ряд льгот, на основании которых формировался стабилизационный фонд Газпрома, ликвидирован. Потери АО составили около трети стабилизационного фонда. К тому же правительство стало на грань продажи значительной части своего пакета акций Газпрома (принято решение понизить долю государства в общем пакете с 60 до 40%).

Резон в действиях и правительства РФ, и МВФ, конечно, просматривается. Действительно, "Газпром" благодаря стабилизационному фонду и практически монопольному положению на газовом рынке России до последнего времени обладал ресурсами, достаточными для влияния на финансовую ситуацию в масштабе всей страны, превратившись в своего рода параллельный властный центр России. Подобное в кризисные для власти периоды существовать не может.

По долгам войны

Дело, помимо всего прочего, в том, что война в Чечне резко увеличила дыру в государственном бюджете. Недавно в Москве официально названа сумма, которую российское правительство дополнительно просит от Думы на финансирование восстановительных работ в этой маленькой и еще далеко не покоренной части России. Речь идет о дополнительных расходах на сумму в 6,2 триллиона рублей.

Еще тревожнее для позиций правящих кругов России проблема выплаты пенсий и заработной платы промышленным рабочим. Только на пенсии правительство просит от Думы дополнительно четыре триллиона рублей. Общую сумму острого бюджетного дефицита определить сложно. Каждую неделю фигурирует новая цифра. Очевидно, "беспроектная дыра" составляет около семи триллионов рублей. Часть этой суммы планируется погасить за счет выпуска облигаций государственного займа и других мер.

Однако основной объем срочных поступлений в конечном счете призван "дать" ТЭК. Именно таким доходом стала для правительства "стрижка" "Газпрома". Но, прежде всего, ТЭК должен сегодня оплатить свои долги бюджету. Источником платежей нефтяной части ТЭКа реально могут послужить стабилизационные фонды нефтяных компаний, а также доходы от экспорта. Сегодня основные компании были вынуждены начать продажу облигаций собственных займов и акций. Самая мощная российская нефтяная компания "ЛУКОЙЛ" обязалась таким образом отдать в бюджет примерно один триллион рублей.

Кроме того, правительство решилось и на передачу коммерческим банкам в качестве залога за кредит правительству принадлежащих государству пакетов акций, в основном топливных корпораций, на сумму примерно в 3 триллиона рублей.

Отсекая трейдеров

В более долгосрочной перспективе позиции руководства России перед патиском его политических противников призвана подкрепить своеобразная реформа ТЭКа. Целью реформы выступает, очевидно, стимулирование роста топливного экспорта. За последние месяцы в России, в частности, ликвидирована система экспортных квот и спецэкспортеров, а также юридически разрешен выход на мировые рынки всем топливным компаниям России.

До этих мер ситуация была иной. Нефтяной экспорт России осуществлялся в основном шестью спецэкспортерами. Остальные корпорации к выходу на мировые рынки не допускались. Спецэкспортеры контролировали и доступ к экспортным газопроводам и морским терминалам. Свои же капиталы они вкладывали не столько в модернизацию системы нефтедобычи и переработки, сколько в политическое лоббирование и вышибание средств из потребителей.

Пока существовала подобная система, добытчики и переработчики теряли значительную часть потенциальных прибылей и поэтому имели относительно мало возможностей к инвестированию их в производство. Следовательно, сдерживался рост объемов потенциально возможного топливного экспорта. Сегодняшней России для увеличения поступлений от ТЭКа необходимы серьезные модернизация действующих месторождений, крупные инвестиции в разработку новых, а также развитие системы переработки нефти, с тем чтобы отправлять на экспорт более дорогие, чем сырая нефть, готовые нефтепродукты. То есть опять-таки нужны инвестиции.

Ликвидация системы спецэкспортеров и выполнивших свою функцию торговых посредников объективно сыграла в пользу добытчиков и переработчиков. В их интересах одновременно была также изменена система доступа к экспортным трубопроводам и терминалам. Дело в том, что количество каналов доставки российского топлива на Запад ограничено, а потенциальных экспортеров много. Теперь координаторами этих "окон" ста-

ли не спецэкспортеры, а нефтяные компании, которые, в свою очередь, серий указов правительства и Президента были переустроены так, что существенно изменились внутренняя структура этих компаний и их место на нефтяном рынке России (см. таблицу 2).

2. География валютного экспорта нефти в 1995 г.

Пункты отгрузки нефти	Доля в общем экспорте, %	Координаторы экспортных нефтепроводов
1. Новороссийск (морской нефтеналивной терминал)	37	ГП "Роснефть", восточно-нефтяная компания "ЛУКОЙЛ"
2. Туапсе (морской нефтеналивной терминал)	5	"СИДАНКО"
3. Вентспилс, Латвия (морской нефтеналивной терминал)	12	"Роснефть"
4. Одесса, Украина (морской нефтеналивной терминал)	4,5	"ЮКОС"
5. Адамовская заграда, Польша (пункт сдачи на магистральном нефтепроводе)	20	"СИДАНКО" (только в Польшу), "Сургутнефтегаз" (в Восточную Германию)
6. Будковце, Словакия (пункт сдачи на магистральном нефтепроводе)	13	"Славнефть" (в Словакию), "ЛУКОЙЛ" (в Чехию)
7. Фенешлит, Венгрия (пункт сдачи на магистральном нефтепроводе)	8	"ЮКОС" (в Венгрию)
8. Мыс Хальфа, о. Сахалин (морской нефтеналивной терминал)	0,5	АО "Сахалинморнефтегаз"

Источник: "Коммерсант - Дел" 14.07.1995 г.

Чтобы быстрее течь из "Ямбурга" в "Гамбург"

В основном преобразования касаются все же нефтяных компаний. Президент России создал новую Сибирскую нефтяную компанию (СНК) и изменил наполнение ряда прежних компаний составными организациями. В результате нефтяные компании выстроились в новую именуемую иерархию (см. таблицу 3).

3. Ведущие российские нефтяные компании после прошедшей реформы

	Примерный объем добычи нефти, млн. тонн в год	Перерабатывающий центр компании
1. "ЛУКОЙЛ"	54	Четкого центра нет
2. "ЮКОС"	37	Три НПЗ в Самарской области
3. "Сургутнефтегаз"	34	"Киришинефтеоргсинтез"
4. "СИДАНКО"	32	После потери Самарского НПЗ дальнейшее развитие не закончено
5. "Татнефть"	25	Своих НПЗ не хватает, объявила о намерении создать ФПГ с "НОРСИ-ой" из Нижнего Новгорода, у которой своей добычи почти нет, но зато есть второй по мощи НПЗ в России
6. "СНК"	23	Омский НПЗ (самый мощный в России)
7. "Башнефть"	20	Уфимский НПЗ и химические заводы Башкирии
8. "Роснефть"	15	Пока окончательный состав компании неясен
9. "Славнефть"	13	Мозырский и Ярославский НПЗ, перспектива на Московский и другие НПЗ в рамках ФПГ с "Татнефтью"
10. "Восточная НК"	11	Томский НПЗ, Ачинский НПЗ и еще 5 производств в Южной Сибири
Общий объем добычи в России в 1994 г.	316	

"ЛУКОЙЛ" сохранил свое положение ведущей компании, однако в конечном счете Президент России явно старается не допустить в нефтяной отрасли формирования сверхмонополии типа "Газпрома". Надо ожидать, что процесс формирования нефтяных компаний еще некоторое время продолжится, так как не закончена борьба за контроль над Тимано-Печерским и некоторыми другими нефтяными бассейнами.

Нефтяные корпорации теперь обладают рядом общих структурных признаков. Почти все они представляют из себя давно сложившиеся единые технологические цепочки в составе добытчиков, переработчиков сырья (НПЗ) и инфраструктурной системы, как правило, обладающей выходом на внешние рынки. Этого не было ранее, когда многие составные части компаний входили в сос-



тав региональных компаний или просто нефтяных компаний, ориентированных на разных спецэкспортеров. И сегодняшние технологические цепочки имеют слабые места, но, по крайней мере, сделана попытка построить компании по технологическому принципу.

Все — во имя экспорта

Технологический принцип призвал сконцентрировать внимание компаний не на спекулятивных операциях, а на совершенствовании системы добычи и переработки сырья, на увеличении объемов поставки сырья на рынок в конечном счете. С помощью этого принципа создается технологическая база к совместному противостоянию переработчиков и добытчиков трейдерам. Чем-то ситуация отдаленно напоминает национализацию на рубеже 60-70-х годов в нефтедобывающих странах иностранных нефтяных корпораций.

Новый принцип построения компаний дополнен усилением значения внутри них именно добытчиков: они доминируют в компаниях по финансовой мощи, административному значению и по потенциалу к росту. Ведь после устранения системы спецэкспортеров именно добытчики сразу получают более всего выгоды от экспорта сырой нефти на Запад. Рост экспорта готовых нефтепродуктов требует значительных инвестиций. Внутри же компании они теперь быстрее всего должны скапливаться у добытчиков.

Очень интересно в этом ракурсе выглядит ситуация с Мозырским и Новополоцким НПЗ. Очевидно, что скоро российская "перестроенная" волна докатится и до них, если уже не докатится. По крайней мере, зная о происходящих в России переменах, можно несколько по-новому взглянуть на идеи создания концерна "Белнефтепродукт" в составе этих и других предприятий химической промышленности или мощной белорусской национальной нефтяной компании.

Очевидно, в скором времени можно ожидать некоторого обострения борьбы за первенство между белорусскими переработчиками и сибирскими добытчиками в рамках технологических цепочек, в которые входят эти НПЗ. Борьба со всеми вытекающими отсюда политическими последствиями, когда мощь оппонентов позволяет двигать значительными массами людей и государственных органами, как шахматными фигурами.

И дело тут не в национальной принадлежности или политических убеждениях участников, а в обычных производственных противоречиях: согласно новой схеме построения, внутри компаний переработчики теоретически попадают в зависимость от добытчиков. Тем более что за теми также сейчас закреплено право координации доступа к трубопроводам и терминалам. Это было удобно, пока устраняли спецэкспортеров, это еще может быть необходимо и переработчикам, и добытчикам для противостояния военно-промышленному лобби, которое активно использует в своих интересах российских национал-патриотов и левые силы, но в общем-то рост противоречий между этими двумя частями интегрированных компаний естественен.

С другой стороны, в сегодняшней ситуации интегрированный принцип построения основных нефтяных компаний меняет всю систему их взаимоотношений с промышленными регионами (в том числе и с Беларусью). Еще весной "нефтяники" односторонне выступили для этих регионов кошмарным сном, ибо были заинтересованы в быстром выколачивании долгов за поставки топлива и, если несколько утрировать ситуацию, то практически ничем более в регионах не интересовались. Вспомним регулярные тихие осенние истерики белорусского руководства на требования выплаты топливных долгов. В свою очередь, регионы стремились разным путем создать собственные региональные нефтяные компании и "самообеспечиться" топливом. У каждого промышленного региона России есть свой вариант знаменитого белорусского БЧНК.

Сегодня ситуация теоретически должна измениться, ибо нефтяные компании становятся заинтересованы в наращивании поставок готовых нефтепродуктов на экспорт, а значит, в росте капиталовложений в новые месторождения, переработку, транспортную инфраструктуру, в рабочие места. Уже одно это стимулирует интересы компаний с интересами регионов, на территориях которых расположены ключевые для каждой конкретной корпорации перерабатывающие предприятия. Отсюда, очевидно, дополнительные истоки уже заметной активизации белорусской политики на Востоке. В частности, логично предположить, что Минск в обмен на усиление своего влияния внутри, например "Славнефти", попробует оказать ей содействие в борьбе за получение тендера на разработку месторождения в Красноярском крае, и не только там. Вполне реально, что в обмен за "интеграционные" идеологические и политические инициативы белорусское руководство сможет добиться своего.

Брак нефти с регионами

Смычки нефтяных компаний с регионами теперь, по идее, должны вести не просто к уменьшению давления со стороны компаний на промышленные центры с целью выплаты теми задолженностей по топливу, а к партнерским действиям по наращиванию экспортного потенциала компании. Можно предположить совместное лоббирование своих интересов на федеральном уровне, стремление к переливу части нефтяного капитала в другие отрасли на территории ее базового региона, в социальные программы для поддержания стабильности, в соответствующую политическую деятельность. Тем самым в России и в сближающейся с ней Беларуси может расширяться социальная база для сторонников рыночных реформ и сотрудничества с Западом. Социальная база режима Бориса Ельцина, в частности. Соответственно увеличивается поле возможного политического маневра и у сторонников подобного курса в РБ.

Более того, в результате реформы внутри многих компаний региональные промышленные ядра стало еще более оформленным (см. таблицу 3) либо интенсивно оформляться через уже объявленные проекты создания ФПГ.

Во всех случаях в последние месяцы местные губернаторы и региональные элитные группы в России открыто смыкаются с руководством "своих" нефтяных компаний. На этом фоне оба белорусских НПЗ с их совокупной расчетной мощностью более чем в 30 млн. тонн выглядят очень скромно и многообещающе. Остается только дождаться того, как изменится в конечном итоге круг компаний добытчиков, к особым отношениям с которыми могла бы стремиться в новой ситуации Беларусь, и тогда можно будет делать более точные прогнозы характера российско-белорусских отношений в течение, по крайней мере, наступающего критического года.

Наконец, надо отметить, что при сложившейся структуре нефтяные компании вместе со связанными регионами становятся крайне заинтересованными в привлечении в свои проекты иностранных инвестиций. Уже объявлены и наиболее значимые из таких проектов на ближайшие полгода: Сахалин, Южный НПЗ возле Новороссийска (вместо поврежденного Грозненского НПЗ), расширение Новороссийского нефтяного порта, разработка Приобского месторождения и т. д.

Таким образом, создается впечатление, что происходящая ныне трансформация в российском ТЭКе в конечном счете ведет к усилению влияния в России топливного лобби, к его слиянию с некоторыми региональными промышленными элитами и рядом крупных нефтяных западных ТНК. Похоже, что с этим в значительной мере связаны переговоры в Минске с истребительно объявившимися американскими и английскими инвесторами. В России-то эти инвесторы в основном стремятся в ТЭК. Да и в Беларуси их интересовала в первую очередь химическая промышленность.

Иными словами, в России в течение 1995 года под угрозой лишения кредитов МВФ и усиления политического влияния национал-патриотов правительство стимулировало создание более устойчивой структуры прозападного по своим политическим организациям ТЭКа, способного после кратковременной перестройки стать еще более прочным каркасом для эффективного сдерживания национал-патриотической волны, угрожающей России. Усиливается связь реформированного ТЭКа с руководством промышленных регионов России и мощными группами влияния на Западе.

А значит, и с сегодняшним тревожным процессом на Востоке не стоит относиться однозначно, ожидая там неизбежную победу антидемократических сил. Более того, Беларусь в этих условиях, как ни парадоксально звучит, может подключиться к политическому лагерю сторонников демократии и европейского единства.

Юрий ШЕВЦОВ.

Обозрение

НБ все труднее поддерживать курс рубля

Окончание сентября было отмечено очередным ростом ставок на межбанковском рынке. Здесь сказались необходимость оплатить налоги и аккумуляция в тот момент средств банков в ГКО и КО.

К вечеру 29 сентября спрос на ресурсы устойчиво превышал предложение, но рост ставок на "коммерческом рейсе" уравнивал их. 2 октября ставки, в зависимости от срока и суммы, колебались в пределах 100-120 % годовых. Однако уже на следующий день предложение начало расти, и ставки постепенно опустились до уровня 40-50% годовых за однодневный кредит. И с 4 октября предложение ресурсов начало устойчиво превышать спрос. Все это время крупные банки работали в рамках своей системы филиалов. Активной продажей ресурсов занимались ВЭБ, Минскамплекс и Депозиткомбанк, Белгосбанк, Промбанк и Белсвязбанк. Традиционно высокий спрос на ресурсы был у Беларусбанка.

Следует отметить повышенный интерес банков-покупателей к привлечению средств на длительные сроки, в то время как продавцы стремились продавать в основном на короткие (до 1 недели) сроки, не желая рисковать. Во многом на это повлияла необходимость перечисления банками на следующий день средств в резервные фонды Нацбанка, а также требование НБ к банкам кредитовать агропромбанк под учетную ставку сроком на полгода. Если банки под давлением свыше вынуждены будут пойти на этот шаг, который иначе как возвратом к социализму, и не назовешь, то на рынке МБК ставки вырастут до небесных высот.

На рынок МБК оказало влияние и предложение Нацбанка акционерам банка "Дукат" ликвидировать банк, который, по некоторым

сведениям, задолжал свыше 49 млрд. BRB. В последнее время распространились слухи, что предприятия легкой промышленности — основные пайщики банка — решили попытаться найти средства для погашения долгов.

Курс доллара США пока еще остался на уровне 11.500 BRB. Спрос на американскую валюту постоянно превышал предложение. В сравнении с прошлой неделей обороты торгов выросли более чем в два раза. Каждый день продавалось не менее 4-7 млн. USD. Судя по всему, Национальному банку требуется все больше и больше средств для поддержания курса. Предложение зачастую формируется только из его средств.

Причины кроются прежде всего в усилении негативных тенденций на финансовом рынке РБ, в том числе во все большей его регламентации госструктурами. Частично ажиотаж на рынке был вызван и разрешением Нацбанка формировать уставные фонды в валюте.

Курс немецкой марки в конце недели подвергся колебаниям. С 3 по 5 октября превышение спроса над предложением постоянно увеличивалось, что не могло не вызвать снижение курса. В конце недели котировка марки составила 8.070 BRB.

Объемы торговли RUR резко упали. Спрос постоянно превышал предложение, и в пятницу 6 октября курс все-таки вырос на один пункт, составив 2,56 BRB.

**Анатолий ТАРАХОВИЧ,
Александр ВАСИЛЕВИЧ.**



О ликвидации речь не идет "Дуката"

Подробности

Нацбанк в общем одобрил представленную "Дукатом" на прошлой неделе концептуальную программу действий по выходу из кризиса.

В начале года, согласно рейтингу НБ, по активам и показателям надежности АКБ "Дукат" занимал совсем неплохое место. В феврале председателем правления банка стал Вацлав Маркевич, а на прошлой неделе была принята его отставка. На последних заседаниях участники совета банка выражали резкое недовольство профессионализмом г-на Маркевича. Исполнение обязанностей главы банка возложено на Игоря Назаренко.

В середине сентября совет погасающего банка принял решение о проведении пятой эмиссии акций на сумму 35 млрд. BRB, за счет которой планировалось сформировать УФ и рассчитаться с кредиторами. Непонятно, на что надеялись акционеры, когда утвер-

ждали данное решение, ибо объявление подписки при столь плачевном положении дел НБ разрешить, конечно, не мог.

По мнению руководства концерна "Беллегпром" (владелец 34% акций банка), с помощью некоей определенной программы можно решить большую часть проблем. Высказываются мнения о возможности уже в течение месяца-двух свести убытки к нулю, после чего получить от НБ разрешение на эмиссию акций.

В настоящее время Нацбанк предпринимает попытки оказания помощи "Дукату", ликвидация которого спровоцировала бы кризис финансового рынка и недоверие к банковской системе среди населения (на 1 сентября "Ду-

кат" был вторым в РБ по объему привлеченных вкладов физических лиц — 104 млрд. BRB).

Владельцы "Дуката" обратились в НБ с просьбой взять под контроль одобренную им "программу спасения". Кроме консультационной и контрольной помощи, НБ, возможно, окажет и финансовую. Обсуждается, к примеру, идея разбронирования обязательных резервов "Дуката" с целью погашения первоочередных долгов и повышения ликвидности.

На текущей неделе под эгидой НБ планируется организовать встречу представителей банков (и, возможно, финансовых компаний) — крупных кредиторов "Дуката", на которой будут рассмотрены вопросы о погашении долгов.

Елена ФАЛЕЙ.

НАДЕЖНОСТЬ + ДОХОДНОСТЬ + ЛИКВИДНОСТЬ = СЭКАЙ

СЭКАЙ
ФИНАНСОВАЯ ГРУППА

Анонимный опыт
управления финансами

(0172) 33 46 53

Размещение свободных
денежных средств предприятий

Банковская хроника

10 октября НБ проводит закрытый аукцион по размещению выпуска ГКО объемом 150 млрд. BRB. Срок обращения — 36 дней. Дата погашения — 15 ноября. Стоимость одной облигации — 100 тыс. BRB. Лимит неконкурентных заявок — 20%. Лимит минимального участия — 2% от объема эмиссии. Размер минимального лота — 5 тыс. облигаций. Лимит участия нерезидентов — 20% от объема эмиссии. В целях поддержания ликвидности НБ проводит куплю-продажу облигаций на вторичном рынке.

На состоявшемся на прошлой неделе заседании правления НБ принято решение дополнить положение НБ "О безналичных расчетах" главой "Расчеты банковскими пластиковыми карточками". Документ отправлен на утверждение в Министерство юстиции.

На прошлой неделе Востбанк присоединился к Приорбанку, став филиалом последнего без права юридического лица.

На последнем заседании правления НБ одобрил планы БелВЭБа о присоединении Амкорбанка. Ожидается, что документы для соответствующей перерегистрации поступят в НБ на текущей неделе.

Реплика

Пресс-конференции

Джем-банк: плюсы и минусы сделки

Глава финансового холдинга "Джем" г-н Колодовский познакомил журналистов с историей и планами недавно созданного Джем-банка.

Привлекательные стороны продаваемого Сервисбанка состояли в наличии лицензии на банковские операции, генеральной лицензии, оборудованного денежного хранилища и незапятнанной репутации. Отрицательные: вексель банка "Сож" (2,5 млрд. BRB), долгосрочный убыточный кредит (1,4 млрд. BRB), убыток с начала года (700 млн. BRB).

После состоявшейся сделки между московским Диагностиком (продавец Сервисбанка) и "Джемом" структура акционеров стала выглядеть так: ЗАО "Джем" — 20%; ЗАО "Джем-инвест" — 19,64%; ЗАО "Джем-траст" — 20%; ЗАО "Джем-диллинг" — 20%; ЗАО "Джем-коммерс" — 20% (всего — 99,64%).

Новые владельцы приступили к оздоровлению своего приобретения с назначения нового руководства банка. На 70% сокращен персонал, закрыты нерентабельные обменные пункты и филиал в Молодечно, частично погашен вексель банка "Сож" (на оставшуюся сумму заключены цесссионные договоры), с выгодой для "Джема" продан долгосрочный кредит;

портфель банка полностью реструктурирован в пользу государственных ценных бумаг. В результате на 1 сентября убыток сокращен до 150 млн., а на 1 октября — получена первая прибыль (около 200 млн.). Объем активов банка увеличился на 30% и составил 35 млрд. BRB.

В ближайших планах — преобразование банка в АО открытого типа; объявление подписки для увеличения УФ до 1,1 млн. ЭКЮ; продажа акций банка посредством аукциона; доведение размера УФ к 1 января 1996 года до 2 млн. ЭКЮ.

Планируемая цена одной акции — 1 млн. BRB (впрочем, акции, скорее всего, будут продаваться выше номинала), минимальный пакет — 100 акций. Банк ориентируется на оптовый бизнес и крупных инвесторов. Пакеты акций среди нерезидентов размещаться не будут, ибо наличие таких инвесторов требует доведения УФ до 5 млн. ЭКЮ. Контрольный пакет акций холдинг намерен сохранить.

Елена ФАЛЕЙ.

Состояние финансового рынка РБ

На 06.10.	Курс НБ РБ	Итого торгов на МББ	Курс обмена нал. валюты в КБ		Внебанковский рынок	
			покупка	продажа	покупка	продажа
USD	11.500	11.500	11.500-11.550	11.680-11.750	11.750*	12.050*
DM	8.022,04	8.070	7.800-7.700	8.000-8.100	—	—
RUR	2,55	2,55	2,28-2,50	2,55-2,50	2,55*	2,57*
KRB	0,066	0,066	—	—	0,065*	0,069*

* Для СКВ указан средний курс покупки/продажи наличной валюты за безналичный расчет; для "Явских валют" — средний курс валютных операций у финансовых компаний.

Служба информации ассоциации "RONAS".

Телефоны: (0172) 31-10-97, 31-10-23.

Факс: 32-87-15 E-mail: alex@ron.belpak.minsk.by

Золотой лихорадки пока не замечено

В последнее время белорусским "денежным мешкам" настойчиво предлагают заняться частной тизаврацией, то есть накоплением золотых резервов. В качестве объекта тизаврации по цене в 1.200 USD предлагается золотая монета весом в 31,1 грамма, номиналом в 1.000 рублей, 999,9 пробы. Услуга исходит от Белагропромбанка и Сберегательного банка, которые добились права на эмиссию указанной монеты, а отечественная она в Хьюстоне (США), более известном миру своими исследовательскими центрами по космической тематике.

В первые дни реклама "золотой услуги" носила чисто информативный характер: сообщались основные сведения о монете, цена и места, где ее можно приобрести. Позднее начали убеждать, что инициаторы акции готовы со временем выкупать эту монету у держателей по рыночной цене и даже выплачивать некоторые проценты за ее хранение. Очевидно, дела с реализацией обстоят неважно.

Этого следовало ожидать, и вызывает даже некоторое возмущение та низкая оценка интеллектуальных способностей белорусских бизнесменов, на которую ориентировались инициаторы продажи золотых монет.

Цена тройской унции (31,1 грамма) на мировых рынках золота сегодня колеблется возле отметки в 385 USD. Причем это

довольно стабильная цена, последние крупные ее отклонения были зафиксированы в конце 80-х годов, когда за тройскую унцию были готовы платить более 500 USD. Поэтому предложение монет заведомо в первой партии) простаков, по меньшей мере, было неумно. Тем более, что заработать 1.200 USD в наше время могли далеко не самые глупые люди.

С точки зрения доходности данная операция (покупка золотых монет) вообще не имеет смысла. Сегодня помещение валюты даже в банковский валютный депозит (не говоря уже о более доходных финансовых

операциях с рублями) дает около 25-30% годовых. Причем суммы до 5.000 USD страхуются Национальным банком. Единственная опасность заключается в политической нестабильности.

За рубежом частная тизаврация служит в основном двум целям: во-первых, как средство сбережений в условиях повышенной инфляции, когда уровень роста цен обгоняет процентную ставку по депозитам, и, во-вторых, как надежная залоговая ценность с высокой степенью ликвидности при получении ссуд. Если же цена объекта тизаврации без стандартной сертификации более чем в 3 раза превышает мировую цену, эти функции теряют всякий смысл.

Вызывает также сомнение коллекционная ценность этих монет, никогда не бывших в обращении и не связанных с каким-либо значительным историческим событием. Во всяком случае, в ближайшие полсотни лет они такой ценности не приобретут. Если бы где-то в мире покупали такие монеты и по такой цене, рынок был бы завален ими.

Очевидно, американско-белорусские партнеры рассчитывали на неопытность новых бизнесменов и широкую славянскую натуру — купят все, что блещит. Плюс недоступность для них цивилизованных рын-

ков золота, где можно покупать сертифицированные слитки золота различного стандартного веса.

Определенные мысли навевает и экономическая целесообразность этой операции для страны. 1.000 монет по 1.200 USD — это 1,2 млн. USD, которые предполагается изъять у юридических и физических лиц Беларуси. Если учесть стоимость золота, чеканки монет и прибыль американских партнеров, то, самое меньшее, 2/3 этой суммы уйдут в США. Нам взамен останется 31,1 кг золота, рассеянных по множеству частных сейфов. (А ведь при нормальной экономической политике в стране на эти деньги можно было бы осуществить достаточно серьезный инвестиционный проект, создать новые рабочие места и окупить его за несколько лет). Причем это идеальный вариант, возможный лишь в случае реализации монет. Вероятнее же всего Белагропромбанк и Сбербанк уже оплатили их), что белорусская сторона понесет убытки и будет вынуждена продать золотые кружочки по значительно более низкой цене. Тем более, что на подходе монеты номиналом в 500, 250, 100 и 50 рублей.

Валерий БЕЛИЦКИЙ.

СКВ-gaigжест

Торги Лондонской валютной биржи 3 октября окончились весьма удачно для доллара США: его курс вырос с 1,4299 DM и 100,585 Y до 1,4393 DM и 101,305 Y. Решающее воздействие на судьбу доллара США оказал традиционный саммит стран большой семерки, участники которого выразили намерение поддерживать непрерывный рост этой валюты. Одной из причин успеха американского доллара является также сезонная политика японских деловых кругов: во втором полугодии крупные финансовые институты, как правило, выбрасывают на рынок иностранные облигации, что обычно приводит к падению курса иены на международных биржах.

Кросс-курсы валют на 3 октября 1995 г.

Валюта	англ. фунт ст.	доллар США	нем. марка	фр. франк	итал. лира	яп. иена
англ. фунт ст.	1	1,551	2,275	7,844	2562	160,1
доллар США	0,633	1	1,439	4,951	1620	101,3
нем. марка	0,440	0,695	1	3,448	1128	70,37
фр. франк	1,275	2,018	2,900	10,0	3286	204,1
итал. лира	0,039	0,062	0,089	0,306	100,0	6,249
яп. иена	0,625	0,988	1,421	4,899	1600	100,0
ЭКЮ	0,814	1,287	1,853	6,388	2086	130,4

фр. франк, итал. лира — 100,00, яп. иена — 1000,00.

По материалам Financial Times
подготовила Татьяна НОВИКОВА.

Украина добивается гарантий

СНГ

3 октября в Москве состоялось совместное заседание министров иностранных дел, представителей министерств обороны государств СНГ и Федеральной пограничной службы России.

В ходе заседания рассмотрены проекты положения о группе военных наблюдателей и коллективных сил по поддержанию мира в СНГ, соглашения о сотрудничестве по пограничным вопросам и концепции коллективной миротворческой деятельности стран СНГ. Обсуждались также вопросы взаимодействия Содружества с международными организациями и подготовки к предстоящему саммиту глав дипломатических ведомств стран — участниц ОБСЕ.

На совещании согласован новый порядок финансирования Совета коллективной безо-

пасности и его рабочих органов. Теперь 50% расходов будет оплачивать Россия и по 6,25% — остальные государства СНГ, подписавшие Договор о коллективной безопасности. Ранее планировалось приблизительно равные взносы. Белорусская сторона также участвует в работе Совета коллективной безопасности, хотя юридически ее членство остается спорным.

Министры иностранных дел рекомендовали главам государств продлить мандат миротворческих сил, размещенных в Грузии и в районе афгано-таджикской границы. По

словам министра иностранных дел России Андрея Козырева, рассмотренная на заседании концепция коллективной миротворческой деятельности предусматривает укрепление ее статуса. Он также подчеркнул, что "СНГ, в отличие от других региональных организаций, которые существуют по 20-30 лет, уже за первые годы сумело мобилизоваться для проведения миротворческих операций в зоне своей ответственности".

Наиболее острые дискуссии вызвал проект соглашения о сотрудничестве по пограничным вопросам, предложенный Украиной.

Киев уже третий год безуспешно добивается от Москвы согласия на делимитацию и демаркацию общей границы, закрепления ее правового статуса. Кстати, такое требование выдвигает Совет Европы.

Проект соглашения, предусматривающий активизацию усилий сторон "по договорному правовому оформлению границ между ними", как и следовало ожидать, вызвал со стороны россиян резкую критику. По их мнению, принятый ранее договор о сотрудничестве в охране внешних границ СНГ достаточен для решения всех спорных вопросов, а проведение делимитации и демаркации общей границы потребует слишком больших средств.

Сходную с украинской позицию занял белорусский МИД. Его глава Владимир Сенько на пресс-конференции 5 октября подчеркнул, что "границы всех суверенных государств должны быть четко обозначены и иметь под собой договорно-правовую основу". Министр дал понять, что предпочитает трезво смотреть на

вещи: в условиях, когда Украина не сегодня-завтра окажется в Европе, вряд ли разумно пытаться удержать ее в СНГ отказом обсуждать пограничные вопросы. В то же время белорусская сторона не решается прямо поставить перед Россией эту проблему — "необозначенность" общей границы, опасаясь, что при строящемся Таможенном союзе "старший брат" может "неправильно" это понять.

Проект соглашения о сотрудничестве по пограничным вопросам, отправленный участниками встречи на доработку, свидетельствует о настороженном отношении Украины к соседям, в первую очередь — к России. Документ предусматривает, что в случае нарушения кем-либо границы одной из договаривающихся сторон (имеется в виду внутренняя грани-

ца СНГ. — А.П.) остальные участники соглашения "немедленно приступят к консультациям с целью согласования соответствующих мер для предотвращения вооруженной агрессии и восстановления суверенитета и территориальной целостности заинтересованной стороны". Учитывая же особую близость России и Беларуси в военно-политических вопросах, можно предположить, что и наша страна теперь рассматривается украинскими военными как потенциальный источник угрозы. Таким образом, создание альтернативного НАТО военного союза на базе стран СНГ с участием Украины представляется невозможным, а без нее — ненужным.

Александр ПАТУТИН.

Документы

Добровольно-принудительная интеграция

Указом № 940 от 14 сентября 1995 г. Президент РФ Борис Ельцин утвердил стратегический курс России к государствам — участникам СНГ. Документ вызвал неоднозначную реакцию как в самой России, так и во всем мире. Однако в нашей стране, вопреки логике близких отношений с восточным соседом, даже не возникло дискуссии по новой глобальной политической концепции РФ. Субъекты политики Беларуси с ней просто не знакомы. Чтобы восполнить этот пробел, предлагаем подробное изложение документа.

Приоритетность связей России с государствами — участниками СНГ мотивируется тем, что:

- на территории СНГ сосредоточены наши главные жизненные интересы в области экономики, обороны, безопасности, защиты прав россиян, обеспечение которых составляет основу национальной безопасности страны;
- эффективное сотрудничество с государствами СНГ является фактором, противостоящим центробежным тенденциям в самой России.

Главной целью политики России в отношении СНГ в президентском указе названо "создание интегрированного экономического и политического объединения государств, способного претендовать на достойное место в мировом сообществе".

Среди основных задач политики России в отношении СНГ заявлены:

- обеспечение стабильности во всех ее измерениях: политическом, военном, экономическом, гуманитарном и правовом;
- содействие становлению государств СНГ в качестве политических и экономически устойчивых государств, проводящих дружественную политику в отношении России;
- укрепление России в качестве ведущей силы формирования новой системы межгосударственных политических и экономических отношений на территории постсоветского пространства;
- наращивание интеграционных процессов в СНГ.

Согласно документу, необходимо рассматривать взаимовыгодное экономическое сотрудничество как основополагающую предпосылку решения всего комплекса вопросов взаимоотношений со странами СНГ, "оптимально сочетая многосторонние в рамках Экономического союза и двусторонние формы отношений".

Одним из важнейших путей организационного укрепления СНГ предлагается считать "постепенное расширение Таможенного союза, включающего государств, связанных с Россией глубоко интегрированной экономикой и стратегическим политическим партнерством".

Декларируется также намерение "вести дело к постепенному,

по мере созревания условий, присоединению остальных членов Экономического союза к Таможенному союзу", а также стремление добиваться сближения национальных экономических систем путем выработки, совместно с партнерами, путей совершенствования единых модельных актов в рамках Межпарламентской Ассамблеи государств — участников СНГ.

"Предлагаемая Россией в рамках СНГ модель разносторонней интеграции не является обязательной. Однако отношение к этой модели со стороны наших партнеров будет важным фактором, определяющим масштабы экономической, политической и военной поддержки со стороны России", — говорится в документе.

"В целях укрепления и расширения Таможенного союза двусторонние договоренности не должны давать их участникам равных и тем более больших преимуществ, чем те, которые имеются у членов данного союза", — подчеркивается в российской концепции.

В целях развития и совершенствования сотрудничества предлагается ускорить практическую деятельность по формированию Платежного союза, "имея в виду установление общих правил организации валютных рынков стран СНГ, применение обменного курса валют, формируемого в соответствии со спросом и предложением, достижение взаимной обратимости национальных валют и использование в обозримой перспективе российской валюты в качестве резервной валюты".

Среди экономических тезисов нового стратегического курса РФ обращает на себя внимание предложение "последовательно решать задачу сближения национальных правовых и экономических условий для создания совместной собственности на основе свободной предпринимательской деятельности, создания в перспективе общего рынка капиталов". Кроме того, рекомендуется оказывать государственную поддержку созданию ФПГ, формированию транснациональных производственных, научно-технических и прочих структур с участием государств СНГ.

(Окончание на 7-й странице).

Силы быстрого реагирования хотят иметь огни на всех

Межгосударственная система предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций, вероятно, начнет действовать в СНГ в начале будущего года.

Комиссия экспертов стран Содружества, завершившая свою работу в минской штаб-квартире СНГ, подготовила проекты правовых актов, необходимых для ее создания и функционирования.

Система включает в себя национальные структуры,

призванные обеспечить безопасность и защиту населения в случае возникновения крупных аварий и катастроф, специальные объединенные силы "быстрого реагирования", а также единую информационную сеть оповещения и оперативного управления их дей-

ствиями. Участники заседания согласились с предложением включить в состав корпуса национальные формирования, состоящие, как правило, из подразделений гражданской обороны, противопожарной службы, аварийно-спасательных батальонов и специализированных медицинских бригад. Беларусь, например, делегирует в общий строй аварийно-спасательный батальон, насчитывающий около 200 бойцов и 40 единиц

техники различного назначения, а также поисково-спасательные воздушные суда и травматологические бригады скорой медицинской помощи.

Согласованные экспертной комиссией документы предлагаются для включения в повестку дня предстоящей ноябрьской встречи глав государств и правительств СНГ.

Евгений АНТОНОВ.

Накануне саммита

Опросы

По демократии — "единица", по социализму — "отлично"

Независимый институт социально-экономических и политических исследований (НИСЭПИ) в сентябре провел третий опрос лидеров мнений. На вопросы анкеты ответы дали около 100 респондентов. Исследование выполнено в рамках проекта "Мониторинг социально-экономических и политических изменений в Беларуси" при содействии Белорусского фонда Сороса.

Из трех предложенных респондентам вариантов движения Беларуси в будущее большинство (62,4%) считает наиболее приемлемым путь восточноевропейских соседей, добившихся серьезных успехов в экономических реформах и уже вступивших во вторую стадию процесса трансформации социализма в капитализм.

Лидеры мнений в большинстве своем также считают, что нет никакой необходимости усиливать государственное регулирование в экономике для преодоления кризиса. Примечательно, что к этой мысли склоняются и лидеры мнений, представляющие государственные структуры.

Еще большее единодушие респонденты проявили в ответах на кадровый вопрос: около 81% считают, что в последние годы управленческая элита в Беларуси обновилась незначительно или же не обновилась вовсе.

Прогнозы респондентов относительно экономической ситуации выглядят следующим образом: весьма высоки инфляционные ожидания — 93% всех респондентов считает, что курс белорусского рубля упадет или останется прежним. Относительно низки ожидания, связанные с приватизацией. В частности, усредненная оценка доли государственности, которая, по мнению респондентов, будет приватизирована в этом году, по всей совокупности составила около 11%.

Тем не менее в реальности национализация коммерческих банков, на которой настаивает фракция коммунистов в новом парламентском корпусе, верит только около 37%.

Более половины лидеров мнений ожидают резкого роста безработицы в этом году и довольно высоко оценивают деятельность Президента и Кабинета министров. Так, средний балл Президента несколько вырос и составил 2,21 по сравнению с 1,85 пунктами, полученными в предыдущем опросе, работа Кабинета оценена еще более высоко — 2,27 пункта.

Организаторы опроса отмечают также и рост открытости представителей государственной сферы, которая проявилась в сокращении отказов дать оценку деятельности высших государственных структур. Однако многие испытывают затруднения, связанные с определением критерия таких оценок.

Один из опрошенных сам решил определить критерий оценки деятельности Президента. Выйдя за рамки стандартной пятибалльной шкалы, он так оценил деятельность Президента: "проведение рыночных реформ", "развитие демократии" — 1; "укрепление своей власти и социализма" — 5.

Опрос выявил неоднозначное отношение респондентов к недавней забастовке на метрополитене — как к причинам, ее вызвавшим, так и к способам, которыми она была прекращена. Например, значительная часть представителей государственных и негосударственных структур хотя и считают забастовку незаконной, но часть винит за нее возлагает на администрацию метрополитена и городские власти. Примерно равное чис-

ло представителей обеих групп считает, что реакция властей на забастовку была неоправданно жесткой.

Однако, в отличие от лидеров негосударственных структур, "государственники" не считают, что действия правительства были грубым нарушением закона, и отказывают работникам метрополитена в праве таким образом отстаивать свои права. Интересно и то, что 7% респондентов считает забастовку результатом "происков ЦРУ", и почти никто не поддерживает версию о "рваческом" характере забастовки, которая тиражировалась государственными СМИ.

Респонденты продемонстрировали заметный оптимизм в отношении перспектив формирования нового парламента (более 2/3 прогнозируют, что он будет избран в этом году). Лидеры мнений также полагают, что осенью не повторится полный провал демократов и они получат 18% вакантных депутатских кресел. Коммунистам и аграриям прочат повторение успеха и в итоге твердое большинство.

Почти 90% респондентов не верят в то, что А. Лукашенко будет участвовать в президентских выборах в России летом 1996 г., считают, что большинство мест в Госдуме России получит блок "Наш дом — Россия" (В. Черномырдин), за ним места займут коммунисты (Г. Зюганов) и ЛДПР (В. Жириновский).

Оценка забастовки в Минском метро 17-20 августа 1995 г. (%)

	Всего	В том числе представители	
		государственных структур	негосударственных структур
Организованная Западом и оппозицией попытка дестабилизировать ситуацию	7,0	8,8	5,8
Нарушение закона	12,8	20,8	7,7
Проявление коллективного эгоизма, приведшее к нарушению нормальной жизни столицы	10,5	23,5	1,9
Рвачество, погоня за "длинным рублем" тех, кто и так получает много	2,3	2,9	1,9
Незаконная акция, но часть вины за нее лежит и на администрации метрополитена, и на городских властях	37,2	41,2	34,6
Незаконная акция, но реакция властей на нее была неадекватно жесткой	28,7	23,5	28,8
Предпринимавшие властями действия по подавлению забастовки были грубым нарушением закона	27,9	5,9	42,3
Работники метрополитена имели право отстаивать таким образом свои поправные права	20,9	5,9	30,8

Можно было указать не более трех вариантов ответов.



Документы

Добровольно-принудительная интеграция

(Окончание. Начало на 3-й странице).

Для обеспечения действенности сотрудничества в рамках СНГ предложено "обеспечить необходимые условия для функционирования Межгосударственного экономического комитета Экономического союза государств — участников СНГ".

В области национальной безопасности документ заявляет о необходимости "вести дело к созданию системы коллективной безопасности на основе Договора о коллективной безопасности (ДКБ) от 15 мая 1992 г. и двусторонних соглашений между государствами СНГ. Поощрять намерение государств — участников ДКБ объединиться в оборонный союз на базе общности интересов и военно-политических целей".

Руководство РФ считает также целесообразной "работу по упорядочению механизма выполнения достигнутых в рамках СНГ соглашений в оборонной области, сохранению на основе взаимной договоренности объектов военной инфраструктуры. В случае обоюдного интереса переходить на принцип военного базирования, четко регламентируя при этом правовое положение российских военных баз, а также статус военнослужащих и членов их семей, находящихся в этих государствах".

Решать эти вопросы предлагается, естественно, "адекватно военно-политической обстановке, складывающейся в каждом государстве СНГ".

В документе указывается на важность усилий, предпринимаемых с целью добиться от стран СНГ "выполнения обязательства воздерживаться от участия в союзах и блоках, направленных против любого из этих государств".

Москва намеревается углублять сотрудничество между странами СНГ в сфере безопасности государственных границ исходя из того, что "национальным интересам России и общим интересам государств СНГ соответствует надежная охрана границ по периметру СНГ, которая является их общим делом и должна осуществляться совместными усилиями".

В развитие этого тезиса рекомендовано создать договорно-правовую базу пребывания Пограничных войск РФ в странах СНГ, а также "изучить возможность создания в дальнейшем региональных объединений командований пограничных войск государств СНГ". В документе отмечается, что долгосрочным планам России соответствует сохранение принципа открытости границ внутри СНГ. Однако на практике предложено "руководствоваться дифференцированным подходом к отдельным участкам государственной границы РФ в зависимости от состояния двусторонних отношений с тем или иным государством".

В разделе "Национальная безопасность" присутствует также рекомендация "вести дело к тому, чтобы миротворчество стало плодом коллективных усилий государств СНГ путем их более активного участия во всех этапах деятельности по налаживанию механизма оперативного решения вопросов миротворчества в рамках СНГ. Всю работу в этом направлении проводить во взаимодействии с ООН и ОБСЕ, добиваясь реального участия этих международных организаций в урегулировании конфликтов на территории СНГ".

Тут же присутствует указание, что "при этом взаимодействии с третьими странами и международными организациями достигать с их стороны понимания того, что этот регион прежде всего является зоной интересов России".

В документе отмечается важность обеспечения российского теле- и радиовещания на ближнем зарубежье и поддержания продвижения российской прессы, а также предложено "осуществлять подготовку в России национальных кадров для государств СНГ".

При этом особое внимание "уделить восстановлению позиций России как главного образовательного центра на территории постсоветского пространства, имея в виду необходимость воспитания молодого поколения государств СНГ в духе дружественного отношения к России".

В документе говорится о возможности в случае нарушений прав россиян в государствах СНГ в качестве меры воздействия ставить "решение вопросов финансового, экономического, военно-политического и другого сотрудничества России с конкретным государством в зависимости от реальной позиции в области соблюдения прав и интересов россиян на его территории".

В указе содержится намерение оказывать россиянам, проживающим в других странах СНГ, содействие в осуществлении производственно-хозяйственной, предпринимательской, коммерческой, культурно-просветительской и образовательной деятельности.

Отмечается, что двусторонние отношения с государствами СНГ формируются с учетом специфики каждого из этих государств и их готовности к различным формам углубленной интеграции.

НАЛОГИ ИСЧЕЗАЮТ

US Travel Company
Harward Business Services

Третий в этом году
СЕМИНАР

по оффшорным компаниям

"ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРЕИМУЩЕСТВ
ОФФШОРНЫХ ЗОН
В УСЛОВИЯХ БЕЛАРУСИ"

состоится 20 октября 1995 года

РЕГИСТРАЦИЯ В БЕЗНАЛОГОВЫХ ЗОНАХ
торговых, страховых компаний,
банков, трастов.
ОФФШОРНЫЕ СЧЕТА

Продажа готовых немецких компаний (GmbH)
запись на семинар
и консультации по тел.:
68-33-39, 8-0172-10-11-49, 66-13-11

SH ИНОСТРАННОЕ
ПРЕДПРИЯТИЕ
TRADING B.V.M.
предлагает
по ценам производителя
со склада в Минске
**вафельные
трубочки
в шоколаде**
с различными наполнителями
(орех, кокос, изюм)
Тел./факс: (0172)
46-20-74, 46-60-31.

АУДИТОРСКИЕ,
БУХГАЛТЕРСКИЕ УСЛУГИ,
ЗАКРЫТИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ,
КОРИДЖИЧЕСКОЕ
ОБСЛУЖИВАНИЕ,
РЕГИСТРАЦИЯ
ПРЕДПРИЯТИЙ
С ИНОСТРАННЫМИ
ИНВЕСТИЦИЯМИ.
Тел. (0172) 200-572.



ОФИСНАЯ
МЕБЕЛЬ
TIMONS PLUS

Адрес: Минск, пр. Скорины, 131. Т/ф: (0172) 32-92-21.

СРОЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ
между
Республикой БЕЛАРУСЬ
и РОССИЕЙ.
т. (0172) 395-247, 666-653.

ЗапСиб-Инвест
✓ Оплата счетов в России
✓ Конвертация мягких валют
✓ Срочные платежи
✓ Оплата валютных контрактов
т. (0172) 368-022, 36-72-03

ООО **"АВТОСИБ"**
официальный представитель
АОНПФ "ПИГМЕНТ" г. С-Петербург
предлагает со склада в Минске:
■ ЭМАЛЬ ПФ115 (различных цветов)
■ ЛАК паркетный ПФ231
(фасованный в промышленной таре)
■ РАСТВОРИТЕЛЬ Р-646
■ ТОСОЛ АМ-40
■ КРАСКИ НЦ (различных цветов)
А также
■ сантехоборудование
из полимербетона
■ изопласт для мягкой кровли
■ лобовые стекла к СуперМАЗу
Возможен бартер.
Тел. (0172) 776-512. Тел./факс 778-535.

КУНСУК
СЕЙФЫ
тел.: 54-37-12

BeTatronInc®
ДОМОФОНЫ
КАБЕЛЬНАЯ ПРОДУКЦИЯ
КОРОВА ДЛЯ КАБЕЛЯ
КОДОВЫЕ ЗАМКИ
СИРЕНЬ,
АККУМУЛЯТОРЫ
БЛОКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ
МИНСК, ЯКУБОВСКОГО, 86, к. 712
ТЕЛ./ФАКС (0172) 586-796

ул. Карбышева, 1
т. 65-88-67
МЕБЕЛЬ ИЗ ИТАЛИИ
555
КУХНИ
СПАЛЬНИ
ГОСТИНЫЕ
ПРИХОЖИЕ
ВАННЫЕ КОМНАТЫ
ДЕТСКИЕ КОМНАТЫ

ТЕРМОБУМАГА
"Esselte"
из Финляндии
216 - 30 - 12
тел. (0172) 29-28-44
факс (017) 210-40-76

КРУПНЕЙШАЯ В БЕЛАРУСИ
пейджинговая компания
МОБИЛКОМ
мобильная радиосвязь
круглосуточно!
Лучшие в мире пейджеры:
MOTOROLA & PHILIPS
78-60-30
78-08-98
PHILIPS

Минский маргариновый завод-КАК ГАРАНТ ВЫСОКОГО КАЧЕСТВА

МАЙОНЕЗ ПРОВАНСАЛЬ

Продолжается диалог скептики и знатока о продукции минского маргаринового завода. Под пристальным вниманием - майонез, узнаваемый каждым по "майонезным" баночкам и пакетикам со знакомым словом "Провансаль".

**ЧТО ЕДИМ?
КТО СЛЕДИТ ЗА "ЧИСТОТОЙ"
И СТАБИЛЬНЫМ ВКУСОМ ПРОДУКТА?
МОЖНО ЛИ ПОЛУЧИТЬ ГАРАНТИЮ КАЧЕСТВА?**

За отменным классическим вкусом профессиональные дегустаторы назвали его "дамским", так приближен он к майонезу своего французского прародителя. Потому научить готовить этот "чуждый соус" соседнее западное государство недавно пригласило специалистов минского маргаринового.

Здесь работают уникальные профессионалы - операторы рецептурного набора, которых не может заменить современная машина, - это маленькие боги производства! Что касается качества, то оно превзошло все!

Все сырье, а это натуральные продукты, проходит тщательную проверку в заводской лаборатории: двойной контроль выдерживает личный порошок, жиры дезодорируются - очищаются по ГОСТовской 50 большой шкале и приближаются на минском маргариновом к идеалу.

Высокое качество гарантируется благодаря непрерывной линии производства: в смену обязательна 2-разовая проверка, дополнительные 8-10 проб, выборочный контроль - в партиях готового продукта, средний - со склада.

Последнюю точку в проверке качества ставит строжайшая санитарно-эпидемиологическая служба города.

МАЙОНЕЗУ МИНСКОГО МАРГАРИНОВОГО ЗАВОДА-ПОЛНОЕ ДОВЕРИЕ!
Тел. 365-645, 364-943, 361-025. Факс 362-313. Телетайп 252-240 Экстра

С "ВЕТРАЗЕМ" В БУХГАЛТЕРИИ ПРЕДПРИЯТИЙ И МАГАЗИНОВ ВСЕ ПРОСТО И НАДЕЖНО:

- полная автоматизация бухгалтерского учета и отчетности
- гибкая перенастройка с учетом изменений в законодательстве
- учет в любой валюте, получение валютного баланса
- анализ финансово-хозяйственной деятельности
- неограниченное количество обрабатываемых записей
- обучение пользователей на рабочем месте
- сопровождение системы



ОТДЕЛ
КОМПЬЮТЕРНЫХ
ТЕХНОЛОГИЙ
53-31-06



ВЫ ВВОДИТЕ ДАННЫЕ,
НАЖИМАЕТЕ КЛАВИШИ
КОМПЬЮТЕРА И ...

- сводный бухгалтерский учет
- учет материальных ценностей
- расчет заработной платы
- учет основных средств

... ГОТОВ

Наши специалисты предлагают услуги по постановке Вашего бухгалтерского учета и обучению Ваших специалистов.

тел. 368034

Канадская иммиграционная фирма B.P. Immigration Service Ltd

проводит 20 октября в Минске семинар на тему:
"ИММИГРАЦИЯ В КАНАДУ.
Возможная помощь в переселении,
адаптации и трудоустройстве."

Семинар состоится в Доме офицеров в Лекционном зале (47, 4 этаж) в 16.00. Вход бесплатный. Рабочий язык семинара-русский. Телефон для справок (0172) 688-041.

ПРЕДЛАГАЕМ

со склада в Минске

ПИЛЫ РАМНЫЕ 1250; 1600

ДИСКОВЫЕ 250 - 1000 мм

СВЕРЛА, ПЛАШКИ, НОЖ. ПОЛОТНА

Принимаем заявки на поставку
запчастей к тракторам ЧТЗ

Тел./факс: (0172) 40-26-22, 40-85-11

- Комплектация по желанию заказчика
- Бесплатная доставка и сборка
- Разработка дизайн-проекта



ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ



Разумное соотношение
цен и качества.

Минск, ул. Гусовского, 4, к.501,
тел. (0172) 543-248, 596-770.

Выставочные павильоны:
ул. Гусовского, 4;
"Салон-магазин";

ул. М. Богдановича, 11,
м-н "Камісійная лаўка"

Одежда

"Second Hand"

из
Германии

СО СКЛАДА В МИНСКЕ

ТЕЛ./ФАКС (0172) 303-102

ПОМОЖЕМ В ОРГАНИЗАЦИИ ВАШЕГО БИЗНЕСА.

Аспект
Office Furniture

Рабочие места, приносящие радость, - основа плодотворной работы, Ваше благосостояние завтра. ПРОДАЖА СО СКЛАДА и поставка под заказ в течение 4 недель комплексного мебельного оборудования (Италия и Германия) для банков и офисов. Тел. (0172) 78-42-40, 77-80-51, 77-44-43

ТЕПЛО FORMULA-1

ИТАЛИЯ

ТЕРМОВЕНТИЛЯТОР

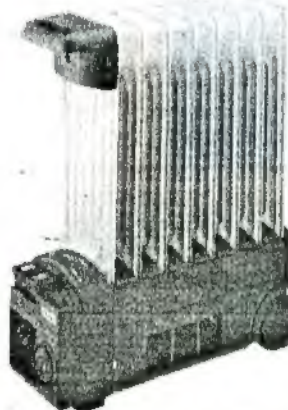
24-часовой ТАЙМЕР

ТЕРМОРЕГУЛЯТОР

750W - 1250W - 2000W

РАБОЧИЙ ОБЪЕМ - до 60 куб. м.

БЛАГОДАРЯ СОВМЕСТНОМУ ДЕЙСТВИЮ
8-ми МАСЛОПОЛНЕННЫХ ЭЛЕМЕНТОВ
И ВСТРОЕННОГО ТЕРМОВЕНТИЛЯТОРА
FORMULA-1 НА 33% ЭФФЕКТИВНЕЕ
ОБОГРЕВАЕТ ВАШЕ ПОМЕЩЕНИЕ ЧЕМ
ОБЫЧНЫЙ РАДИАТОР!



ТЕЛ.: (0172) 37-08-15, 37-09-02

ИТП "Белинвентарторг"

- сдает складские помещения;
 - берет товар на ответственное хранение;
 - реализует юридическим и физическим лицам по безналичному расчету:
- ковры и ковровые дорожки,
посуду и столовые приборы,
чайники,
машины посудомоечные,
метры деревянные,
мыло хозяйственное,
пакеты п/э,
полотенца,
халаты и спецрукавицы,
чехлы к ГАЗ-2410,
шторы,
кресла-кровати,
кресла вертящиеся,
столы и стулья,
тележки ТГ-50 и ИПП-100
- Тел./факс: (8-0172) 70-90-01;
тел.: 70-54-89.

Минский учебный центр Минстата РБ

объявляет прием учащихся
на курсы
по специальности:
— бухгалтерский учет
предприятий
с различными
формами собственности
с изучением компьютера
(3,5 месяца),
начало занятий
первой группы —
9 октября 1995 г.
Иногородним
предоставляется
общежитие

Справки по телефонам:
36-91-91, 36-93-01,
36-24-60

Адрес:
220088, г. Минск,
ул. Ивановская, 56.

МАГАЗИН "РАДИОДЕТАЛИ"

В продаже за наличный
и безналичный расчет
БОЛЕЕ 10 000 НАИМЕНОВАНИЙ
МИКРОСХЕМ,
ТРАНЗИСТОРОВ,
РЕЗИСТОРОВ,
ДИОДОВ.

г. Минск,
ул. Короля,
45,
ст. метро
"Фрунзенская".

т./ф. (0172)
20-44-83

ИТФ "Голубая птица"
приглашает:

Италия
7-14 дней, авиа, отель ***, экскурсия — от 470\$
11-12 дней, автоб., отель **, экскурсия — от 260\$

Франция — Испания
12 дней, автобус — 460\$

Франция — Кот-д'Ивуар — Монако
12 дней, автобус — 460\$

Франция — Англия
12 дней, автобус — 490\$

Тел.: (0172) 23-97-18, 23-04-56, 54-41-74

РЕАЛИЗУЕТ
ПАКЕТЫ
МЕШКИ
СУМКИ

ОПТОМ

ПРОИЗВОДСТВА
АНГЛИЯ
АВСТРИЯ
ГЕРМАНИЯ
ГОЛЛАНДИЯ

ТЕЛ./ФАКС
(0172) 458-138

Организация реализует:

"Геркулес"
Стиральный порошок
"Вихрь" (450 г)
цены НИЖЕ рыночных
Тел./факс: (0172) 50-85-53, 56-06-42

ЈUKI-JKL
ПРОМЫШЛЕННОЕ ШВЕЙНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
ФИРМЫ "ЈUKI"

ВЫШЕВАЛЬНЫЕ
АВТОМАТЫ
"ЈUKI"

DDI-888(H)
ЛУЧШАЯ ЦЕНА - 740\$

СИСТЕМА
СКИДОК

КРАТЧАЙШИЕ СРОКИ ПОСТАВКИ

МОНТАЖ, ГАРАНТИЯ, СЕРВИС, ЗАПЧАСТИ
Киев: (044) 268-62-30, 268-64-30, 268-62-38
Дзержинск: 6-56-97; факс: 5-52-86

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ ОФОРМЛЕНИЕ ОФИСОВ

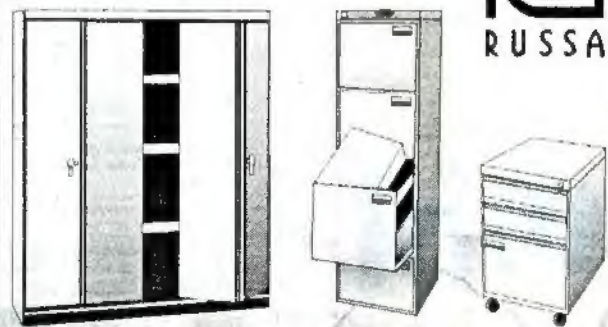


ПРОИЗВОДСТВО ИТАЛИЯ



г. Минск, ул. Гикало, 9,
тел. (0172) 39-84-80, 39-80-84, 39-86-06.
г. Гродно, ул. Ленина, 32,
тел. (0152) 47-36-36.

Ваши документы всегда будут в порядке



Минск, Белинского 19; т/ф: 621279, 622228



ДЕШЕВЫЕ КНОПОЧНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ

Б/у из Финляндии
в хорошем состоянии
партиями от 10 шт.
от 70 000 руб.

СП "ПОЛИМАСТЕР"
тел. (0172) 63-82-63, 63-81-86

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧНИ	УСР. (стр./мин)	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.	
01. МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4					
CITIZEN 240CS	А4, 24 стр./мин, new	24	280	МИНТЕКПРОМ	208201
CITIZEN PN-48	для Notebook, 1.17 стр	24	253	МИНТЕКПРОМ	208201
EPSON FX-870	9 стр./300 стр./с/сек	12	430	РЕСТА	784100
EPSON FX-870	9 стр./300 стр./с/сек, 216x240 dpi	12	485	БАЛАН	347972
EPSON FX-870	А4, 9 стр./300 стр./с/сек, 216x240 dpi	12	490	ТАИР	292099
EPSON FX-870	9 стр./300 стр./с/сек, без компьютера	12	515	ОНЛАЙН	308626
EPSON LQ-100	А4, 9 стр./380 стр./с/сек, 216x240 dpi	12	520	МАП	788405
EPSON LQ-100	24 стр./200 стр./с/сек, 1.1 стр./мин	12	190	Организм	551441
EPSON LQ-100	24 стр./240 стр./с/сек, 360x360 dpi, opt./разр.	12	210, 220	РОСВАН	330793
EPSON LQ-100	24 стр./240 стр./с/сек	12	220	РЕСТА	784100
EPSON LQ-100	24 стр./240 стр./с/сек	12	220	КОТБС	362925
EPSON LQ-100	А4, 24 стр./240 стр./с/сек, 360x360 dpi	12	225	ТАИР	292099
EPSON LQ-100	24 стр./240 стр./с/сек	12	225	SBI-TRADE	524157
EPSON LQ-100 / LK 300	А4, 24 стр./240 стр./с/сек, 360x360 dpi	12	280, 285	ПРОГРАММА	328735
EPSON LQ-100	А4, 24 стр./270 стр./с/сек, 360x360 dpi	12	470	ТАИР	292099
EPSON LQ-870	А4, 24 стр./300 стр./с/сек, 360x360 dpi	12	590	ТАИР	292099
EPSON LQ-800	9 стр./300 стр./с/сек, 254 стр./мин	12	185	АПЕКС	253419
EPSON LQ-800	9 стр./300 стр./с/сек, 254 стр./мин	12	190	ГИПЕРДИНАМИКА	374574
EPSON LX 800	с кабелем Centronics	12	187	ВЕЛИТАР	230200
EPSON LX 800	А4, 9 стр./300 стр./с/сек, 240/80 стр./мин	12	191	SUNRISE	344256
EPSON LX-100	9 стр./240 стр./с/сек	12	190	РЕСТА	784100
EPSON LX-100	9 стр./240 стр./с/сек	12	193	ЛИС	360157
EPSON LX-300	9 стр./240 стр./с/сек, 216x240 dpi, opt./разр.	12	190, 200	РОСВАН	330793
EPSON LX-300	9 стр./254 стр./с/сек	12	194	КОСМОС	378022
EPSON LX-300	9 стр./240 стр./с/сек	12	195	КОТБС	362925
EPSON LX-300	А4, 9 стр./240 стр./с/сек, 216x240 dpi	12	195	ТАИР	292099
EPSON LX-300	9 стр./254 стр./с/сек	12	205	МАП	78838
EPSON LX-300	9 стр./300 стр./с/сек, без компьютера	12	210	ОНЛАЙН	308626
EPSON LX-800	9 стр./240 стр./с/сек	12	185	ТАИР	360157
EPSON LX-800	9 стр./240 стр./с/сек, 216x240 dpi, opt./разр.	12	180, 175	РОСВАН	330793
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ГИПЕРДИНАМИКА	374574
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОМИХ	360043
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОМИХ	360043
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	SUNRISE	344256
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	БАЛАН	347972
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ОНЛАЙН	308626
EPSON STYLUS 300 New	240 стр./с/сек, 360x360 dpi, color	12	230	ТАИР	292099
EPSON STYLUS 300 New</					

10. ОПТИЧЕСКИЕ ЗАПИШУЮЩИЕ УСТРОЙСТВА					
FUJITSU FD-230B	M2512-230, 230 Mb, 30 мс, SCSI-2, выпущ. МБЕ + 0%	12	1065	ПИРИТ	3941
FUJITSU FD-230B	M2512-230, 230 Mb, 30 мс, SCSI-2, выпущ. МБЕ + 0%	12	585	ПИРИТ	3941
MAXOPTIX TX-1300	1,3Gb, 192мс, SCSI-2, выпущ. МБЕ + 0%	12	2240	ПИРИТ	3941
MAXOPTIX TX-1300	1,3Gb, 192мс, SCSI-2, выпущ. МБЕ + 0%	12	2240	ПИРИТ	3941
MITSUBISHI	230 Mb, выпущ. 20 мс, W/SCSI Adapter, 1/2 диска, ПО		1298	ИНФОРТРОНИК	6376
MO-DRIVE M2512	FUJITSU 230MB, выпущ.		910/1038	ПРОГРАММА	32878
MO-диск	VERBATIM 230Mb, 1,3Gb		42/104	ИНФОРТРОНИК	6376
VERBATIM 3,5"	MO перезаписываемые диски 128-230 Mb		36	ДРАЙВ	2548

Создан новый отдел Минфина

Отдел экспертизы и методологии рынка ценных бумаг должен координировать всю деятельность по организации и развитию фондового рынка в республике.

Назначенный начальником отдела Вячеслав Козак считает, что главной его задачей на сегодняшний день является выработка предложений по формированию и развитию фондового рынка РБ, решением которой отдел будет заниматься совместно с Инспекцией по ценным бумагам Минфина.

В подготавливаемых сейчас предложениях можно выделить несколько основных идей. Во-первых, намечено создать координационный совет, в который бы вошли представители всех ведущих министерств и ведомств (на уровне первых лиц) вместе с представителями деловых кругов. По мнению нового начальника отдела, создание такого совета позволит решить остро стоящую сейчас проблему несогласованности действий различных министерств на рынке ценных бумаг. Важно сформировать работающую, а не числящуюся только на бумаге организацию.

Во-вторых, в Минфине сейчас активно обсуждается вопрос о создании республиканской фондовой биржи на базе БФБ. Пример Польши показывает, что жестко регулируемый централизованный рынок ценных бумаг с обязательной продажей акций через биржу позволяет практически полностью исключить мошенничество на этом рынке. Вопрос о создании такой биржи предстоит решать координационному совету.

Одновременно с разработкой концепции фондового рынка в отделе (совместно с инспекцией) началась работа над совершенствованием действующего законодательства. Сразу после назначения начальника инспекции были извлечены на свет запыленные проекты нормативных актов, разработанные более года назад. Первым документом, появившимся при новом

руководстве, будет давно ожидаемая специалистами инструкция по ведению реестров АО. Затем планируется утвердить уже частично разработанное положение о порядке регистрации и выпуска акций и облигаций.

Работа над проектами проводится с привлечением специалистов-практиков из ведущих брокерских компаний республики (объединенных в Белорусском финансовом союзе), которые высказали свои замечания и рекомендации. В отделе и инспекции готовы к контактам со всеми заинтересованными в развитии фондового рынка организациями и лицами.

Вячеслав Козак с оптимизмом относится к будущему рынка ценных бумаг в РБ, так как, по его мнению, фондовый рынок появится неизбежно, каким бы путем ни шло развитие республики в ближайшем будущем.

С созданием нового отдела в Минфине можно считать завершенным формирование структуры управления рынком ценных бумаг. Хотя по-прежнему сохраняется ситуация, в которой инспекция и управление по ценным бумагам министерства имеют недостаточный вес среди органов управления РБ, но это может быть компенсировано созданием координационного совета, способного осуществлять решения, направленные на развитие фондового рынка республики. Успех, по-видимому, будет зависеть от того, в какой мере новым структурам Минфина удастся найти общий язык со сформировавшимся несколько ранее в Минэкономики центром разработки рыночного законодательства.

Владимир ТАРАСОВ,
обозреватель "БР".

Чеки "Имущество"

Пока — затишье

На чековом рынке после проведения второго чекового аукциона наблюдается некоторая стабилизация цен.

Большинство компаний, которые накануне аукциона на всякий случай загнули цены продажи пакетов чеков в заоблачные высоты, снизили цены предложения до уровня реальных сделок — 1.400-1.500 рублей за чек. Цены спроса пакетов остались практически без изменений, но увеличилось число компаний, объявляющих о покупке пакетов чеков. Нет движения и в части покупки чеков у населения.

Наблюдаемая остановка роста стоимости чеков может иметь две причины: проведение аукциона и резко высказанное Президентом намерение свернуть чековую приватизацию. Последнее, впрочем, маловероятно, так как технически осуществить подобную процедуру было бы чрезвычайно трудно. Однако некоторые ограничения вполне возможны.

Котировки на 6.10.95 г.				
Наименование	Покупка у населения	Работа с пакетами чеков	покупка	продажа
Минск:				
Новокомбанк	—	1 250	10 000	10 000
"Понск"	—	дог	дог	дог
"Освея-Инвест"	—	—	1 400	10 000
"Рамос-Интернешнл"	1 800	1 400	1 500	1
"INKOROS-Инвест"	—	1 350	1 550	10 000
"Пуше-Инвест"	1 000	1 450-1 850	1 650-1 750	50 000
"Брай-Инвест"	1 500	—	—	—
"Инвест-технологии"	1 000	—	—	—
"Альвена-Инвест"	—	—	1 500	100 000
"Актив-Инвест"	—	1 100	2 500	100 000
"Эпигрф-плюс"	1 500	—	—	—
"Скай-трест"	—	—	2 000	дог
"Абсолют"	—	—	1 500-1 700	100 млн.
"Траст-активы"	1 100	—	1 700	5 000
"Доминатор-Сопант"	—	—	1 850	10 000
"Аспасия"	—	1 000	1 500	500
Могилев:				
"ФинКом"	1 100	900	дог.	10 000
Гродно:				
ФК "Пульс"	1 250	—	—	—

Комплексбанк	700	—	—	—
Витебск:				
"ВИТ-Инвест"	—	—	1 450	100 000
"ГРАД-Инвест"	900	1 000	1 400	20 000
"Титан-Холдинг"	1 200	—	—	—
Городской банк	—	1 200	1 810	10 000
Фонд "Славянский союз" (г. Орша)	900	900	1 200	20 000
Гомель:				
"Папирус"	1 000*	1 000	—	1 000
"Белакон-Инвест"	1 000	—	—	—
СФ "Центральный"	1 000	—	—	—
ООО "Этал-Инвест"	1 100	—	1 500	5 000
"БелАСКО-Инвест"	900	1 000-1 100	1 700	10 000
"Агро-Инвест" (г. Жлобин)	1 000	1 200	1 500	10 000

* Зачисление производится на счет в Сбербанке.

Служба информации ассоциации RONAS.

Телефоны:
Минск — (0172) 328-745;
Витебск — (0212) 369-891;
Гомель — (0232) 535-100;
Гродно — (0152) 967-457.



Перед бюджетом все равны

Очередной семинар на БФБ, который состоялся 29 сентября, был посвящен вопросам налогообложения. Присутствие на встрече наряду с представителями налоговой инспекции независимых аудиторов позволило рассмотреть основные проблемы на примере конкретных сделок.

Рассказывая о принципах налогообложения и ссылаясь при этом на целый ворох писем и разъяснений ГНИИ, представители инспекции по городу Минску не смогли ответить практически ни на один вопрос, касающийся применения этих писем на практике. Так что после выступления начальника отдела методологии налогообложения юридических лиц Дмитрия Круглова и начальника отдела применения методологии налогообложения физических лиц Иосифа Чеботаревича на многие вопросы пришлось отвечать главному бухгалтеру научно-производственной аудиторской фирмы "Беларудит" Леониду Фридкину.

На основании этих выступлений сложилось не радужная и, главное, совсем неоднозначная картина налогообложения сделок с ценными бумагами.

Физические лица

Довольно доходчиво и четко объяснил Иосиф Чеботаревич простую, но непонятную для населения мысль о том, что если у физического лица появляется какой-либо доход, то он должен платить подоходный налог.

В "Законо о подоходном налоге с граждан" упоминаются дивиденды по акциям (ставка 15%), проценты по депозитам в банках и по государственным обязательствам, которые налогом не облагаются. Доходы от остальных ценных бумаг, а также операций с ними попадают под любое наше налоговое инспекцией понятие "и др. доходы", и к ним следует применять статьи 18, 19 закона. Применение этих статей подробно рассматривалось в "БР" (№ 25/1995 г., стр. 18). Тогда речь шла об ответе ГНИИ АО "Интек-Ньюс" (№ 03 01-07/1915 от 11.05.95 г.), в котором обязательность начисления и удержания подоходного налога в случае, если сделка совершается между двумя физическими лицами, возлагалась на эмитента. В своем ответе АО "Луч" (№ 02-02/3086 от 13.07.95 г.) ГНИИ идет дальше, описывая подробно, какие сведения должно содержать письмо акционера с просьбой о перерегистрации на нового владельца, и эмитенту дается право не вносить изменения в реестр акционеров, если налог физическим лицом не уплачен.

Таким образом, у эмитента появляется еще один рычаг, позволяющий тормозить перерегистрацию своих акций, хотя этот процесс и без налогов проходит с нарушениями (см., например, "БР" № 38/1995 г. — "Борьба за контроль обостряется").

С другой стороны, если эмитент начнет выполнять все эти требования, то ему придется держать у себя в штате дополнительно еще одного бухгалтера-кассира, который будет начислять и принимать в кассу суммы подоходного налога. Конечно, никто не захочет оказывать такую услугу бесплатно. Но в этом случае, как заметил участвующий в семинаре независимый аудитор из Витебска Игорь Ковалевич, налоговики заставляют платить за расчетно-кассовое обслуживание, то есть банковскую операцию, на которую требуется лицензия НБ.

Твердость и бдительность проявляет ГНИИ и в вопросах векселей, индоссированных на физическое лицо. Что касается процентов по век-

селу, то подоходный налог взимается опять же в соответствии со ст. 18 закона, что подтверждается в нескольких письмах (ответ Внешэкономбанку № 05-11/191 от 27.03.95 г.). Однако сотрудник городской инспекции дал понять, что облачка тут не пройдет, индоссант обязан удерживать подоходный налог со всей суммы векселя, да еще указать, на основании чего и за что производится оформление выплаты векселем.

Более года пользовались этой схемой все подряд. Только самые осторожные не получали таким образом деньги наличными, а банки открыто оказывали такую услугу. Большинство субъектов хозяйствования понимало, что индоссировать прямо на своего сотрудника или соседа не стоит. Включение же в цепочку нерезидентов, казалось, уводит эту схему от налогов. И вот теперь налоговая инспекция решила провести широкомасштабную операцию по изъятию недоимок, только уже со штрафами, пенями и прочими атрибутами наказания. Причем если не удастся привлечь непосредственно индоссанта на физическое лицо, то крайним может стать любой из предыдущих, а там уже пусть он судится.

Юридические лица

А вот судиться с налоговой инспекцией — дело совсем неблагоприятное. Пример тому: спор вокруг налогообложения процентов, начисленных банками по остаткам на расчетных счетах. Как известно, ни Минюст, ни хозяйственный суд не признали точку зрения инспекции, которая считает, что она может трактовать депозит как объект налогообложения. Высшие юридические органы убеждены, что понятие депозита должно быть единым для любых целей и нормативных актов и правом трактовки такого понятия обладает только НБ. Однако, по словам Дмитрия Круглова, ХС налоговой инспекции не указ. В его выступлении также прозвучал призыв облагать на всякий случай проценты по остаткам всеми налогами, даже если банк удержал 15%. Так же советовал поступать он и во всех остальных случаях, когда налогообложение не определено или непонятно. А случаев таких немало.

Наряду с неконкретным "Законом о налогах на доходы и прибыль", основным документом, определяющим налогообложение доходов от приобретения и реализации ценных бумаг, является письмо ГНИИ № 02-02/1645 от 12.04.95 г., которое почти положило конец сделкам на вторичном рынке. Основной удар пришелся по самой ходовой ценной бумаге — векселю. Это письмо, а также последовавшее за ним письмо о налогообложении дисконтных векселей (ответ Ассоциации КБ № 02-02/2010 от 11.05.95 г.) вместе с письмом НБ, в котором говорится, что срочный вексель должен быть дисконтным, практически исключили из обращения срочные векселя и сделали невыгодными операции учета. Теперь из банковских векселей остались только векселя срочного по предъявлению с подробной сеткой процентов для разных сроков. Похоже, помимо увеличения поступлений в бюджет, налоговая инспекция ставит своей целью ограничить разнообразие ви-

дов ценных бумаг и операций с ними, упростив тем самым себе жизнь.

Но если многие виды ценных бумаг не являются у нас пока актуальными, то совсем другая ситуация с приватизационными чеками. И тут представитель налоговой инспекции не дал четких ответов того, как платить налоги при перепродаже чеков. А на вопрос об оформлении покупки акций на чековом аукционе, если чеки были куплены ниже номинала, Дмитрий Круглов не ответил совсем — видимо, у налоговой инспекции нет представления о том, что такое чековый аукцион.

Что касается учета чеков, то последнее упоминание о нем встречается в письме ГНИИ № 02/122 от 11.07.95 г. ("НЭГ", № 34 39), в котором также рассматриваются вопросы договоров о совместной деятельности и страховых операций.

Об этих договорах довольно подробно говорил в своем выступлении Леонид Фридкин и советовал иметь документы, подтверждающие, что деньги по договору о совместной деятельности были вложены именно в ценные бумаги, с конкретным указанием номера заявки, векселя, срока и т. д. Такие подтверждающие письма желательно требовать от фирмы, осуществляющей вложения, всем участникам договора; необходимо также подтверждение о том, что налог на доходы удержан.

Что касается необходимости регистрироваться в качестве налогоплательщика по каждому договору о совместной деятельности (это требование приводится в письме), то попытки такой регистрации пока заканчиваются ничем. Но если налоговая инспекция возьмется за размещение денег в плотную, то можно себе представить, сколько штрафов за непостановку на учет заплатят те фирмы, у которых таких договоров сотни.

Особое место занимает в налогообложении такая ценная бумага, как ГКО. По своей форме она ничем не отличается от дисконтных векселей. И когда весной вышли все вышеупомянутые письма, то сделки с ГКО на вторичном рынке оказались под угрозой исчезновения. Но государственные бумаги "ближе к телу", и для ГКО ГНИИ решила не взимать налоги при сделках на вторичном рынке. При этом налоговая инспекция считает, что 15-процентный налог, который будет удержан при погашении, освобождает вторичных инвесторов от уплаты НДС и налога на прибыль. А ведь в ответе БФС (№ 02-02/3153 от 15.06.95 г.) налоговая инспекция указывала, что в случаях ценных бумаг с установленной доходностью и сроками погашения, взимание НДС и налога на прибыль на вторичном рынке вместе с 15% при погашении со всей суммы дохода не приводит к двойному налогообложению, так как направлено на различение участников рынка.

И если для сделок с ГКО есть письмо, которым можно прикрыться, то во всех остальных случаях налоговая инспекция считает, что какой бы ни была ценная бумага, купил-продал — с разницы заплати НДС и налог на прибыль независимо от номинала.

Неразбериха с налогообложением на рынке ценных бумаг будет продолжаться до тех пор, пока ценные бумаги не начнут рассматриваться как особый вид актива, отличный от товара. Такое мнение высказал Леонид Фридкин, подтвердив это на примере опыта учета сделок с ценными бумагами в Рос-

Вексель в расчетах белорусских предприятий

Основываясь на опыте проверок, проводимых ПКФ "Беларудит", Леонид Фридкин отметил, что часто приходится сталкиваться на практике с неправильным оформлением операций с ценными бумагами. Особенно печально то, что большинство случаев оформления совершалось с помощью профучастников рынка ценных бумаг.

Типичной ошибкой является составление векселя со сроком платежа по предъявлению независимо от условий сделки. Причина — невнимательное изучение образца бланка векселя, содержащегося в Постановлении НБ РБ № 2 от 12.05.92 г. Предъявление векселя для акцепта и платежа в любой день может стать опасным оружием, и не надо добровольно давать его в руки. Но, по словам Леонид Фридкина, наши специалисты, вероятно, не читают ни Бальзака, ни Островского.

Другая распространенная ошибка — это множественность векселя. Составляя несколько экземпляров векселя без указания номера экземпляра или пометки "копия для картотеки", участники, таким образом, запускают несколько векселей в обращение, и по каждому из них возникает обязательство.

При индоссаментах часто игнорируется гл. 17 ГК, где говорится о необходимости получить разрешение кредитора в случае передачи обязательства по векселю другому лицу. Однако такое нарушение встречается постоянно как попытка замаскировать внебанковские расчеты за третье лицо.

Оплачивая векселем товары и услуги, надо также помнить, что это доходная ценная бумага, по которой возможно получение процентов. Поэтому, оговаривая порядок расчетов, необходимо учесть доходность платежного средства. В учете при этом используется счет 83 "Доходы будущих периодов".

Затронул Леонид Фридкин также и проблему обязательного оформления просроченной задолженности векселями (письмо СМ и НБ № 430/6 от 10.06.94 г.). Надо иметь в виду, что в этом случае кредитор оказывается в худшем положении, чем должник. Если предприятие имеет дебиторскую задолженность по счету 45 "Товары отгруженные", то, оформив векселем, оно обязано зачесть выручку и обложить ее налогами. Товарный вексель наших предприятий — бумага неликвидная, учесть или заложить ее в банке практически невозможно, так что при протесте он превращается в платежное требование, поступающее в картотеку должника. То есть деньги еще не получены, а налоги платить уже надо.

В таком случае есть возможность воспользоваться им иначе. Согласно разъяснению ГНИИ № 05/99 от 7.06.95 г., взимание недоимок по платежам в бюджет может быть обращено на дебиторов недомиников. Леонид Фридкин посоветовал в случае недостатка собственных средств для уплаты налогов передать вексель налоговой инспекции по индоссаменту. Можно пожертвовать при этом процентами, зато у ГНИИ больше шансов получить оплату по векселю.

Следующий семинар состоится на БФБ 20 октября и будет посвящен деятельности профессиональных участников рынка ценных бумаг.

Ирина КРЫЛОВИЧ.

Проданы по дешевке

Результаты второго чекового аукциона показывают, что инвесторы не испытывают большого желания приобретать акции приватизируемых предприятий даже по относительно заниженным ценам.

Предложение: на тебе, Боже, что мне не гоже

Устраивая аукцион, Мингосимущество в некоторой степени шло на риск, так как всякая инициатива, которая не исходит от Президента, у нас не приветствуется. Более того, все сделки с акциями, стоимость которых превышает 600 млн. рублей, должны быть согласованы в Администрации Президента. Чтобы обойти это препятствие, размер всех пакетов был установлен несколько ниже указанного потолка — достаточно смелый шаг, показывающий, что министерство, действия которого вызвали много нареканий в последнее время, все-таки пытается проводить самостоятельную политику.

На аукцион были предложены большей частью акции далеко не самых перспективных АО республики, в основном тех, акции которых остались невыкупленными в процессе их распространения через Сбербанк.

Больше всех по численности было строительных предприятий. Вторую группу составили предприятия деревообработки, но на аукционе предлагались акции не лучших предприятий отрасли. Так, например, были выставлены акции АО "Витобскдраз", в акции АО "Витебсклес", которое выглядит гораздо более привлекательно, полностью распределяются через отделение Сбербанка. Другие отрасли были представлены одним-двумя предприятиями.

Спрос: погоду сделал российский капитал

Неважный подбор АО отчасти предопределил слабый интерес потенциальных инвесторов к аукциону. По сравнению с первым аукционом число желающих участвовать в азартных играх с государством уменьшилось: если на первом аукционе было 29 участников, то на втором — всего 18. Тем не менее почти каждый из них (15) приобрел акции.

Акции смогли приобрести 6 СИФов, 2 банка, физическое лицо и 6 юридических лиц, зарегистрированных в виде ЗАО, ООО и пр. На первом месте по стоимости приобретенных акций (по номиналу) находится компания "Вюал", которая купила акции 10 АО, что составило 38% от всех проданных на

аукционе акций (рис. 1, 2). На втором — компания "Актив-Инвест", купившая акции Светлогорского целлюлозно-картонного комбината и АО "Беллелавторснаб" — 15% от стоимости всех проданных акций. За свою покупку компании пришлось отдать рекордное количество чеков — 40% от всего объема реализованных на аукционе. На втором месте по количеству затраченных чеков оказался Беларусбанк, который израсходовал почти все имеющиеся у него чеки на акции АО "Гомельобон", АО "Инвет" и АО "Белхудожжерамика".

За обоими покупателями, приобретшими наибольшие пакеты акций, стоит российский капитал (возможно, не только за ними). Но, похоже, совершенно разного рода. Если "Актив-Инвест" — это компания, производящая впечатление инвестора, так как за ней стоит российский концерн "Осем", активно внедряющийся в республику, то "Вюал", судя по действиям, следует отнести к спекулянтам, так как похоже, что она приобретает пакеты акций в расчете на выгодную перепродажу их в России (хотя "Вюал" работает и над реализацией инвестиционных проектов в РБ).

Все это, впрочем, предположения. Кроме того, западные эксперты отмечают, что разница между инвестором и спекулянтом на фондовом рынке во многом условна, так как инвестор в определенных условиях ведет себя как спекулянт, а спекулянт — как инвестор. Не подлежит сомнению лишь то, что если бы не российские покупатели, то цены на аукционе сложились бы намного ниже.

Результаты: не дешево, а очень дешево

Повышение курса обмена чеков на акции в ходе второго чекового аукциона было намного ниже, чем на первом, где акции 8 предприятий ушли по цене, более чем в 10 раз превышающей первоначальную. Сейчас же только на акции 5 АО рост курса обмена на чеки превысил 100% (рис. 3). Однако в среднем величина превышения курса продажи над предложенной ценой отличалась незначительно — 2,9 на втором против 3,7 на первом аукционе, что объясняется различиями

соотношением пакетов, проданных по дешевым и дорогим ценам. Всего на аукционе было истрачено 5.383.700 чеков.

Несмотря на превышение курса обмена над предложенным, говорить о дорогой продаже не приходится, так как цена, по которой можно было приобрести акции на аукционе, намного меньше балансовой стоимости имущества АО, приходящегося на одну акцию на момент проведения аукциона. Номинальная стоимость акций для большинства АО рассчитана в ценах на 1.01.94 г. С тех пор из-за инфляции балансовая стоимость активов АО многократно выросла. Так, только за 1994 г. коэффициент переоценки стоимости приватизируемого имущества составил 14, да и в течение 9 месяцев этого года инфляция продолжалась. А рыночная стоимость чека до сих пор ниже номинальной — накануне аукциона пакеты чеков можно было приобрести по 1,5 тысячи рублей за чек. Поэтому можно сказать, что пакеты чеков приобретались по цене в среднем раз в 10 ниже балансовой.

Примерно такая же картина наблюдается и при сравнении цены акций на аукционе с оценочной стоимостью акций по доходу. На рис. 3 приведены данные о соотношении сложившейся на аукционе цены акции к доходу на акцию. Цена акции рассчитана как произведение количества чеков, на которые она обменивалась на аукционе, на рыночную цену чека (1,5 тыс. рублей); в качестве дохода на акцию взята полученная АО за первое полугодие 1995 г. прибыль (смет 80 бухгалтерского баланса), умноженная на 2. Результаты достаточно удивительны — для всех предприятий, кроме "Белхудожжерамики", этот коэффициент меньше 1, и часто — намного, что говорит о том, что акции недооценены в десятки раз. Так, величина коэффициента, равная 0,1, означает, что расходы на приобретение акций окунаются примерно за 2 месяца.

Из-за чрезвычайно низких цен продажи тому, кто обладает возможностью распоряжаться прибылью, на аукционе было выгодно покупать акции предприятий даже из тех отраслей, которые принято считать бесперспективными. Действительно, стоит ли беспокоиться из-за того, что строительные предприятия могут обанкротиться и в перспективе мало кому нужны, если за несколько месяцев они могут многократно окупить затраты на приобретение их акций?

Парадокс приватизации: а судьи кто?

Результаты аукциона наводят на грустные размышления. Нет желающих покупать даже сверхдешевые акции! Это объясняется, главным образом, тем, что инвесторы не могут получить потенциально высокую доходность акций. Фактически прибыль распределяется директор предприятия, а акционер, имеющий небольшой пакет акций, имеет немного шансов получить доход. Причина этого явления уже отмечалась много раз — отсутствие фондового рынка, который позволяет получать эту прибыль всем акционерам в виде дивидендов и за счет роста курсовой стоимости акций. Поэтому говорить о заниженной цене акций несколько несправедливо, так как для рядовых акционеров аукционные цены могут оказаться, наоборот, завышенными. Точнее всего считать, что цены соответствуют степени развития рынка, и разрыв между реальными (аукционными) ценами и оценками — это скидка за риск.

В связи с этим просто недоуменным выглядят надежды разработчиков новой концепции приватизации на то, что удастся привлечь на выгодных для республики условиях иностранный капитал в развитие производства посредством отбора чиновниками и независимыми экспертами эффективных проектов. Авторы этой идеи не учитывают, что проекты могут быть эффективными, если они опираются на рыночную организацию производства и движения капиталов, а не на отбор проектов сколько угодно квалифицированными специалистами. Следовательно, в бизнес-планах действительно эффективных проектов должно быть записано, что одной из необходимых мер по их осуществлению должно быть создание рыночного механизма движения капиталов (хотя могут быть исключения). Если же это в плане не записано, то специалист, оценивающий проект, должен подобный пункт внести — иначе отобранные им проекты будут неэффективными. И если руководство привлечет действительно квалифицированных экспертов, то оно может столкнуться с весьма неприятной для себя неожиданностью — те начнут рекомендовать ему отказаться от руководства. Кроме того, иностранные инвесторы будут требовать скидку с цены предлагаемого им имущества за дополнительный риск, который возникает из-за нерыночных действий правительства.

Вопрос в том, готовы ли наши чиновники к тому, что могут услышать о себе от специалистов

Владимир ТАРАСОВ, обозреватель "БР".



Намерены усилить контроль

Мингосимущество подготовило и разослало министерствам и концернам инструктивное письмо "Об усилении контроля за сохранностью и использованием государственного имущества, сданного в аренду".

Появление письма вызвано тем, что в ходе выборочной проверки заключенных договоров аренды имущества республиканской собственности выявлены недостатки, которые приводят к недополучению бюджетом доходов от сдачи имущества в аренду. В частности, не производится переоценка стоимости имущества и соответствующее увеличение арендной платы. Распространенными нарушениями являются внесение без согласия собственника арендного имущества в качестве залога за кредит, а также перечисление арендной платы на счет арендодателя, а не в бюджет.

На 1.01.95 г. в республике по договорам аренды работали 252 предприятия. Госимущество, которое передано в пользование арендаторам, оценивалось на начало года в

8,5 триллионов рублей. В Мингосимуществе не оценивали убытки, которые понесло государство от указанных выше нарушений, не сообщается и размер получаемой арендной платы.

Мингосимущество считает целесообразным усилить контроль за исполнением договоров аренды и доводит письмом свое мнение до всех органов управления министерств и концернов.

Трудно сказать, как отнесутся к этому письму те, кому оно адресовано, потому что реальные меры по выявлению и наказанию нарушителей не предпринимаются. Однако само появление письма можно считать предвестником усиления контроля над государственной собственностью, переданной в аренду.

Начисление и выдача ИПЧ "Имущество" на 1 октября

	Брестская обл.	Витебская обл.	Гомельская обл.	Гродненская обл.	Минская обл.	Могилевская обл.	Всего по РБ
Количество граждан обратившихся с заявлениями о начислении ИПЧ (в % от общего числа)	61,7	49,6	58,7	57,9	46,3	59,3	52,7
Кол-во граждан, получивших сертификаты ИПЧ (в % от общего числа)	39,2	31,2	34,6	31,7	27,8	24,6	31,3
Кол-во граждан, полностью или частично использовавших (в % от получивших)	33,6	39,9	30,7	30,5	38,7	22,0	34,4
Кол-во чеков списанных со счетов граждан (в % от получивших)	36,7	31,1	31,6	27,1	42,2	23,1	32,6
из них: не по купле акций приватизируемых предприятий (в % от списанных)	2,5	1,1	2,8	1,8	8,3	7,0	2,9
Стоимость госимущества, подготовленного к продаже за чеки, всего млн. чеков	18,8	9,4	12,8	11,5	28,6	18,4	105,2
в том числе: по республиканской собственности	14,3	9,2	9,3	7,6	24,5	13,9	88,2
по коммунальной собственности	4,5	0,2	3,5	3,9	4,1	4,4	19,0
из него передано на продажу всего, млн. чеков	17,1	8,4	9,7	8,9	22,4	9,5	82,2
в том числе: трудовым коллективам	6,0	3,9	3,5	3,8	14,0	4,8	38,9
гражданам через Сбербанк	11,1	4,5	6,2	5,1	8,4	4,9	43,3
оставлено в резерв для последующей продажи млн. чеков	1,7	1,0	3,1	2,6	6,1	1,6	23,0
Кол-во погашенных чеков всего млн. шт.	12	0,1	0,8	1,9	6,2	1,0	11,9
в том числе: по республиканской собственности	0,6	0,08	0,2	0,1	4,7	0,4	6,48
по коммунальной собственности	0,6	0,04	0,6	1,8	1,5	0,6	5,44

МИНИ-РАДИО АТС

Компания "Трансдейс" приглашает региональных дилеров
тел. (0172) 26-71-78, 26-79-80

ОТСУТСТВИЕ НЕНУЖНЫХ ПРОВОДОВ ■ СВОБОДА ПЕРЕМЕЩЕНИЯ ■ ЦИФРОВОЕ КАЧЕСТВО РЕЧИ
■ ЗАЩИТА ОТ ПРОСЛУШИВАНИЯ ■ 400 МГц



Такие телефоны для дилеров

Только для современных деловых людей



низкие цены, монтаж, наладка, настройка, конфигурация, обслуживание, гарантия, ремонт

НАСЛАЖДАЙСЯ СВОБОДОЙ

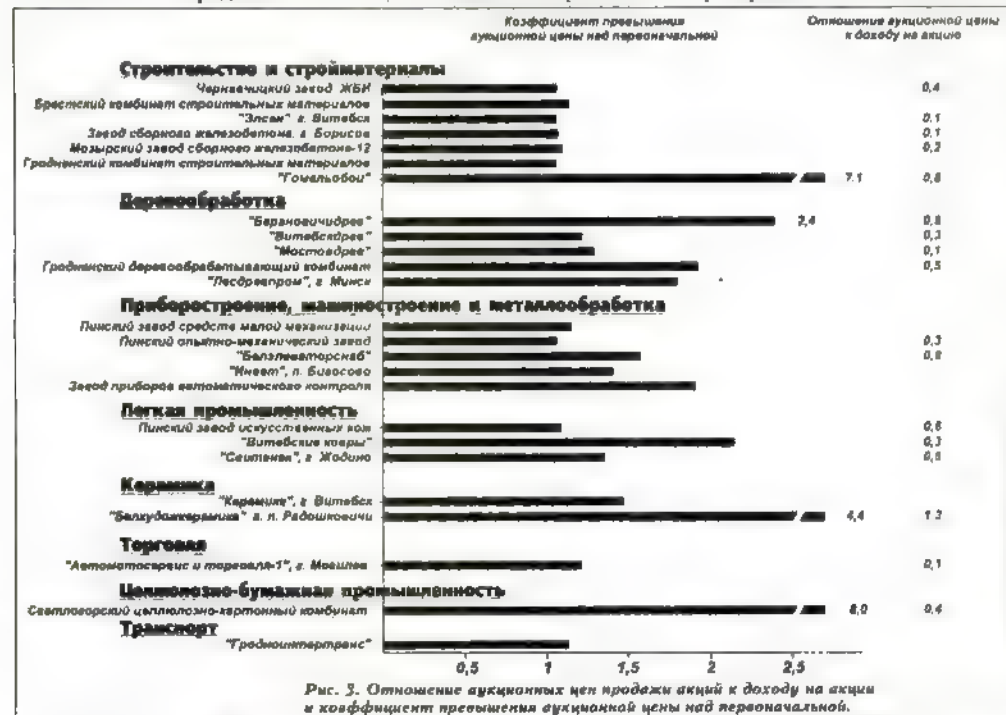


Рис. 3. Отношение аукционных цен продажи акций к доходу на акции и коэффициент превышения аукционной цены над первоначальной.

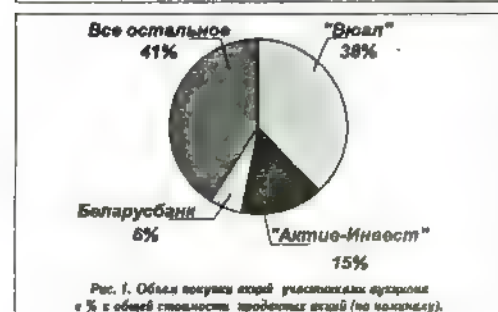


Рис. 1. Объем покупок акций участниками аукциона в % к общей стоимости проданных акций (по номиналу).

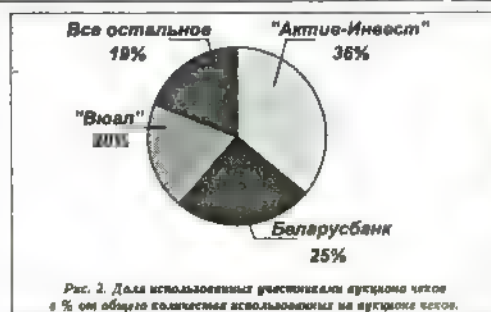


Рис. 2. Доля использованных участниками аукциона чеков в % от общего количества использованных на аукционе чеков.

Конъюнктура и цены

Бакалейные товары, оптовый
и мелкооптовый оборот

Уровень цен по товарам данной номенклатурной группы затрагивает интересы потребителей с невысоким уровнем доходов. Так, выходящее из обихода мясо заменяется крупами, мучными и макаронными изделиями (ну и, естественно, картошкой).

Материальное положение этой группы потребителей у края финансовой пропасти обуславливает некую консервативность, малоподвижность цен на эти товары.

За два с половиной месяца мука пшеничная высшего сорта подорожала на 7-13%, крупы — на 4-6%, а средняя цена макаронных изделий не изменилась, хотя диапазон от минимума до максимума расширился.

Сахар — особая статья. В условиях его дефицита бедность покупателей никого не смущает, и цены подскочили на 70%.

Усредненные цены предложения (Минск, 3-9.10.95 г.)		
Наименование товара	Ед. изм.	Цена (USD)
Мука пшеничная		
в/с, клейк. 32% Венгрия, тар. 25 кг	кг	0 34-0 38
в/с, Польша, в мешках	кг	0 34-0 365
в/с, Казахстан	кг	0 36
в/с Венгрия, оптом	т	300
в/с, Украина	кг	0 30-0 35
в/с, клейк. 38,3%, Чехия, мешки 70 кг	кг	0 357-0 38
Макаронные изделия		
Вермишель, Вьетнам 0,5 кг/упак.	упак.	0 27
Макарон. Болгария 0,5 кг/упак.	упак.	0 87
Макарон. Чехия 0,5 кг/упак.	упак.	0 36
Макарон. Финляндия 0,4 кг/упак.	упак.	0 45
Макарон. Венгрия 0,5 кг/упак.	упак.	0 49
Макарон. Германия 0,5 кг/упак.	упак.	0 48-0 52
Рожки/витушки Венгрия, в/с 0,5 кг/упак.	упак.	0 443
Спагетти в/с, Венгрия 0,5 кг/упак.	упак.	0 45
Спагетти, Иран, 450 г/упак.	упак.	0 39
Спагетти, Индия	упак.	0 37
Крупы		
Гречка в/с Украина	кг	0 47
Овсяные хлопья "Геркулес"	кг	0 61
Пшено, Польша, 1 кг/пач.	пач.	0 565
Овсянка Россия, мешки 50 кг	кг	0 348
Перловка партия 10 т	кг	0 252
Пшено, Краснодар, партия 50 т	кг	0 3
Ячневая	кг	0 287
Ячневая, Польша 0,5 кг/пач.	пач.	0 409
Рис длиннозерн. Таиланд	кг	0 81
Рис длиннозерн. Германия	кг	0 87
Рис, Узбекистан	кг	0 52
Рис дробленый, Краснодар	кг	0 4
Рис шипов. Краснодар	кг	0 66
Сахар белый		
Песок Польша доставка до границы РБ	т	480
Песок Украина	т	0 7-0 785
Песок тростник, Бразилия, СИФ порт	кг	0 44
Песок Россия мешки 50 кг	т	1 0
Песок Зап. Европа, СИФ граница РБ	т	405
Прочие товары		
Сода пищевая Казахстан	кг	0 35
Мак пищев. Чехия	кг	0 60
Картофельное пюре, 372 г	кг	1 2-1 468
Сахар ванильный 27 г/упак.	упак.	0 14
Пряности (перцы черный душистый, имбирь, мускат орех и т. д.)	кг	3 4-3 5

Сложнотехнические товары, розница

Цены на сложнотехническую технику по-прежнему упираются в низкий платежеспособный спрос населения. В то же время почти неизменный с начала года ассортимент товаров, предлагаемых отечественными производителями, позволяет сделать вывод, что цена едва покрывает или не покрывает издержек производства, и средства на выпуск новых моделей у предприятий нет. Таким образом, потребитель все равно оказывается в проигрыше.

Динамика цен в розничной торговле г. Минск в тыс. руб. (USD)				
Наименование товара	18.01.95 г.	08.09.95 г.	4.10.95 г.	Изменение цен в %
Телевизор "Горизонт" 51TU418D	2 700	—	3 650 (317 39)	—
Мегатонна "Гродно-304"	—	729 5 (74 7)	780 (67 83)	7
Холодильник "Минск-126-1"	2 904	4 358 5 (379)	4 358 5 (379)	0
Холодильник "Минск-130-3M"	4 354	4 899 (426)	4 899 (426)	0
Холодильник "Минск-215M-1M"	3 029	3 968 5 (344 9)	3 968 5 (344 9)	0
Морозильник "Минск-131"	2 900	3 806 5 (331)	3 806 5 (331)	0
Стиральная машина "Росинка"	2 168 08	—	3 500 (304 35)	—
Стиральная машина "Мара"	285	873 3 (75 94)	873 3 (75 94)	0
Швейная машина "Чайка-143"	1 225 9	2 080	2 150 (188 68)	3
Печь СВЧ "Плутон" (Москва)	1 705 88	—	2 680 (233 04)	—
Эл. миксер "Вихрь"	134 5	284 2 (24 7)	226 (19 65)	-20
Эл. миксер МРБ-1Е	193 557	451 (39 2)	253 451 (39 2)	0
Кофемолка "Термоплот"	41 8	144 (12 52)	144 (12 52)	0
Соковыжималка "Садовая"	198 3	381 3 (19 65)	381 3 (19 65)	0
Эл. гриль	683 4	1 155 1	1 155 (100 44)	0
Эл. плитка 1-конф.	109 4	189 95 (18)	187 8 (19 85)	-11
Эл. плитка 2-конф.	213 4	285 1 (23 05)	285 1 (23 05)	0
Эл. кипятильник 0,5 Вт	12 7	22 4	24 0 (2 09)	7
Эл. кипятильник 1,2 Вт	24 5	51 7 (4 5)	51 7 (4 5)	0
Эл. дрель ("Балвар")	485 875	800-1 200 (104 3)	854 7-1 188 (101 5)	-3
Эл. утюг ("Белвар")	110	219 8 (19 1)	117 219 8 (19 1)	0
Эл. утюг (Гомель)	53 55	118 8 (20 25)	118 8 (20 25)	0
Эл. мясорубка без шпинделя	205 979	384 72 (33 5)	390 33 91	1
Пылесос "Автоматик-2000"	2 080	1 900 (165 2)	1 462 5 (127 17)	-23
Фотоаппарат "Эликсир-35"	109 8	112 5 (9 78)	112 5 (9 78)	0
Фотоаппарат "Зенит ЕТ" с объективом "Гелиос 44"	300 429	536 (46 52)	535 (46 52)	0
Часы наручн. "Электроника"	18-28	40-86 (7 48)	37 4-86 (7 48)	0
Часы кварц. женск.	26-60	49-205 8 (17 9)	37-205 (17 9)	0
Часы механ. женск.	37-60	56 1-98 (8 52)	45-98 (8 52)	0
Часы механ. мужск.	17-45	44 1-56 (4 87)	35-80 (5 22)	7
Часы будильник эл./механ. "Слава"	27 95	75 8 (5 57)	77 7 (5 78)	3
Часы будильник механ. "Слава"	40 5	77 5 (5 75)	77 5 (5 75)	0

Черные металлы:

Всегда дороже, чем вчера

В ТЕЧЕНИЕ ПОСЛЕДНИХ 2-2,5 ЛЕТ СИТУАЦИЯ НА РЫНКЕ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ СНГ И РОССИИ ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ КОНЬЮНКТУРОЙ

Вопреки прогнозам многих экспертов, автоматического свертывания производства в черной металлургии, вслед за кризисом в металлообработке и машиностроении, не произошло.

Используя "преимущества социализма" — бросовую стоимость сырья, энергоносителей и рабочей силы — бывшие лидеры советской металлургии наводнили западные страны дешевым металлом. Там попытались защититься, открыв 22 антидемпинговые процедуры, однако соотношение вольфрамовой выгоды нарушили единство их рядов. На 1 августа 1995 года 50% черных металлов, выплавляемых в РФ, поставались за границу. За 7 месяцев текущего года удельный вес этих товаров в российском экспорте поднялся с 7 до 7,9%, не говоря уже о металле Украины и Казахстана.

По данным Комитета РФ по металлургии, поступления от продажи продукции на мировом рынке являются одним из основных источников финансирования производства в условиях падения платежеспособного спроса. Однако закон экономик не обойдется. Неэффективное ресурсо- и энергоемкое производство в условиях рыночных отношений быстро исчезло с горизонта своего существования. Уже сейчас издержки металлургического производства таковы, что от-

пускные цены СНГовских заводов сопоставимы с мировыми, а в близкой перспективе пресойдут этот уровень.

Недавнее повышение провозной платы на железных дорогах РФ и, в особенности, 40-процентный рост тарифов на электроэнергию, по мнению Роскомметаллургии, приведет к увеличению себестоимости продукции металлургических предприятий на 20-40%. Уже сейчас рентабельность экспорта в большинстве случаев упала значительно ниже "прожиточного минимума" — на 4%, а для поддержания нормального производственного цикла требуется в среднем от 5 до 15%.

Рост издержек усугубляется действующим с 5 июля "валютным коридором", продленным до 31 декабря 1995 г. По расчетам экспертов необходимая рентабельность экспорта черных металлов возможна при условии курса 5.500 — 5.900 RUR за 1 USD.

Чтобы предотвратить рост экспортных цен, падение конкурентоспособности и валютной выручки от продажи металла, правительство РФ с 1 сентября 1995 г. сни-

зило ставки экспортных пошлин по черным металлам на 50%. В ближайшее время предполагается полностью отменить уплату пошлины на вывоз чугуна, а с 1996 г. — и других видов металлопродукции.

Однако сокращение экспортных пошлин лишает госбюджет важной статьи доходов. Для закрытия этой дыры предусматривается одновременное увеличение акцизов, что естественным порядком приведет к росту отпускных цен на металлопродукцию для покупателей России и СНГ.

Не требуется большой прозорливости, чтобы предсказать скорый выход цен на уровень выше мировых, как это происходит с нефтью и нефтепродуктами. То есть расчеты наших "интеграторов" на дешевое сырье из России не оправдываются. По мнению многих экспертов, состояние ее рудно-металлургической базы таково, что без ежегодных инвестиций в 7-9 трлн. RUR Россия в ближайшее время превратится из ведущего экспортера в импортера металлопродукции.

Динамика оптовых (биржевых и внебиржевых) цен на черные металлы в России подтверждает этот вывод. С января 1994 г. по сентябрь 1995 г. цены на основные виды металлопроката увеличились в долларовом исчис-

лении в среднем на 126%, а с мая по сентябрь — на 35%.

Только за прошлую неделю прокат черных металлов подорожал на 7,1%. Особым спросом пользуется холоднокатаный лист, в структуре продаж его удельный вес выше 23%.

Большинство заявок поступает со стороны экспортеров-посредников.

Состояние рынка черных металлов в Беларуси существенно отличается от ситуации в России. Хотя и здесь преобладавал спрос на холоднокатаный лист (с мая по сентябрь средняя цена предложения в долларовом эквиваленте поднялась почти на 20%), цены на наиболее ходовые профили горячекатаных конструкционных сталей упали за последние 4 месяца более чем на 8%. Это вполне объяснимо в условиях продолжавшегося спада на машиностроительных предприятиях республики, причиной которого во многом является дорогой металл.

Падение на 10% цен на строительную арматуру членим иным, кроме кризиса в строительной отрасли, объяснить трудно. Только уголок (+35,22%) и швеллер (+14,55%) подают надежды продавцам черных металлов.

Александр АЛЕСИН.

Соотношение оптовых цен предложения (USD/тонна) на черные металлы в Москве и в Минске 28.09.95 г.

Наименование товара	Минск	Москва
Арматура А-III ст. 35ГС, d=8-14 мм	285-335	358-395
Уголок г/к ст. 3ПС, равнопол. в асорт	430-590	300-325
Швеллер ст. 3ПС, № 8-№ 14	378-417	284-305
Лист нерж. 12х18х10Т 0 8-1 4 мм	4 340-4 360	4 580-4 635
Лист г/к ст. 3ПС СП КП d=10-20 мм	348-350	380-395
Лист г/к ст. 08ПС СП КП d=7-1 4 мм	435-445	448-495

Соотношение цен спроса и предложения (USD/тонна) на черные металлы на биржах Москвы 28.09.95 г.

Наименование товара	Спрос	Предложение
Арматура строительная D=8-10 в бухтах	335-348	392-420
Лист г/к сталь 3ПС D=4-25	307	385
Лист г/к ГОСТ 7045-89	320	365-415
Жесть белая пищевая ЭЖК ГОСТ 13345-85 0 22-0 25 мм	550	600-750
Жесть луженая пищевая ГЖК, кл. 1, толщ. 0 18 мм	550-580	745

Динамика оптовых цен предложения черных металлов, г. Минск

Наименование товара	Цена (USD/тонна)		28.09.95 г. в % к 28.08.95 г. по min
	28.01.95 г.	28.09.95 г.	
Сталь листовая холоднокатаная до 3 мм	396-419	440-515	111 11
Сталь листовая холоднокатаная св 3 мм	357	455 470	127 45
Сталь листовая горячекатаная до 3 мм	365	340-490	93 15
Сталь листовая горячекатаная св 3 мм	341	330-350	96 77
Сталь оцинкованная листовая	708	620-785	87 57
Уголки стальные	318	430-590	135 22
Арматура	319	285 392	89 34
Швеллер	330	378-417	114 56

Динамика цен предложения черных металлов на РТСБ, г. Москва

Наименование товара	Цена (USD/тонна)		28.09.95 г. в % к 28.01.94 г. по min	28.09.95 г. в % к 29.05.95 г. по min
	28.01.94 г.	28.09.95 г.		
Сталь листовая конструкционная	136 142	260-357	227	118 84
Сталь листовая оцинкованная	225-230	440-500	378 67	193 84
Катанка	158 165	270-284	170 25	100
Арматура периодическая	120 125	200-314	280 472	130
Уголки стальные	110 112	170-420	250 485	227 27
Швеллеры	165-170	180-340	225 425	136 36

Цены предложения (USD/тонна) на основные профили черных металлов на биржах Москвы по состоянию на 28.09.95 г.

Наименование товара	Цена
Арматура периодическая ст. 25ГС 35ГС	260-472
Жесть белая ЭЖК	600-1 020
Жесть луженая ГЖК	495-701
Катанка ст. 3ПС, СП, КП	269 493
Квадрат ст. 3ПС СП КП	260-350
Квадрат нержавеющей	1 680-1 685
Круг	280-405
Круг нержавеющей	1 790-2 804
Лист г/к ст. 3ПС СП КП	309 405
Лист г/к ст. 08ПС 08Ю	428 585
Лист оцинкованный	852 998
Уголок г/к ст. 3, равнопол., в асорт	260 485
Швеллер г/к ст. 3 в асорт	225 425
Труба профильная	630 780
Труба электросварная	430 805
Рельсы	336 450

На биржах мира

Лондон, 3 октября 1995 г.

Сырая нефть, IPE

3 барреля, июль, FOB Сев.-Зап. Европа

Dubai 14 99/15 06

Brent Blend 15 58/16 60

W.T.I. 17 63/17 85

Нефтепродукты \$/тонна, СИФ

Газойль 148/150

Дизель 153/154

Драгоценные металлы \$/гр унция

Золото 382 30

Платина 413 25

Серебро 5 355

1 тр. унция = 31,1035 г, 1 фунт = 0,4536 кг, 1 баррель = 158,984 л.

Лондонская биржа металлов \$/тонна

закрытия предыд. торги

АЛЮМИНИЙ, 99,7%

** 1 741/1 742 1 749/1 750,5

3 мес. 1 774/1 775 1 782/1 783

МЕДЬ

** 2 882/2 886 2 903/2 907

3 мес. 2 857/2 858 2 873/2 874

СВИНЕЦ

** 595 5/596 5 597 5/598 5

3 мес. 610/611 612/613

НИКЕЛЬ

** 7 895/7 905 7 965/7 965

3 мес. 8 025/8 035 8 085/8 085

ЦИНК, высший сорт

** 1003/1004 1001 5/1002 5

3 мес. 1026/1027 1024 5/1025

ОЛОВО

** 6 250/6 260 6 265/6 275

3 мес. 6 270/6 280 6 290/6 300

** — срок поставки — нечетленно;

3 мес. — срок поставки — 3 месяца.

По материалам Financial Times

подготовила Татьяна

НОВИКОВА.

MT3-1221: что дальше?

На Минском тракторном заводе завершены производственные испытания原型ной конструкции MT3-1221 с экономичным шестиступенчатым двигателем Минского моторного завода мощностью 130 л. с.

Новая машина по своим техническим характеристикам значительно превосходит аналогичные по классу и должна вернуть MT3 ведущие позиции на мировом рынке.

Однако вопрос упирается в создание современных производственных мощностей, способных обеспечить конкурентное качество при приемлемых издержках.

Реконструкция производства под выпуск 5.000 новых тракторов в год потребует до 692,3 млрд. рублей (60,2 млн. USD) дополнительных инвестиций, которых у MT3, естественно, нет. Нет этих денег и у государства, на помощь которого уповают тракторозаводцы.

Между тем на покрытие убытков по известному пакистанскому контракту предполагается выделить 20 млн. USD, что означает

скрытое финансирование азиатского покупателя.

Экономика абсурда!

Экспортёры ждут поддержки

Промышленность

За девять месяцев текущего года "стоящий" доллар и неспособность госпредприятий уменьшить издержки резко снизили эффективность экспорта промышленной продукции. Государство встало перед необходимостью усиления поддержки экспорта, причем не только за счет девальвации валюты.

В лучшие для советской экономики годы доля машин и оборудования в белорусском экспорте составляла 22-26% и была выше, чем в среднем по СССР. В I полугодии 1995 года машины и оборудование в экспорте РБ в дальнее зарубежье заняли 19% (в России — 5%). Это значительно меньше доли продукции химической промышленности и смежных с ней отраслей (34%). Машин и оборудования в дальнее зарубежье РБ продала на 115,3 млн. USD, что на 30% больше уровня I полугодия 1994 года. Экспорт в эти же страны черных металлов вырос вдвое, нефтепродуктов — в 2,3 раза, удобрений — в 1,5 раза, лесоматериалов — в 11,7 раза.

Основные экспортные товары предприятий Министерства промышленности РБ — прокат черных металлов, тракторы, грузовые автомобили, запасные части, интегральные микросхемы и радиоэлектронные компоненты. До останков валютного курса и замедления инфляции их экспорт развивался успешно. Однако уже к маю отпускные цены производителей в долларах исчислений выросли на 50-55%, приблизившись либо

превысив уровень мировых цен: росли затраты на сырье и комплектацию, доля таможенных пошлин и налогов, задолженность за энергоресурсы и по иным платежам.

Государственного регулирования цен на экспортную продукцию сегодня нет: всего несколько месяцев существовали введенные в начале года предельные минимальные цены, которые лишь замедляли реализацию. Теперь Комитет цен Минэкономики работает над постановлением об индикативных ценах, которые будут рекомендованными (попытка противодействовать занижению цен при бартерной торговле). Трудно судить, поможет ли это при сплосном затоваривании.

В I полугодии 1995 года торговый оборот со странами дальнего зарубежья вырос на 48,9%, и положительное saldo составляло 182,3 млн. USD. Тем не менее можно говорить лишь об ограниченной конкурентоспособности готовых изделий, сырья и материалов из РБ на конкретных рынках, где экспортёры сумели закрепиться. Так, за I полугодие 1995 года большая часть экспорта в дальнее зарубежье грузовых автомобилей

приходилась на КНР (65%), мотоциклов — на Вьетнам (75%), а тракторов — на Пакистан (более 60%). Белорусские калийные удобрения поставляются в Польшу, Индию, Китай, но самые выгодные рынки удобрений (Латинская Америка, в частности, Бразилия) еще не завоеваны. Беларусь нарастила поставки металлокорда в Германию. Но вряд ли рост долговременного интереса покупателей вызван потерей по аварийным причинам германского поставщика.

Промышленные предприятия Беларуси при спаде производства и сокращении спроса на рынках РБ и СНГ увеличивали экспорт в дальнее зарубежье, не рассчитывая, что его эффективность уменьшится. Рост такого экспорта, несмотря на таможенный союз с РФ, —

объективный процесс, сокращающий одностороннюю зависимость от российского рынка, и он нуждается в содействии государства. При этом девальвация валюты, увязанная с темпами инфляции, — лишь самый очевидный вариант поддержки. Если в апреле этого требовали промышленники, то теперь к нему склоняются и Нацбанк, и правительство.

По мнению заместителя начальника управления внешних связей Минпрома Александра Пастуховича, экспорт слабо поддерживается и недостаточно стимулируется государством. Сейчас предприятия с высоким экспортным потенциалом, но без оборотных средств, не спешат заключать контракты. Экспортный заказ должен обеспечиваться комплектацией и материалами по четкому графику

поставок и взаиморасчетов. Раньше это достигалось стабильностью цен и директивным определением поставщиков. Теперь многие госпредприятия неспособны самостоятельно вести эту работу и выдержать дисциплину взаиморасчетов, продиктованную контрактами.

Не прекращаются случаи задержки платежей за промышленную продукцию, поставленную на экспорт. Это — последствия совершения сделок без соответствующей маркетинговой работы, без защиты своего интереса. Кроме того, предприятия заключают контракты, изначально нацеленные на государственную поддержку, хотя ее никто не гарантирует.

Одним из основных методов поддержки экспорта, помимо девальвации рубля, г-н Пастухович считает долгосрочные кредиты со стороны государства или под его гарантию, как рублевые, так и валютные. Долгосрочность и приемлемые условия важны, учитывая длительность оборачиваемости капитала в производственном цикле. На тех же позициях стоит и БНПА, предлагая создать экспортно-импортный государственный банк для поддержки экспортёров.

Эксперты Минпрома считают завышенными ввозные пошлины на комплектующие и

сырье, которые применяются при выпуске экспортной продукции. Пошлины снижают конкурентоспособность не меньше, чем высокие затраты, вызванные отсталостью технологий. Этот вопрос обсуждался на таможенно-тарифной комиссии, Минпром выходил на МВЭС, предлагая продукцию производственно-технического назначения, не имеющую аналогов в РБ и РФ, по согласованию с Россией не облагать пошлиной или хотя бы снизить ставки. Пока единогласия нет, но потери несут и белорусские, и российские товаропроизводители.

Например, товарная позиция № 71 единой номенклатуры ВЭД в приложении к Постановлению КМ № 340, которое определяет ставки таможенных пошлин, включает драгметаллы и содержащие их материалы. В том числе и сырье для производства радиоэлектронных компонентов, экспорт которых успешно наращивает ПО "Интеграл". Если пошлина — 50%, то импортное сырье обойдется в полторы мировых цены, что создаст угрозу конкурентоспособности готовых изделий. И в России на эти материалы уже мировые цены (при качестве ниже западного).

Конечно, поступления от таможенных пошлин нужны бюджету. Но вряд ли их авторы думают о дне завтрашнем, полагают г-н Пастухович. К примеру, явно завышены ввозные пошлины на оборудование, аналогов которому нет в РБ и РФ. По сути, государство рублем наказывает тех, кто хочет повысить экспортный потенциал. Несомненно, таможенными пошлинами надо защищать своих товаропроизводителей. Но если заботиться о техническом развитии промышленности, то вместе с проектом модернизации предприятия надо предусматривать и освобождение его от ввозной пошлины на оборудование.

Андрей ПОТРЕБИН.

Экспорт промышленной продукции РБ в I полугодии 1995 г.

	экспорт, всего	в страны дальнего зарубежья		в страны СНГ			
		экспорт, всего	удельный вес в объеме производства, %	экспорт, всего	в % к январю-июню 1994 г.	в % к объему производства	в т. ч. в Россию
Грузовые автомобили шт	368	5	5,9	3 597	3 198	57	50,9
Тракторы, тыс. шт	11,8	32,2	80,6	2 489	2 111	27,2	14,4
Металлообрабатывающие станки, шт	102	1,5	4,4	1 421	1 371	160,6	58,5
Холодильники и морозильники бытовые, тыс. шт	44,5	12,3	12,2	184	137,6	91	37,8
Телевизоры, тыс. шт	0,04	1,3	0,05	86,8	82,3	59	72,5
Мотоциклы, тыс. шт	14	29,7	84,5	2 098	1 947	17,8	9
Велосипеды (без детских), тыс. шт	3	3,2	2,3	88	43,5	70,9	33,5
Часы бытовые, тыс. шт	1 400	52,6	43,4	649,5	544,6	35,7	16,8
Калийные удобрения тыс. т	1 900	77,9	79,9	150,9	127,6	116	8,9

Точка зрения

Как "выключили" белорусский телевизор

МИНСКОЕ ПО "ГОРИЗОНТ" — НА ГРАНИ БАНКРОТСТВА

Специалисты знают: первые в СССР телевизоры четвертого, пятого и шестого поколений разрабатывались в специализированном конструкторском бюро (СКБ) при ПО "Горизонт" и осваивались в первую очередь на этом же объединении. Конкурентоспособность телевизоров предыдущего, третьего, поколения обеспечивала устойчивое финансовое положение ПО, а значит, и регулярное поступление СКБ.

Незаурядные экономические показатели "Горизонта" привлекли в конце 80-х годов внимание концерна Philips (Голландия), который через ПО "Горизонт" решил внедрить свою концепцию построения современного цветного телевизора, а задолго и сами телевизоры на территории СССР, а позднее и СНГ.

С помощью концерна в СКБ объединения была создана лаборатория, разрабатывающая проблемы применения компонентов Philips в отечественных телевизорах, с чем она и справлялась весьма успешно. Эти разработки активно покупались телевизионными заводами России, Украины и других республик бывшего СССР.

СКБ стало лидером в телевизионной отрасли и заняло на территории бывшего СССР место, сопоставимое с позицией концерна Philips или фирмы Thomson (Франция) в аудиовидеотехнике в Европе.

В последние годы существования СССР в СКБ занимались и цифровым телевидением. Бюро было преобразовано в НИИ цифрового телевидения (НИИ ЦТ). Само собой разумеется, что самые свежие разработки впервые внедрялись именно на ПО "Горизонт".

Объем выпуска телевизоров в 1989 г. достиг миллиона штук в год. На объединении в эти годы была смонтирована линия сборки телевизоров Philips.

Первый тревожный звонок прозвучал в 1990-91 гг., когда целая серия указов Президента СССР и постановлений Совета Министров сделали экспорт телевизоров убыточным. Последовавший затем распад СССР обнажил беспощадную истину: то, что раньше называлось социалистическим разделением труда, обернулось полной зависимостью от российских

поставщиков энергоресурсов, сырья и комплектующих. 80% комплектующих для ПО "Горизонт" поставлялось из РФ.

Как известно, с конкурентами не церемонятся, особенно с такими, какими стал "Горизонт" для российских производителей. Реформируя экономику, Е. Гайдар не забыл обложить поставляемые в Беларусь узлы и детали 20-процентным НДС. Что, естественно, не коснулось российских телевизионных заводов. Такой порядок продлился до 1 мая 1994 г.

Рынок сбыта на 70-80% был российским, а на этом рынке белорусские телевизоры должны были быть как минимум на 20% дороже, чем производимые российскими предприятиями. Урезав до минимума прибыль, "Горизонт" надел возможность поднять цену только на 15%.

Необходимость зарабатывать российские рубли, чтобы за них закупать комплектующие изделия, делала привязку к РФ еще более жесткой. Между тем цена комплектующих изделий из России стала столь высокой, что экспорт телевизоров в дальнее зарубежье отошел в прошлое. Да и Верховный Совет РБ, обложив экспортёров данью, усугубил положение. За период с 1992 г. по май 1994 г. ПО "Горизонт" недополучило по этим причинам около 28 млн. USD. Объем производства к 1994 г. уменьшился в пять раз против уровня 1989 г. и продолжает падать в текущем году.

Но это еще не все злоключения. Цены на телевизоры, поставляемые в Россию по межправительственным соглашениям и счет оплаты поставок энергоресурсов, устанавливаются существенно ниже себестоимости. Компенсировать возникающие в таком случае убытки правительство не имеет привычки.

Последним на сегодняшний день

ударом явилось принятие новых экспортных пошлин в рамках Таможенного союза России и Беларуси. Может, и хотели, как лучше, — оградить растущего отечественного производителя от матерого зарубежного конкурента, но получилось — как всегда. На электронные компоненты для телевизоров импортная пошлина поднялась до 60% таможенной стоимости.

Сейчас закупка компонентов в России для телевизора модели 51TC519 обходится для ПО "Горизонт" в 170 USD, добавив расходы на сборку телевизора, налоги — еще примерно 30%. Отсюда отпускная цена завода: 220 USD плюс к этому 30% надбавки розничной торговли, и выходит под 300 USD.

В Юго-Восточной Азии отпускная цена подобного телевизора — 160 USD. Можно ли тут конкурировать?

Но самое интересное заключается в том, что, ограничив доступ в страны Таможенного союза электронных компонентов из-за рубежа, новые таможенные пошлины оказались не столь эффективными в борьбе с импортом готовых телевизоров, и после введения новых пошлин телевизор из Юго-Восточной Азии стоит в Москве 250 USD (а в Минске чуть дороже). Возможно, эти телевизоры ввозят фирмы, имеющие льготы, возможно — "челюки", возможно — они контрабандные, возможно — поступают по договору с таможенниками. Но сам факт их массового наличия в торговле свидетельствует о большой дыре в "железном занавесе" где-то на гигантских просторах России. В столь неравных условиях исход конкурентной схватки предсказан даже на своей территории.

Но, может, ПО "Горизонт" выгодно в этой ситуации покупать комплектующие в той же Юго-Восточной Азии, чтоб в итоге и у нас получился телевизор за 160 USD? Однако закупив детали даже за 140 USD, после прохождения через таможенную их стоимость увеличивается примерно на 22% (средняя цифра пошлины по всем комплектующим изделиям, указанным в Таможенном перечне), а с 20-процентным НДС получаются все те же 170 USD, как и при ввозе из России. Следовательно, розничная

цена — не меньше 300 USD. Таким образом, ПО "Горизонт", равно как и другие предприятия Беларуси, загнано в тупик.

Правительство в этой ситуации пытается переложить ответственность за остановку заводов на их руководителей, не желая видеть, что жесткая привязка к России, являющаяся прямым результатом его действий, — главная причина паралича белорусских заводов.

По количеству крупных предприятий на душу населения наша республика занимает первое место в мире. Надеяться, учитывая современные экономические реалии, на то, что эти гиганты заработают хотя бы вполсилы, ориентируясь только на сырье и рынки сбыта России, больше не приходится. Такая стратегия неминуемо вызовет дальнейшее свертывание объемов производства. Вчерашняя наша гордость превратится в памятники советской эпохи.

Предприятия должны работать на реальный спрос, а не на склад, пусть даже пока этот спрос составляет десятую долю их мощностей. В соответствии со сбытом продукции следует привести материальные и трудовые затраты, только при этом условии возможно получение средств на техническое совершенствование и цивилизованный экспорт.

Без него финансовые инъекции избранным предприятиям, ставшие нормой в работе Кабинета министров (вспомним хотя бы наш дорогой трактор), — бессмысленная трата денег. Лучше бы постараться и создать нормальные человеческие условия хозяйствования для субъектов всех форм собственности. Например, снизить налоги.

Совсем не случайно коммерческие структуры практически не занимаются производством. Не выгодно. Ведь если ПО "Горизонт" — плохо управляемое государственное предприятие, то при нормальных экономических условиях немедленно появилась бы не одна частная фирма, выпускающая телевизоры, а неэффективное госпредприятие закрылось бы, не выдержав конкуренции. Но настоящей конкуренции со стороны частного у ПО "Горизонт" нет. Тот мизер телевизоров, которые собирают иные фир-

мы на узлов, блоков, закупленных в дальнем зарубежье (или вывезенных с того же "Горизонта"), погоды не делает. Да и сами такие фирмы существуют недолго: несколько оборотов капитала — и производство заканчивается с минимальным доходом, или даже без последнего.

Самым парадоксальным является то, что отечественные модели телевизоров по-прежнему остаются популярными у широких слоев населения, в первую очередь, из-за наличия хоть плохой, но достаточно развитой сети сервиса. Если цена телевизора "Горизонт" будет соответствовать его нынешним потребительским свойствам, — покупатели найдутся. Только дайте экономическую свободу. Производитель, исходя из конкурентоспособной цены телевизора, сам решит, где и за сколько закупать материалы и комплектующие, какой персонал содержать.

Ситуация с другими изделиями бытовой радиоэлектронной аппаратуры, такими, как радиоприемники, магнитофоны, магнитолы, видеомагнитофоны, системы компакт-дисков и т. д., аналогична тому, что происходит в республике с телевизорами. Если таможенные и налоговые законодательства РБ не будут изменены, то вскоре абсолютное большинство телевизионной аппаратуры будет ввозиться к нам не из благословенной Юго-Восточной Азии, а из России, способствуя развитию тамошнего предпринимательства и перекачке финансовых средств из РБ в РФ.

Таким образом, правительство должно сделать выбор: или продолжать политику экономической зависимости от России — и местные заводы, прижатые налоговым прессом, неминуемо будут закрыты, а люди останутся без работы, или проводить самостоятельную политику в интересах отечественного производителя — и производства снова начнут работать, сами зарабатывая средства на сырье и энергоресурсы, насыщая местный рынок массовой продукцией и наращивая объемы экспорта.

Геннадий КОСОВОКО, бывший начальник отдела маркетинга ПО "Горизонт".

МОДЕЛЬ	ОПИСАНИЕ	ГВ. (час)	УБД	ПРОДАВЕЦ	ЦЕНА
11. СИСТЕМЫ МУЛЬТИМЕДИА					
Milux ML-F3000	IDE, A.P.I. 4 speed, внутр., MB5+0%	12	231	ПИРИТ	354 18
PLEXTOR APX	SCSI 2, 4 speed 125 ms. int./ext. MB5+0%	12	от 365	ПИРИТ	364118
PLEXTOR APXEX	SCSI 2 5 speed, 115 ms. int./ext. MB5+0%	12	от 690	ПИРИТ	394118
SONY SSE	IDE/ATAPI. 2 speed, внутр., MB5+0%	12	156	ПИРИТ	294 18
CD-Recorder "Pinnacle Micro"	RCD-1000. 2 speed, external, запис	12	1570	ЛИМБЕНС	294 164
CD-ROM	2 speed. Сауно оулад	12	87	ИнтерКомСервис	306401
CD-ROM	2x/4x/8x/16x. 2 speed, внутр., MB5+0%	12	75/80	ОПМАСЭЛ	395460
CD-ROM	2x/4x/8x-speed	6	92/148	ОПМАСЭЛ	395460
CD-ROM ACER 525E	внутр./внешн. 2-х speed, E-IDE/ATAPI	12	98/385	CD-LIFE	683649
CD-ROM ACER 743E	внутр./внешн. 4-х speed: E-IDE/ATAPI	12	205	ДАЙЛЭНД	394990
CD-ROM ACER PHILIPS	Double speed IDE	1	80	РОСВАН	330793
CD-ROM drive Chiconi	ATAPI, IDE, Double speed, 300Kb/sec	12	150	MAC Электроникс	351201
CD-ROM drive Chiconi	ATAPI, IDE, Quad speed, 600Kb/sec	12	295	MAC Электроникс	351201
CD-ROM SONY	4 speed, IDE, SCSI, external	12	225	ЛИМБЕНС	330793
CD-ROM TEAC Quadra 800	4 speed, IDE, SCSI, external	1	195	РОСВАН	330793
CD-ROM TOSHIBA	4-speed SCSI, 150 ms. внутр./внешн. оулад	12	345	ЛИМБЕНС	236 164
CDROM SONY	2x, 4x, IDE, SCSI	12	195	ТРАНСЭК	369754
CREATIVE E2550UA	IDE/PANASONIC. 2 speed, внутр., MB5+0%	12	102	ПИРИТ	394118
Genius Multimedia Kit	2x/CDROM Soundblaster ext. speaker, microphone	12	230	ТРАНСЭК	369754
GRANDSLAM SOUND MAX	16 bit, 48KHz stereo, 32 voice, 512Kb D33Y CD	36	199	DATA STREAM	265447
Mesum Kit	4 speed CDROM Sound Card 16 bit Speaker HW	12	500	БЕЛАШ	327666
SB EDISON GOLD-16	ACER-S27, 16bit, Stereo, оулад	1	70	РОСВАН	330793
Sound Blaster	MultiMedia Kit Discovery CD 16, Creative Labs	12	380	ОПМАСЭЛ	330626
Sound Blaster 16	Creative Labs MB5+0%	от 114	87	ПИРИТ	394 18
Sound Blaster 2x/486	Creative Labs MB5+0%	от 252	87	ПИРИТ	394 18
Sound Blaster Pro	Edison Gold 16 bit stereo, IDE	6	85	ОПМАСЭЛ	395460
Sound Blaster Pro Edison	Gold, 16 bit, stereo	12	62	CD-LIFE	683649
Sound Blaster Pro	2x/486, Active 20KHz-20KHz	12	52 62	MAC Электроникс	351201
TEAC CD-55A	4 speed 105ms 600Kb/sec. int.	12	208	ТОПМАКЕТ	394099
VERBATIM	записывающие CD-ROM/записные на CD	157	157	ДРАЙВ	235489
YAMAHA	устройство для записи CD-дисков, 4-х speed	3200	249	ИНФОРТРОНИК	637260
записки CD	CD-R, Verbatim 650 Mb, 74 мин., Gold Plated	12	10	ФОРТНОКС	203842
околоны, двойственные	CD-ROM ACER 2xSpeed, IDE, внешнее управление	12	138	ФОРТНОКС	203842
устройство CD-ROM	CD-ROM ACER 4xSpeed, IDE, внешнее управление	12	264	ФОРТНОКС	203842
устройство CD-ROM	CD-ROM ACER 4xSpeed, IDE, внешнее управление	12	599 95	ЛК	607901
12. СТРИММЕРЫ И КАССЕТЫ К НИМ					
Conner's 250	25x, Mt. IDE, внутр.	12	97	MAC Электроникс	35 18
Conner TAPESER	внутр./внешн. 420 mb 5" и 5"	12	249	ДАЙЛЭНД	394990
Conner TSM420R	420 Mb IDE, внутр./внешн./Mini-Delc CD	12	230	MAC Электроникс	35 201
IONICS GA	250 Mb QIC 80 int.	12	210	ПРОГРАММА	235489
QIC 35-2 VERBATIM	DC2 20 20/250MB (кассета)	12	15	ДРАЙВ	235489
QIC 35-2 VERBATIM	DC250 250MB (кассета)	12	30	ДРАЙВ	235489
VERBATIM	680 Mb, QIC3010, внутр., 1Mb/sec. ПО, 5 кассет	24	405	ИНФОРТРОНИК	637260
кассеты	SONY 420 mb, форматные	12	33	ДАЙЛЭНД	394990
кассеты	в стриммере BASF DC 6250/2120	20/16	30	КП	3 9516
кассеты	Verbatim 5.25 065550 1000000 009 00	от 30	30	ИНФОРТРОНИК	637260
13. HDD					
IBM CXTX	42Mb	12	73	ДРАЙВ	128489
IBM OEM 39171 A2	170 Mb, IDE, 12/14 ms. оулад	12	136	ИВА	625190
HDD for Notebook	170Mb, IDE 44 pin, оулад	12	215	ЛИМБЕНС	236154
MAXTOR CONNER HD	270 Mb 1300 Mb IDE, SCSI-2	8	от 152	ОПМАСЭЛ	395460
SEAGATE	420 Mb	12	170	РОСВАН	330793
WD	420 Mb - 1 1/3 Gb IDE	12	179/312	CD-LIFE	683649
FLUTSY M2684TA	528 Mb 24 ms. Enh. IDE, MB5+0%	12	883	ПИРИТ	394 18
SEAGATE	540 Mb	12	175	ЛК	607901
SEAGATE	540 Mb	12	175	DATAFIELD	366921
MAXTOR 75404W	540 Mb 12 ms. Enh. IDE, MB5+0%	36	183	ПИРИТ	394 18
IBM OEM DALA 3540	540 Mb IDE 1 ms. оулад	12	230	ИВА	625190
IBM OEM DSAS 3540	540 Mb SCSI, 1 ms. оулад	12	238	ИВА	625190
IBM OEM DSAA 3740	720 Mb IDE, 11 ms. оулад	12	396	ИВА	625190
SEAGATE ST 3780 A	727 Mb Fast ATA-2, 256 kb	36	234	ACBSC-SEAGATE A.D.	769248
WD	850 Mb	24	220	CD-LIFE	330793
FLUTSY	850 Mb IDE (WD)	24	630	OMIX	368252
FLUTSY	1 Gb SCSI	3	570	ИВА	625190
IBM OEM DP5A 31 D80	1 Gb ATA, 9 ms. оулад	3	570	ИВА	625190
IBM OEM DP5B 31 D80	1 Gb Fast SCSI 2 9 ms. оулад	3	570	ИВА	625190
SEAGATE ST 3 230 N	1050 Mb Fast SCSI 2 5 1/2 kb	60	536	ACBSC-SEAGATE A.D.	769248
SEAGATE ST31202A	08 GB	12	285	DATAFIELD	366921
SEAGATE ST 3 220 A	083 Mb, Fast ATA-2 256 kb	36	310	ACBSC-SEAGATE A.D.	769248
FLUTSY M 6067A	089 Mb, 10 ms. Enh. IDE, PIO mode 4, MB5+0%	36	280	ПИРИТ	394118
FLUTSY M 6065A	09 Mb, 10 ms. Fast SCSI 2 MB5+0%	36	376	ПИРИТ	394 18
MAXTOR T 760A	1260 Mb, 12 ms. Enh. IDE, MB5+0%	24	304	ПИРИТ	394 18
IBM OEM D664	2 Gb Fast SCSI 2 9 ms. оулад	5 1/2	1220	ИВА	625 90
FLUTSY	2 1 Gb SCSI	1070	OMIX	360543	
MICROPOLIS	2100 Mb, FAST SCSI-2 3,5", 8 ms. оулад	12	910	ЛИМБЕНС	236 164
FLUTSY M2932SA	2170 Mb, 8 ms. Fast SCSI 2 MB5+0%	36	895	ПИРИТ	394 18
FLUTSY	3 1 Gb SCSI	12	1750	OMIX	368252
FLUTSY M2934SA	4359 Mb, 9 ms. Fast SCSI-2 MB5+0%	36	1280	ИВА	271 05
IBM CXTX	4 5 Gb SCSI 2 контролл.				
15. FDD					
EPSON 25 5 25	оулад	12	31 42	И нтерКомСервис	396927
FDD 35"	35"	6	24 30	DATAFIELD	396927
Sony	34 mm min. оулад	12	24 30	ROCRAM	396927
16. ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ					
CPU	486, 4x, 3x, 44 pin, Pentium 90 30	5	от 48	ОПМАСЭЛ	394118
CPU AMD	486/32756 486DX2/60 486DX4, 60 MB5+0%	6	от 58	ПИРИТ	394118
CPU 486	5X40 5X2/80 0X2/66 DX4, 00 DX50, радиаторный, 10-40 C° и микрот	6	от 56	Max "Радиотехника"	204483
CPU 486 DX4, 100	AMD 3.3 V	12	15	ЛК	607901
CPU AMD	486 DX4/100, 3.3V Original	12	1 15	МИКОФОНТАКТ	553539
CPU AMD	486 DX2/66, 3.3V Original	12	66/70	МИКОФОНТАКТ	553539
CPU Inter. AMD, PI, JMC	386DX-486SX/DX Pentium, MB5+0%	12	Call	ПИРИТ	3941 18
CPU P100		12	300	ДИОНАР	334929
SWMM	256Kb/16 Mb 60/70 ms, 30 pin. MB5+0%	12	335	CD-LIFE	683649
SWMM	1 Mb, 70 ms, 30 pin, 72 pin, оулад	12	Call	ПИРИТ	330793
SWMM	1/4Mb, 70 ms, 30 pin, 72 pin	12	38/40	Max "Радиотехника"	204483
SWMM	1/4Mb	24	от 42	МНТКС	788490
SWMM	4 Mb, 70 ms, 72 pin, 64mb/sec, ext. оулад	1	35 140	РОСВАН	330793
SWMM	4 Mb, 70 ms, 72 pin, HYUNDAI, оулад, ext.	12	36 139	DATAFIELD	769248
SWMM	4 Mb 32 Mb	12	143, 120	CD-LIFE	683649
SWMM	4 Mb 72 pin	12	144	ЛК	607901
SWMM	4 Mb 72pin, IBM	12	150	ЛИМБ	360 57
SWMM	4 Mb 32Mb 70 ms 72 pin MB5+0%	12	Call	ПИРИТ	394 18
SWMM	16 Mb 70 ms 72 pin HYUNDAI	12	520	DATAFIELD	366921
SWMM	data Notebook запис			ЛИМБЕНС	236 164
MB 486	Cyrix486DX 40, ISA, Green	12	100	DATAFIELD	366921
MB 486	DX2/DX4 2590 Cache 3-5V 3 VLB, Green	12	110	DATAFIELD	366921
MB 486	256K ALU 2x EDOE cont. FDC 75, 1P	12	139	NewSystemeGroup	210300
MB 486 DX2, DMA	SS" 256 cache 3 VESA slot, 3 3V	12	100/1 10	ИНФОРТРОНИК	553539
MB 486 SX/DX4, DMA	SS" 256 cache 3 VESA slot, 3 3V	6	172	ОПМАСЭЛ	394960
MB 486 SX/DX4, DMA	CPU 3 вesa 3 3 в	12	85	ЛК	607901
MB 486 SX/DX4, DMA	Intel 256 cache, 3 PCI, 4x72 pin, all	12	110	BOBЭКС	200475
MB 486 SX/DX2	OPTI, 160 cache 3 VLB, 8+30 pin	6	95	BOBЭКС	200475
MB 486 SX2 80	16MB with CPU, 8k ext. cache	6	95	ОПМАСЭЛ	395460
MB 586 7590/100/120/130	256K, Intel Pentium 25 EDOE cont. FDC, 25, 1P	12	230	NewSystemeGroup	210300
MB INTEL, SX, ALU, UMC	386DX 486SX/DX Pentium, MB5+0%	12	Call	ПИРИТ	394118
MB P 5066	Fast cache, 3 PCI, 4x72 pin, all	12	168	BOBЭКС	200231
MB P/75 120 Intel ISA/PCI	Fast cache, 2 ISA, EISA, VLB, PCI, MB5+0%	12	216	CD-LIFE	683649
ADAPTEC NCR	256 cache, 2 ISA, EISA, VLB, PCI, MB5+0%	12	от 95	ПИРИТ	394118
Enh. IDE card ARTOP BMD	Enh. IDE cache 512 kb up to 15 MB, MB5+0%	12	127	ПИРИТ	394118
GALAXY DC 380	cache contr., VLB/SCSI-2 512kb on board, 25Mb/s	12	227	MAC Электроникс	351201
GALAXY DC 600B	cache contr., VLB/SCSI-2 up to 16Mb, 2Mb/s	12	220	MAC Электроникс	351201
GALAXY DC 800B	cache contr., ISA/SCSI-2 up to 16Mb, 2Mb/s	12	215	MAC Электроникс	351201
GALAXY DC 800	cache contr., VLB/SCSI-2 up to 6Mb, 25Mb/s	12	416	MAC Электроникс	351201
GALAXY 600CF	cache contr., ISA/IDE, up to 16Mb, 2Mb/s	12	126	MAC Электроникс	351201
Multi I/O Card	cache contr., VLB/IDE up to 16Mb 20Mb/s	12	160	MAC Электроникс	351201
Multi I/O Card	VLB 1 cache MROROT, MOTOROLA	12	110	BOBЭКС	200475
Multi I/O Card	ISA, GoldStar	6	13	ОПМАСЭЛ	395460
Multi I/O Card	универс. оулад	12	145	BOBЭКС	200475
Multi I/O Card	PCI, 1 cache, MROROT, MOTOROLA	12	145	BOBЭКС	200475
Multi I/O Card	Enh. IDE, FDC, 25/17PQ, VLB, MB5+0%	12	от 25	РОСВАН	330793
SoundCard		1	14	DATAFIELD	366921
VISION	MediaNet, 16-bit, stereo, 20-voice LineIn/OUT	12	85	MAC Электроникс	351201
Видеоадаптер	ISA contr., 20 16550 LUTs	12	28	ПИРИТ	394 18
Видеоадаптер	SI 386, 160. acc. 2MB(4Mb), PCI, MB5+0%	12	252	DATAFIELD	366921
Видеоадаптер	Trend 9000	12	42	МНТКС	788490
Видеоадаптер	CIRRUS LOGIC ISA, 512Kb/1 Mb, True color	55/81	77	ЛК	607901
Видеоадаптер	CIRRUS LOGIC 5429	12	80	BOBЭКС	200475
Видеоадаптер	CIRRUS LOGIC 5429 VESA 1 VLB	12	95	BOBЭКС	200475
Видеоадаптер	SI 386, 160. acc. 1Mb(2Mb), VLB, MB5+0%	12	95	BOBЭКС	200475
Видеоадаптер	SI, PCI 1 Mb	12	99	BOBЭКС	200475
Видеоадаптер	SI-trace3 PCI, 1Mb (2Mb)	12	99	NewSystemeGroup	210300
Видеоадаптер	Diamond Stealth 64, 160. acc. 1/2Mb(4Mb), PCI, MB5+0%	12	от 182	ПИРИТ	394 18
Оптический привод, MPT, 1000 Kbit	1000 Kbit	2	18 127	MAC Электроникс	351201
Оптический привод, MPT, 1000 Kbit	1000 Kbit	2	18 127	MAC Электроникс	351201
17. СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
3 Com Ethr Link II II ISA	ISA 3C509, COMBU, ISA	2	120	АКТАЛТ	31 069
3 Com ETHERLINK II ISA	3C509, TRP, ALU 3C509B, оулад	60	от 64	ТРАНСЭК	369754
3 Com ETHERLINK II PCI	3C509, COMBU 3C509	60	от 117	ТРАНСЭК	369754
3 Com FASTETHERLINK PCI/ISA	COMBU 3C595(7), оулад	60	от 199	ТРАНСЭК	369754
3 Com LINK BUILDER	FMS 17 12 VLB, оулад	12	883	РЕСТА	784100
3 Com LINK BUILDER	FMS 17 12 VLB, оулад	12	от 777	ТРАНСЭК	369754
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3C570 ME	3Com LinkBuilder P10 VLB	12	244	БЕЛСООТ	252726
3					

МОДЕЛЬ	ОПИСАНИЕ	УСБ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
3Com UNIBUILDER TP12	Intel Pentium III, 600 MHz, 8 MB AT 32 KB Local Memory 10BASE5 & 10BASE T (AU) & UTP)	120	ОНАЙН	308626
Allied Telesis CentreCOM	MW4027 4xUTP & RJ45 Repeater W Ext PSU MW1127 16Base-T & 10UTP Repeater W Ext PSU	174 196	ИТИ	319516
Allied Telesis CentreCOM	MW207 1-wireless Pair Micro Transceiver w/ 4 LEDs 2000U+ 16 Bc PC card, JTB, BNC & AUJ, Soft Config	40 680	ИТИ	312493 319616
Allied Telesis CentreCOM	3224TRES S/WMP Multistandard Spane and 246R/US All Repeater 36 21 SNMP Model 10Base T 2 Port Rbt AUJ Module 170UT 16 b/t at 32 KB Local Memory 10BASE T RJ45 UTP	936 936	ИТИ	319698 319698
BootROM NE2000 RPL NetWare	DOS/2, LANtastic, Windows NT	12	РЕСТА	784100
BootROM NE2000 RPL NetWare		12	РЕСТА	784100
CelAn E2000	Ethernet 16 bit SuperLAN Combo	32	БЕЛСОФТ	253745
CelAn E2000-B	ISA NE2000 compatible BNC	36	БЕЛСОФТ	253745
CelAn E2000-C	ISA NE2000 compatible JTP28BNC	42	БЕЛСОФТ	253745
CelAn EMB-3	10 BaseT HUB 1 BNC 8-10 BaseT JTP RJ-45	170	БЕЛСОФТ	253745
CelAn EMRT 2	Repeater 2-BNC 2-AUI	220	БЕЛСОФТ	253776
CheN4020ERP Ethernet Repeater	2-port 2 BNC + 2 AUI ports	240	БЕЛСОФТ	253776
CheN6000TPC	Landscape 1P Hub 2 TP ports, BNC & AUI ports	240	БЕЛСОФТ	253004
CheN6000TPC	Expanding 1P Hub 8TP ports 1BNC port	196	БЕЛСОФТ	253776
CheN6160TPC	Painting 1P Hub 8 TP ports 1BNC port	345	БЕЛСОФТ	253776
Compex ANET 1S-A	Arconet 16 bit, 4xUTP, coax/T	48	СЕРВЕР	333148
Compex EN2000 Combo	ETHERNET 16 BNC/TP w/Broadcom 300m	535	СЕРВЕР	333148
Compex ENET 100 VOA	10/100 Mbit selectable ISA/PCI/ISA adapter	6196	СЕРВЕР	333148
Compex ENET 16V4U	ETHERNET 16 bit, BNC/AUI 300m	64/72	СЕРВЕР	333148
Compex ENET 32	ETHERNET 32 bit, PC/M/EISA Combo	165/195	СЕРВЕР	333148
Compex ENET ACMA	PCMCIA Adapter Type II, BNC and TP	190	СЕРВЕР	333148
COMPX ET 100B	B/LTP & 1BNC/AUI, selectable hub	195	СЕРВЕР	333148
COMPX ET 3012	Starckade Hub w/12 JTB/1BNC ports SNMP	360	СЕРВЕР	333148
Compex VG-400/6	100VG hub w-SRU-45 port (tp, uplink)	1200	СЕРВЕР	333148
D-Line OSM	Ethernet Repeater 4 port, 4BNC+4AUI	420	БЕЛСОФТ	253776
Digi PC/16em LAN	16 ports DQS Box	1300	DATA STREAM	265447
Digi PC/32em System	32 ports ISA, EISA	2135	DATA STREAM	265447
Digi PC/4e	4 ports ISA, DQS Cable	626	DATA STREAM	265447
Digi PC/Item System	8 ports ISA, EISA	630	DATA STREAM	265447
ETHERLINK 3 COMA 16 bit (variant range)		97	БЕВАЛЕКС	49901
ETHERLINK 3 COMA 16/32 bit (combo)		108/249	БЕВАЛЕКС	49901
ETHERLINK III	ISA, BNC, patch	on 130	ИТИ	319616
ETHERLINK III BNC	3Com, 1/5/20Mbps/EISA, coax	173/346	РЕСТА	784100
ETHERLINK III TP	3Com, 1/5/20Mbps/EISA, coax	170/346	РЕСТА	784100
ETHERNET 16	Card Ethernet PCI RACAL BNC/UTP	153	БЕЛ-ОПТИМУС	687183
ETHERNET 16	EN 2000JC, PROLIM, NETWARE Tested	24	БЕЛ-ОПТИМУС ПРОГРАММА	319691
ETHERNET 16	NE 2000	45	ПРОГРАММА	6718 3
ETHERNET 16	Either Expans 8 port, INTEL, JTP/BNC	6	ОРМАССОЛ	305460
ETHERNET CARD	NE 2000 ISA Winbond	24	БЕЛСОФТ	253776
ETHERNET CAN200E	8/16 bit ISA BNC with T-conector	44	БЕЛСОФТ	253004
ETHERNET CheN6000	8/16 bit ISA TP	42	БЕЛСОФТ	253004
ETHERNET CheN6000	8/16 bit ISA BNC/ATP, jumperset	48	БЕЛСОФТ	253776
ETHERNET 1 CheN700BTP	PCI, 32 bit PCI BNC/ATP, jumperset	170	БЕЛСОФТ	253004
ETHERNET Hub	5 ports	125	РЕСТА	784100
ETHERNET Hub	8 ports+1BNC coax	210	РЕСТА	784100
ETHERNET Hub	16 ports+1BNC/AUI, coax	355	РЕСТА	784100
ETHERNET Microd	PCI, 32bit, BNC & TP	24	DATA STREAM	203842
ETHERNET Microd	Hub 2 Port	140	DATA STREAM	203842
ETHERNET Microd	2 port Repeater	240	DATA STREAM	203842
ETHERNET Microd	NE2000 ISA, BNC	24	DATA STREAM	203842
ETHERNET Microd	NE2000 ISA, BNC	30	DATA STREAM	203842
ETHERNET Microd	compatible PCI Combo	119	РЕСТА	784100
ETHERNET Microd	compatible ISA, RJ45 coax	34	РЕСТА	784100
ETHERNET Microd	compatible ISA, BNC, coax	36	РЕСТА	784100
ETHERNET Microd	compatible ISA, Combo coax	39	РЕСТА	784100
ETHERNET Microd	2 ports BNC/AUI	250	РЕСТА	784100
ETHERNET Repeater	2/4 ports BNC/AUI	270/470	СЕРВЕР	333148
ETHERNET Repeater	4 ports BNC + AUI	375	РЕСТА	784100
GENIUS E3000 # 2	BNC connector, COM1	12	БЕЛАШ	327666
HP	100 VG AnyLAN		ИТИ	312493
INTEL ETHEREXPRESS	J-LASH 32E ISA, coax	346	РЕСТА	784100
INTEL ETHEREXPRESS PRO	16 IS, FLASH	2	АКТАЛЖ	337609
NOLA	12MVA 10MVA+FI	31/39	ЭКСПРОЕКТ	540846
NSS LAN 2 LAN/MAP COMPRESSION ISA, coax		3011	РЕСТА	78

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Диск.	УСБ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
SAMPO KDM 2055	28" 0,31 1024x768 50-90Hz 110MHz MPRII	12	150	MAC Звонотроник	351 201
SAMSUNG OGC-9637S	26", 0,28 1280x1024, 76Hz MPRII, N.I.R., Digital	12	1299	РЕСТА	784100
SAMPO KOM 201 20"	20" 0,31 1280x1024, 64KHz/100Hz MPRII	12	1300	MAC Звонотроник	351 201
GOLD STAR 20 D	20" 0,28 Multisync, 1600x1280 Hz, LR MPRII, Full digital	12	1450	SUNRISE	344470
SAMPO KOM 2077 E	20" 0,28 1600x1280, 50+ 20Hz	12	1489	MAC Звонотроник	351 201
DAEWOO CMC 2100 ME	21" XGA, 0.28, 1280, NON-INTER. MPRII	12	1100	РОССВАН	330793
DAEWOO CMC 2100 M	21" XGA Non-interfaced 0.28 MPRII, Digital	12	1170	РОССВАН	330793
HP WINDU H1 2882	21" XGA Non-interfaced 0.28 MPRII, Digital control	12	915/2221	АКАЛАГ	337609
MEGAME CT 21B	21" 0.30 1280x1024 50, 50+ 20 Digital Luminance MPRII II digital control calibration	12	2610	BELSTARLETT	396548
HP DesignJet 650C	21" 0.31 up to 1600x1200 EPS, MPRII II, MultiSync	36	2990	Еврокоминет	496713
HP DesignJet 650C	21" 0.31 up to 1600x1200 EPS, MPRII II, MultiSync	36	2990	Еврокоминет	496713

20. ПЛИНТЕРЫ					
МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Диск.	УСБ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
DESKJET 500	A4-A4/A4-I 600 dpi mono, 2 MB	3б	349,45	КП	3195,6
DESIGNJET 750C	A4-A4/A4-I 600 dpi (700 dpi color), 4 Mb	3б	5560/4038	ДРАЙВ	3195,6
ENCAD CADJET	строительный САД-плоттер	6000		ДРАЙВ	225489
ENCAD NOVAJET III	цветной струйный принтер А4/горизонт	10000		ДРАЙВ	225489
HP DESIGNJET 230	A4, A, 600 dpi, 2 Mb RAM, color	12	3772	Еврокоминет	496713
HP DESIGNJET 250C	A4-A, 600 dpi, 4 Mb RAM, color	12	4954	Еврокоминет	496713
HP DESIGNJET 250C	A4-A, 600 dpi mono/300 dpi color 4 Mb RAM	12	5153	Еврокоминет	496713
HP DESIGNJET 650C	A4, A, 600 dpi mono/300 dpi color, 4 Mb RAM	12	9574	Еврокоминет	496713
ROLAND GRA 310/410	ручной режущий станок для лазерных вырезов	3900		ДРАЙВ	225489
ROLAND GRA 310/410	ручной режущий станок для лазерных вырезов	3900		ДРАЙВ	225489

21. КОМУСА					
МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Диск.	УСБ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
CHERRY G23	101 кнч ркц	1	4	РОССВАН	330793
CHERRY G23	101 кнч ркц, оптический сенсор	1	15	ВОБЭК	200223
CHERRY G23	101 key rps	1	15	Интеракт Сервис	306401
IBM AT XT	порт 122 км, в порте USA	18	9-15	ЭЛЬКОР	591808
MITSUMI (англ.)	101 кл	12	10	ЛИМС	360157
MITSUMI (англ.)	101 кл	12	3,5	ЛИМЕНС	277013

23. ПЕРЕКЛЮЧАТЕЛИ, УДИЛИТЕЛИ И ТРАНСФОРМАТОРЫ					
МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Диск.	УСБ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
Acoustic Switch 41	переключатель звука	25/4		БЕЛАШ	3195,6
Data Auto Switch 2.1 41	интерфейс 2 канал / порт 41	01 18		ПРОГРАММА	378735
Trans Power 2.1 41	трансформатор 2.1 41	01 17		ЛИМЕНС	277013

24. КАБЕЛЬ					
МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Диск.	УСБ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
Кабель переключателя Null Modem		1	25	БЕЛАШ	3195,6
Кабель	для принтера, мониторной клавиатуры слота	12	01 25	ФорТ Норт	200842
Кабель PG 58	50 Ом телефонный, 1 м		0,6	БЕЛОСОТ	253745
Кабель PG 58 50	50 Ом телефонный, 1 м		0,6	БЕЛОСОТ	253745
Кабель JTP 58, микро	м		0,48	ПРОГРАММА	3195,6
Кабель JTP category 5	м		0,65	БЕЛОСОТ	253745
Кабель телекоммуникационный	м	12	2,5	ФИРАЛ	360157

25. ЗАЩИТНЫЕ ФИЛЬТРЫ					
МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Диск.	УСБ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
14" 20"	стекло лобовое крыльчатое доработано	6,2		Удальчик Выбор	360157
3M "14 15"	стекло	12/40		ЛИМЕНС	277013
3M "14 15"/Notebook	Anti-Glare/Radiation/Static	12/29		ДРАЙВ	225489
Русский сайт:	Amr-Glare/Radiation/Static защита инфракрасного излучения	14" 7"	01 33	ПРОГРАММА	328735
3M AF200, PF400	99,9% чистый ультрафиолет, антиблик, доработка, США	80/40		ЭЛЕМЕД	200664
BASE OPTIPRO	сверхпрочное стекло с покрытием MPRII	47/73		КП	3195,6
TESCOM OPTIGUARD	сверхпрочное стекло с покрытием MPRII	200		SAVORIS	645584
CP Universal Workstation		105		SAVORIS	645584
CP Universal 1		70		SAVORIS	645584
CP Universal 2		55		SAVORIS	645584
CUBE		70		АЛЕКС	2534,9
ZOVAK VIZOR	с покрытием MPRII, II, Mini-Zov	18/30		SUNRISE	344470
ZOVAK VIZOR	стекло, с защитой зрения, сенсор опт./рассв.	22/30		ФИРАЛ	360157
SEPM	стекло, с защитой зрения, сенсор опт./рассв.	4,5/7		ФИРАЛ	360157
VERBATIM	14 15" стекло антиблик/антистатическое Слайд	18/32		ИНФОТРОНИК	677013

26. МАНИПУЛЯТОРЫ И КОВЕРКИ					
МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Диск.	УСБ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
Mouse "Microsoft 2.0"/Logitech	Duck-Slide слот	6	7,9	ФИРАЛ	360157
Mouse ISE A3	3-кл оптический сенсор	38	8	ЛИМЕНС	277013
Коверки		2	7,5	ВОБЭК	200223
Мышь требовая	Microsoft Mouse 6-кнопочная	3		ВОБЭК	200223
Мышь	3-кнопочная	12	60	БЕЛАШ	377666
Мышь	Logitech 400 dpi слот	12	12	Перел. Технологии	360157
Мышь	Logitech 400 dpi слот	12	15	АТТАНС СС	360157

27. АКСЕССУАРЫ					
МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Диск.	УСБ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
Сорту Holder	1-кнопочный	01 3		ПРОГРАММА	3195,6
Боксы для дисков 10, 50, 120, 3,5"/5,25"/20"	намагни.	01 15		ПРОГРАММА	378735
Боксы для дисков и CD	слот	2 120		ЛИМЕНС	277013
Мини-компьютер	4-кнопочный T16	01 17		ПРОГРАММА	3195,6
Мышь: инструмент	для работы с лазерным сканером	20 45		БЕЛАШ	377666
Пленка	для защиты экрана	01 17		БЕЛАШ	377666

28. ДИСКЕТЫ					
МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Диск.	УСБ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
3,5" 2HD, Form DOS PO		7		Rolaid	360157
3,5" 40 DS/HD 10 шт		8,7		Rolaid	645584
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ТУССОН	360157
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664
3,5" 2HD, 2Mb, CUA, доработка, 10/100шт		8,5/80		ЭЛЕМЕД	200664

03. РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ			
СДН - ННУК-УР и 344-355		01.29	ТРАНСЭК
HP Deskjet	заправка-черная склад	36	Европонт-экт
HP Deskjet 1200/1800	заправка-желтая склад	36	Европонт-экт
HP Deskjet 310 320 540	50%С светлых картриджи склад	36	Европонт-экт
HP Deskjet 310, 320, 540	50%С черных картриджи склад	36	Европонт-экт



№	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	УЗВМ	ОСОВЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гар.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH												
372	Macintosh LC475	Motorola 68040/LC50	4	250	3.5	14" RGB	5.2	monitor, клавиатура, мышь	124	2		
373	Power Macintosh 7500	PowerPC 601/100	8	500	3.5		2	CD Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереосистема	2706	12		
374	Power Macintosh 8100	PowerPC 601/100	8	700	3.5		2/4	Ethernet, жетей SCSI-2	2909	12		
375	Power Macintosh 8500	PowerPC 601/120	16	2	3.5		1	CD Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереосистема	4995	12		
376	Power Macintosh 6100/66	PowerPC 601/66	8	500	3.5		1	CD Ethernet, жетей	1909	12		
377	Power Macintosh 7200	PowerPC 601/75	8	500	3.5		1	CD Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереосистема	1775	12		
378	Power Macintosh 7100/80	PowerPC 601/80	8	700	3.5		1	CD Ethernet, жетей	2126	2		
379	Macintosh LC 5200/75	PowerPC 603/75	8	500	3.5	15"	1	15" Hitachi, астр. монитор, стереосистема, CD, клавиатура	2600	2		
380	Macintosh LC 5200/75	PowerPC 603/75	8	500	3.5		1	15" monitor CD, стереосистема	2600	2		
381	Power Macintosh 9500	PowerPC 604/120	16	1	3.5		2	CD Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереосистема	4274	2		

BelStarLett

Тел. 396 548, тел./факс 390 034
Минск, Савицкого 12

КОМПЬЮТЕРЫ TOSHIBA NOTEBOOK												
382	DEC	386 Sx/25	8	60	3.5	9.5" color	1	1FT, CD Trackball, PCMCIA	1504	2	МИКРОМНП	1785-2
383	GoldStar	486 SX/25	8	170	3.5	mono	1	Intel inside, trackball, DOS 6.22	1350	12	SUNRISE	344356/344470
384	Acer Note 300c	486 SX/33	4	260	3.5	7.8" color	512	PCMCIA II, i/b, infrared port, внеш. FDD, MMX, 1.9 or MS DOS, Win. мод. Compact, Win. yoc. VLB/IDE	2400	12	BelComData	494405
385	Acer Note 7301	486 SX/33	4	120	3.5	8.5" mono	1	CD TrackBall	1200	12	МАГ НК	327308
386	GoldStar	486 SX/33	4	260	3.5	10" mono	1	Intel, Green, GoldStar Win. жетей. 2 шт. аккумулятор на 3 часа, сумка	1350	12	TAMP	292399
387	GoldStar	486 SX/33	4	260	3.5	mono	1	Intel inside, trackball, DOS 6.22	1350	12	SUNRISE	344356/344470
388	ACER 300	486 SX/33	4	260	3.5		1	Dualscan, sub-note, PCMCIA II/III	396321			
389	TOSHIBA T 1910	486 SX/33	4	200	3.5	9.5" mono		PCMCIA2, win. 3.1, trackball, 2.0 ag, сумка	400	12	БЕЛАШ	327666
390	GOLD STAR GN486	486 SX/33	4	260	3.5	9.5" mono		естр. принтер 360x360dpi, PCMCIA 2, расш. CPU до 8 Mb	450		ЛИМЕНС	325412/326063
391	CANON NoteJet	486 SX/33	4	120	3.5	9.5" mono		PCMCIA, win. 3.1, trackball, 1.6 kg	650	12	БЕЛАШ	327666
392	COMPAQ Contura Aero	486 SX/33	4	170	3.5	8.4" color		PCMCIA 2, win 3.1, 1.8 kg	750	24	БЕЛАШ	327666
393	TOSHIBA T 3400CT	486 SX/33	4	120	3.5	7.8" act.		PCMCIA 2, win 3.1, 1.8 kg	2100	12	БЕЛАШ	327666
394	IBM Think Pad 350c	486 SX/33	4	250	3.5	TFT		PCMCIA type II	2650	24	ФортНокс	203955/203842
395	NEC VERSA S/33	486 SX/33	4	210	3.5	9.5" TFT		сумка	2390		ЛИМЕНС	325412/326063
396	Compaq 400C	486 DX/40	4	250	3.5	8.4" pas		TFT	2650	12	НОВЫЙ ВЕК	660122
397	Notebook	486 DX/50	4	340	3.5	9.5" color		trackball, Fax/modem, PCMCIA II, сумка, OS color	2090	12	Исканерное Дело	251558
398	Toshiba 1960CS	486 DX/50	4	320	3.5	9.5" OS		trackball, PCMCIA II, DOS/MMX, сумка, 9.5" OS color	2380	12	Исканерное Дело	251558
399	ARCHE	486 DX/50	4	260	3.5	9.5" act.		DOS 6.2 trackball, 2.5 kg, сумка	2400	12	БЕЛАШ	327666
400	Smart Book III	486 DX/50	4	320	3.5	10.3" pas		TFT	2420	12	НОВЫЙ ВЕК	660122
401	TOSHIBA T2106GS	486 DX/50	4	350	3.5	10.4" color		PCMCIA 2, win. 3.1	2500	2	БЕЛАШ	327666
402	SKD 4000	486 DX/50	4	340	3.5	9.5" act.		сумка	2790	12	NOTEBOOK	325412/326063
403	TOSHIBA T2100CT	486 DX/50	4	350	3.5	8.4" act.		PCMCIA 2, win. 3.1	3200	2	БЕЛАШ	327666
404	OmniBook 500C 4/60	486 DX/50	4	170	3.5	8.5"		VRAM 1024, VLB, сумка	3200	36	Евроконтант	496273/499137
405	IBM T55C	486 DX/50	4	340	3.5	10.4" TFT		сумка	3560		ЛИМЕНС	325412/326063
406	IBM ThinkPad 701C Battery	486 DX/50	4	360	3.5	10.4" TFT		сумка	3799	36	Евроконтант	496273/499137
407	IBM 701C	486 DX/50	4	360	3.5	10.4" TFT		сумка	5290		ЛИМЕНС	325412/326063
408	Acer Note 7600	486 DX/66	4	340	3.5	9.5" color		NMM bat, trackball, PCMCIA II, кетей, i/b, win. Upgrade, MS DOS 6.2 Win 3.11 Win yoc. VLB/IDE	1604	24	BelComData	494405
409	Acer Note 7800	486 DX/66	4	170	3.5	9.5" mono	512	backball, PCMCIA II, 32-bit agent, i/b, win. Upgrade, MS DOS, Win. возможность upgrade, Win yoc. VLB/IDE	1604	24	BelComData	494405
410	PowerBook	486 DX/66	4	210	3.5	9.5" mono	512	Mod. DOS 6.22R, 2.6 kg, сумка	2170	36	АТТАСНЕ СС	326463/332361
411	PowerBook	486 DX/66	4	210	3.5	10.3" dual	512	NMM, DOS 6.22R, 2.6 kg, WWG 3.11R, сумка	2170	36	АТТАСНЕ СС	326463/332361
412	PowerBook	486 DX/66	4	210	3.5	10.3" act.	512	NMM, DOS 6.22R, 2.6 kg, WWG 3.11R, сумка	2813	36	АТТАСНЕ СС	326463/332361
413	ULTRA T530	486 DX/66	4	340	3.5	9.5" TFT		сумка	2990		ЛИМЕНС	325412/326063
414	ULTRA T530	486 DX/66	4	340	3.5	9.5" TFT		сумка	3110		ЛИМЕНС	325412/326063
415	Acer Note 7800	486 DX/75	6	510	3.5	9.5" color	512	PCMCIA II, кетей, i/b, win. Upgrade, MS DOS, MS Windows, Win yoc. VLB/IDE, NMM/батарея	1650	24	BelComData	494405
416	JETTA E2	486 DX/75	6	340	3.5	10" Mono		зака	2390		ЛИМЕНС	325412/326063
417	JETTA E2	486 DX/75	6	340	3.5	10.3 D5TN		зака	2466	12	СЕРВЕР	325412/326063
418	TwintHead	486 DX/75	4	340	3.5	D5TN 9.5		PCMCIA II, TrackBall, DOS/Win	2750	12	ТАИР	292999
419	Notebook	486 DX/75	6	420	3.5	9.5" color	1	Dual Scan, Fax modem, Sound Card 8 bit, Intel, Green, GoldStar 2 шт. акумулятор на 3 часа, сумка	3520	36	GREEN LINE	239450
420	DELL Latitude XP	486 DX/75	8	340	3.5	10.4" dual	1	dual scan, 2xPCMCIA, Win. i/b, акумулятор, акумуля на 10 час. upgrade	3790	12	БЕЛАШ	327666
421	TOSHIBA T215SCDS	486 DX/75	4	500	3.5	10.4" color	1	PCMCIA 2, Sound Card, CD-ROM, Compact Discs, win. 3.1	3790	12	Исканерное Дело	251558
422	Toshiba 2450CT	486 DX/75	4	320	3.5	act. color		Accupoint, PCMCIA II, SCSI-II, VLB, MS videoRAM, DOS/Win, сумка, 9.5"	3800	12	БЕЛАШ	327666
423	TOSHIBA T2130CT	486 DX/75	8	520	3.5	10.4" act.		PCMCIA 2, win. 3.1	5458	36	МИКРОМНП	7835-2
424	DEC NOTE Ultra	486 DX/75	4	340	3.5	9.5" color		TFT LCD, PCMCIA, Sound System, infrared port, NMM на 6 час. Win 3.11 Lotus Organizer	2519	24	ФортНокс	203955/203842
425	DTN Green	486 DX/75	4	120	3.5	D5TN		PCMCIA type II	2670		ЛИМЕНС	325412/326063
426	MAGISTRONIC SB-300	486 DX/100	8	510	3.5	10.3 D5TN		сумка	6751	36	Евроконтант	496273/499137
427	TwintHead	486 DX/100	8	510	3.5	TFT 9.5		PCMCIA II, sound, TrackBall, DOS/Win	7885		ЛИМЕНС	325412/326063
428	OmniBook 4000CT 4/100	486 DX/100	8	520	3.5	10.4"		VRAM 1024, VLB, Sound Blaster, сумка	3560	36	Евроконтант	496273/499137
429	JETTA XPS	P/75	8	540	3.5	10.3 D5TN		зака	7554	36	GREEN LINE	220450
430	JETTA XPS	P/75	8	540	3.5	10.3" TFT		зака	427	7	ТАИР	340099
431	OmniBook 5000CT S/90	P/90	8	1000	3.5	10.4" TFT		active matrix, 2xPCMCIA, Win. i/b, акумулятор, акумуля на 10 час. upgrade				
432	DELL Latitude Xp	P/90	16	1200	3.5	10.4" dual	1	active matrix, 2xPCMCIA, Win. i/b, акумулятор, акумуля на 10 час. upgrade				
433	DELL Latitude Xp	P/90	16	1200	3.5	10.4" dual	1	active matrix, 2xPCMCIA, Win. i/b, акумулятор, акумуля на 10 час. upgrade				

РАБОЧЕЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕР, И МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СЕРВЕРЫ												
434	ACER ACROS	486 DX/66	8	850	3.5	на выбор	512	Германия, Green PC, ISA+VLB, J-VGA VLB, граф. ас. DOS/Win, карт. PS, Novell, Unix, Windows	2345	24	BelComData	494405
435	HP NetServer LC	486 DX/66	8	1	3.5		512	Intel, SCSI-2, K-256, 16Mb, EISA FAST SCSI-2 ISA	3780	36	МИКРОМНП	7835-2
436	DEC Pharis MTE 486	486 DX/66	16	1035	3.5	на выбор	512	256 Kb cache, EISA Ethernet BNC/TP, 6 EISA I VLB slots S3 905 video controller, 1Mb DRAM	4499	36	Евроконтант	496273/499137
437	HP NetServer LC 4/68	486 DX/66	8	1000	3.5		512	Tower max. RAM - 136 SCSI-2	4715	36	КП	310516/312493
438	HP NetServer LF	486 DX/66	16	1	3.5	на выбор	512	Intel, SCSI-2, K-256, 16Mb, EISA FAST SCSI-2 ISA	4715	36	КП	310516/312493
439	ACER ACROS	486 DX/100	8	850	3.5		512	K-256, 16Mb, Green PC, Ultra-VGA VLB, граф. ас. DOS/Win, карт. PS, Novell, Unix, Windows	24	BelComData	494405	
440	ACER POWER	486 DX/100	8	850	3.5	на выбор	512	K-256, 16Mb, Green PC, 3PC+VBL+4ISA, Ultra-VGA граф. ас. DOS/Win, EIDE	24	BelComData	494405	
441	HP NetServer LC 4/100	486 DX/100	8	1000	3.5		512	Tower max. RAM - 136 SCSI-2	4462	36	Евроконтант	496273/499137
442	HP NetServer LS2 4/100	486 DX/100	8	1000	3.5	на выбор	512	Tower max. RAM - 136 SCSI-2	5693	36	Евроконтант	496273/499137
443	DEC Multa	Alpha AXP/166	24	340			512	PCI Ethernet BNC/TP, CD audio quality input/output, PCI graphics accelerator, 2PCMCIA, Internal Ready with 32 bit Music	5843	36	МИКРОМНП	7835-2
444	ACER ALLOS 7000P	P/100	16	1	3.5	на выбор	512	Германия, 3PC+SEISA, EISA/PCI, Adaptec fast SCSI-II/III, J-VGA win. ас. Dual Pentium/PCI, HotSwapDisk	24	BelComData	494405	
445	ACER ALLOS 900	P/100	16	1	3.5		512	Германия, 3PC+SEISA, EISA/PCI, Adaptec fast SCSI-II, J-VGA win. ас. карт. PS, Novell, Unix, Win	24	BelComData	494405	
446	HP NetServer LS	P/100	32	2.1	3.5	на выбор	512	Intel, MAX RAM - 768, PCI SCSI-2 fast, K-512Mb, RAM ECC, HDD-hot-swap, CD-ROM, EISA/PCI	12800	36	КП	310516/312493
447	HP NetServer LM 5/100	P/100	16	1	3.5		512	Tower max. RAM - 384/768 Mb	9954	36	Евроконтант	496273/499137
448	HP NetServer 5/100 L52	P/100 Dual	64	3.5	3.5	на выбор	512	Cache 2 x 1Mb, ECC RAM, Tower, CD-ROM boot, max. RAM - 384/768 Mb, Max 4 process	20125	36	Евроконтант	496273/499137
449	ACER POWER	P/120	8	1	3.5		512	Германия, Green PC, Ultra-VGA PCI, граф. ас. APC+SEISA, DOS/Win, EIDE	10618	36	Евроконтант	496273/499137
450	HP NetServer LS 5/133	P/130	32	3.5	на выбор	17" VGA	512	Tower RAM - ECC, max. RAM - 384/768 Mb, max 2 process, CD-ROM boot	5196	12	ДЕСК ТОП	277753
451	Micon Melisma	P/130	32	1.8	3.5		2	EDO, SyncBurst Cache, TPTOW MS2.0, Diamond Stealth64, IDE/HCI	2420	36	Евроконтант	496273/499137
452	HP NetServer LM2 5/86	P/86	16	540	3.5	WGA 28	512	Tower max. RAM - 136	10500	24	ТУССОН	362977
453	Olivetti SXH 140	P/86	16	540	3.5		10	PCI Fast SCSI-II	10500	24	ТУССОН	362977
454	HP NetServer LH	P/75	16	1	3.5	на выбор	512	Intel EISA FAST SCSI-2, K-256 RAM-ECC, HDD-hot-swap, CD-ROM, ISA, RackMount	7570	36	КП	310516/312493
455	HP NetServer LH 5/75	P/75	16	1050	3.5		512	Tower RAM - ECC, max. RAM - 384 Mb, CD-ROM boot, hot swap	8706	36	Евроконтант	496273/499137
456	DEL PowerEdge	P/75 SP-2	8	1	3.5	на выбор	512	K-256, 16Mb, Green PC, Dual Pentium Ready, EISA/PCI/SCSI-2	4477	36	GREEN LINE	239450
457	DEC Pharis MK	P/90	16	142	3.5		512	CD-ROM dual-speed, RACAL, PCI Ethernet BNC/TP, 6 EISA 6 PCI slots PCI fast wide SCSI-2 EISA/SCSI-2	1643	36	МИКРОМНП	7835-2
458	DEC Pharis XL 590	P/90	16	1.05	3.5	на выбор	512	CD-ROM 600Mb dual-speed, PCI Ethernet BNC/TP, 4 EISA 2PCI slots PCI fast wide SCSI-2	8802	36	МИКРОМНП	7835-2
459	HP NetServer LH 5/90	P/90	16	1	3.5		512	Tower RAM - ECC, max. RAM - 384	6654	36	Евроконтант	496273/499137
460	DEC Pharis MK	P/90 Dual	16	142	3.5	на выбор	512	CD-ROM dual-speed, RACAL, PCI Ethernet BNC/TP, 6 EISA 6 PCI slots PCI fast wide SCSI-2 EISA/SCSI-2	12950	36	МИКРОМНП	7835-2
461	DEC Pharis XL 5900P	P/90 Dual	16	1.05	3.5		512	CD-ROM dual-speed 600 Mb, PCI Ethernet BNC/TP, 4 EISA 2 PCI slots PCI fast wide SCSI-2	7950	36	МИКРОМНП	7835-2
462	DEL PowerEdge	P/90 SP 2	16	2	3.5	512	K-512, 16Mb, Green PC, Dual Pentium Ready, EISA/PCI/SCSI-2	6667	36	GREEN LINE	239450	

Новая процедура банкротства

Законопроект



Основные нормативно-правовые документы

КРАТКИЙ АННОТИРОВАННЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ

Постановления Кабинета министров

№ 534 от 28.09.95 г. О внесении дополнения в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 30 октября 1992 г. № 661

Абзац первый пункта 1 постановления Совета Министров РБ "Об ответственности за незаконное расходование бюджетных средств, недостачи и хищения государственного имущества" после слов "за счет бюджетных ассигнований" дополнен словами: "внебюджетных фондов, образуемых по решению Верховного Совета Республики Беларусь, кредитов, предоставляемых льгот по которым осуществляется за счет средств бюджета".

№ 536 от 29.09.95 г. Об утверждении ставок экспортных таможенных пошлин.

Утратил силу пункт 1 постановления Кабинета министров РБ от 19.04.95 г. № 218 "Об утверждении ставок экспортных таможенных пошлин".

№ 537 от 29.09.95 г. О ведении переговоров по подготовке соглашения между правительством Республики Беларусь и правительством Федеративной Республики Германия об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и имущество.

№ 538 от 02.10.95 г. О внесении изменений в ставки акцизов на товары, ввозимые на территорию Республики Беларусь.

Ставка акциза на сигары (включая сигары с обрезанными концами), сигариллы (тонкие сигары) и сигареты из табака устанавливается в размере 2 ЭКЮ за 1.000 штук.

№ 539 от 03.10.95 г. О компенсации затрат по приобретению и установке приборов учета расхода газа в домах (квартирах) малоимущих граждан.

Документы, подтверждающие отнесение собственников жилых домов (квартир) к категории малоимущих, представляются предприятиям газового хозяйства за три месяца до даты, определенной графиком установки приборов учета расхода газа.

Ведомственные нормативные акты

Министерство жилищно-коммунального хозяйства

№ 93 от 18.09.95 г. Инструкция по технической инвентаризации и правовой регистрации гаражей для хранения транспортных средств индивидуального пользования.

Министерство экономики

Временный порядок проведения экспертизы технических решений проектов создания информационных технологий с использованием зарубежных технических и программных средств вычислительной техники.

(Подробный комментарий документа см. в следующем номере).

Министерство финансов, ГГНИ

№ 31 от 28.08.95 г., № 02/144 от 21.08.95 г. Разъяснение по чрезвычайному налогу.

В соответствии со статьей 10 Закона РБ "О бюджете Республики Беларусь на 1995 год" все юридические лица, включая иностранные, их филиалы, представительства, отделения и другие обособленные подразделения независимо от форм собственности, уплачивают чрезвычайный налог в размере 12% от фонда оплаты труда, исчисленного за счет средств, полученных от хозяйственной деятельности на территории РБ. Учитывая изложенное, фонд оплаты труда из средств, поступающих Ассоциации коммерческих банков в виде вступительных и членских взносов, облагается чрезвычайным налогом не будет при условии раздельного учета этих средств и средств, полученных от хозяйственной деятельности.

ГГНИ

№ 05/154 от 20.09.95 г. О внесении изменений и дополнений в некоторые акты законодательства по вопросу приема денежных средств при реализации продукции (товаров, работ, услуг) за наличный расчет.

Во Временный перечень видов деятельности, при осуществлении которых юридические и физические лица могут производить прием денежных средств при реализации продукции (товаров, работ, услуг) за наличный расчет без применения кассовых суммирующих аппаратов и компьютерных систем, утвержденный постановлением Кабинета министров РБ и Национального банка от 15.12.94 г. № 250/13, вносятся следующие изменения: "в абзаце третьем пункта 2 слова "газетной продукции" и "70 процентов" заменить соответственно словами "печатной продукции, школьно-письменные принадлежности и канцелярских товаров" и "55 процентов". В пункте 17 исключить слова "(ремонт обуви, бытовой техники, часов, пошив одежды)".

Белорусская государственная страховая организация

№ 03-01/747 от 24.09/95 093 [2 стр.] Изменения в Инструкцию о порядке проведения обязательного личного страхования военнослужащих и военнообязанных от 4 августа 1993 г. № 03-01/647.

ГТК

№ 277-ОД от 20.09.95 г. Положения о порядке таможенного оформления личного имущества, перемещаемого через таможенную границу Республики Беларусь физическими лицами в сопровождаемом багаже.

Действие настоящего Положения распространяется на процедуры таможенного оформления личного имущества физических лиц, перемещаемого в сопровождаемом багаже через таможенную границу РБ с Украиной, Польшей, Литвой и Латвией, а также ввозимого в республику под таможенным надзором в багаже из любых стран через территорию РБ, в том числе на авиатранспортных средствах, пересекающих воздушное пространство РБ без посадки на ее территории.

Национальный банк

№ 20 от 07.09.95 г. Положение о порядке купли и продажи иностранной валюты и платежных документов в иностранной валюте за счет личных средств граждан на территории Республики Беларусь.

Настоящее Положение, в соответствии с Законом "О Национальном банке Республики Беларусь", определяет порядок организации работы пунктов обмена иностранной валюты и проведения операций по купле и продаже иностранной валюты и платежных документов в иностранной валюте на территории РБ. Отменяется действие ряда нормативных актов и указаний Нацбанка.

№ 605 от 18.09.95 г. Порядок проведения факторинговых операций в Республике Беларусь.

С выходом данного Порядка письмо Госбанка СССР от 12.12.89 г. № 252 в РБ в практической работе не используется.

№ 610 от 27.09.95 г. Положение о порядке создания и прекращения деятельности банков на территории Республики Беларусь.

Республиканский центр правовой информации (РЦПИ).
Тел.: (0172) 239-873.

Назначено к слушанию

Иски

В ВЫСШЕМ ХОЗЯЙСТВЕННОМ СУДЕ РБ

10.10. Иск могилевского ОАО "Обувь" к Гомельскому заводу "Кристалл" о взыскании 1.572 млн. BRB.

Иск ОАО "Картонная фабрика "Ольховка" к минской ПКФ "Юнит" о взыскании 250 млн. BRB.

11.10. Иск АКБ "Комплексбанк" к минскому МП "Инесса" о взыскании 32 219 USD.

12.10. Иск белорусско-чешского СП "Белчехтранс энд компани" к Министерству финансов РБ о признании недействительными актов.

16.10. Иск Молодечненского завода легких конструкций к московскому АО "Легконструкция" о взыскании 2 928 млн. RUR.

(Продолжение.
Начало в № 36,
38/1995).

Управляющий

Если действующий закон (статьи 27-29) лишь регламентирует права и обязанности управляющего ("доверенного лица"), как-то: назначать бухгалтера и иных должностных лиц предприятия, привлекать экспертов, запрашивать или разрешать производственную деятельность субъекта хозяйствования, ставить перед судом вопрос о признании недействительными сделок субъекта хозяйствования и т. д., то проект конкретизирует правовой статус управляющего, определяет, каким требованиям должно соответствовать данное лицо. Управляющим не может быть собственник юридического лица-должника, работник государственных контролирующих органов и т. д.). Также в проекте предусмотрена возможность назначения нескольких управляющих в зависимости от характера и размеров имущества банкрота.

Управляющий назначается из числа лиц, предложенных кредитором, однако возможно назначение его судом и по своему усмотрению. Управляющий защищает права и интересы всех кредиторов, должника, управляет имуществом банкрота, организует формирование этого имущества, удовлетворение требований кредиторов за счет имущества банкрота, организует санацию либо ликвидацию последнего как юридического лица. Управляющий, с одной стороны, является органом предприятия-банкрота и должен осуществлять процедуру санации, ликвидации, управлять и защищать интересы предприятия-должника, а с другой — выступать внешним по отношению к банкроту агентом общего собрания кредиторов.

Двойственность и сложность стоящих перед управляющим задач предполагают необходимость его специальной подготовки. На наш взгляд, в случае принятия проекта закона необходимо организовать на базе Министерства экономики или какого-либо эконо-

номического вуза специальные курсы по подготовке управляющих из числа юристов, аудиторов, администраторов.

Предприятие объявлено банкротом

Говоря о последствиях этого объявления, действующий закон лишь упоминает, что с момента признания субъекта хозяйствования банкротом приостанавливается выплата дивидендов, налогов и платежей, не допускается предъявление новых требований к нему, считаются истекшими сроки погашения всех долгов, приостанавливается производство по всем судебным делам против банкрота, связанным с имуществом.

В проекте же данному вопросу посвящен целый раздел, согласно которому имущество должника преобразуется в имущество банкрота и используется как целевое для удовлетворения требований кредиторов. Право управления этим имуществом переходит к управляющему. Банкрот не может самостоятельно совершать сделки со своим имуществом.

В результате решения об объявлении банкротства на имущество должника налагается арест (статья 22). С момента объявления сроки уплаты всех долгов считаются наступившими, прекращается начисление штрафов, процентов, пени на суммы долгов.

Таким образом, объявление банкротства фактически "замораживает" существующее финансово-экономическое состояние должника, но в результате этого объявления у последнего возникает ряд обязанностей.

Согласно статье 38 проекта, должник обязан представить хозяйственному суду, управляющему и комитету кредиторов необходимые сведения о своем имуществе и долгах, а также лично присутствовать в судебном заседании, заседании комитета кредиторов и на общем собрании кредиторов, при описи имущества, участвовать в других процессуальных действиях производства по делу, если к этому его обязывает хо-

зяйственный суд или управляющий.

Должник обязан подтвердить подписанием правдивости списка своего имущества и своих долгов. После объявления должника банкротом и до подтверждения им списка имущества и долгов он обязан не менять место жительства (местонахождение).

Действующий закон ничего не говорит об органе, уполномоченном выражать интересы кредиторов в процессе банкротства и регламенте работы этого органа. В то же время детальная проработка данного вопроса весьма важна с точки зрения возможности легального преодоления разногласий между кредиторами, предотвращения необоснованного затягивания процедуры санации. По проекту, не ранее 15 дней, но не позднее 1 месяца после объявления банкротства должно быть проведено первое общее собрание кредиторов, на котором избирается комитет кредиторов и решается вопрос о продолжении (санации) или прекращении (ликвидации) деятельности должника — юридического лица.

На наш взгляд, следует предложить при доработке законопроекта рассмотреть вопрос о возможности создания собрания и комитета кредиторов на более ранних стадиях процедуры, возможно, даже до признания должника банкротом. Такой подход увеличит вероятность эффективных переговоров между должником и его кредиторами, достижения мирового соглашения.

Второй этап процесса банкротства — определение процедуры, которая будет применена к банкроту. Проект закона устанавливает три возможных варианта: санация, ликвидация, мировое соглашение.

Санация

Если экономическое положение должника безнадежно, и замена руководства, переориентация производства, минимизация производственных затрат, маркетинговые исследования позволят восстановить платежеспособность предприятия, суд принимает решение о проведении санации.

Суд активно руководит и контролирует эту процедуру. Согласно статье 58 проекта, санация — процедура реструктуризации, изменения прав собственности, финансовой поддержки должника со стороны его собственника или уполномоченного им органа кредитора или иных лиц, осуществляемая с целью сохранения этого должника как хозяйствующего субъекта.

Данное определение несколько громоздко. По сути, санация — финансовая помощь предприятию-должнику со стороны санаторов: собственника, иных лиц (в том числе кредиторов), которая направлена на поддержание его финансово-хозяйственной деятельности и предотвращение ликвидации.

Инициатива проведения санации может исходить как от должника, которому удастся убедить кредиторов помочь ему, так и от кредиторов, решивших, что выгоднее произвести реструктуризацию, чем немедленно получить определенную сумму от продажи имущества должника, но сумму значительно меньшую, чем размер законных требований кредиторов. План санации составляется управляющим, который затем представляется на утверждение общему собранию кредиторов. Общее собрание утверждает план управляющего либо принимает иное решение о продолжении деятельности юридического лица.

Изменение структуры, санацию управляющий может начать сразу же после объявления банкротства. Должник, которому оказывается помощь в рамках санации, избавляется от долгов и имеет возможность продолжить хозяйственную деятельность. Закрывая соглашение, должник обязуется выполнить предлагаемые санатором и устраивающие его самого условия.

(Окончание следует).

Тимур СЫСУЕВ,
партнер
юридической фирм
"Бизнесконсалт",
Юлия ЛАГОЙСКАЯ,
студентка БГУ.

БСПиА высказал замечания

Белорусский союз предпринимателей и арендаторов (БСПиА) рассмотрел проект новой редакции закона о банкротстве и направил свои замечания в Верховный Совет. Предлагает читателям изложение наиболее существенных предложений.

Первое замечание касается преамбулы документа, в которой говорится о том, что "Закон распространяется на... юридических и физических лиц, занимающихся... хозяйственной деятельностью". По мнению экспертов, понятие "хозяйственная деятельность" не имеет в действующем законодательстве единого определения. Иногда ей занимаются и бюджетные организации. Высказывается необходимость в конкретном определении понятия в смысле данного закона.

Небесспокой пункт 4 статьи 13, который гласит, что основанием для заявления кредитора об объявлении банкротства является то, что "должник не уплатил долг в течение предусмотренного срока, установленного кредитором для возбуждения дела о банкротстве". Сомнительность этой нормы заключается в том, что неплатеж — необязательное банкротство.

Часть 4 статьи 25 — "...управляющий имеет право расторгнуть договор аренды, если, согласно договору, банкротство является основанием для расторжения договора" — затрагивает интересы арендаторов. Полагаем, что банкротство не должно касаться договора аренды, так как, согласно статье 26 закона об аренде, "...пере-

мена собственника арендованного имущества не является основанием для изменения условий или расторжения договора".

Пункт 2 статьи 45 дает возможность хозяйственному суду признавать договор дарения недействительным, если "договор заключен... в течение трех последних лет до начала производства по делу о банкротстве, если одариваемый или должник не докажут, что у должника после дарения оставалось в наличии имущество, которое соответствовало размерам его долгов и на которое можно было бы обратить взыскание". Данный пункт предполагает недобросовестность должника. Корректнее "начинать отсчет" с момента возбуждения дела о банкротстве.

Статья 47 проекта дает право общему суду взыскивать заработную плату или гонорар, обоснованно выплаченные должником в течение последних шести месяцев до начала производства по делу о банкротстве.

Этот пункт противоречит КЗоТ, так как удержания из заработной платы могут производиться только в случаях, предусмотренных законодательством, а в статье 124 кодекса нет такого основания для взыскания заработной платы.

Далее в проекте записано, что суд может взыскать заработную плату "если получатель заработной платы или гонорара является лицом, близким к должнику, в течение последних трех лет до начала производства по делу о банкротстве, если получатель заработной платы или гонорара либо должник не докажут, что у должника после выплаты оставалось в наличии имущество, которое явно соответствовало размерам его долгов и на которое можно было бы обратить взыскание".

Тут тоже явное противоречие 124-й статье КЗоТ и, кроме того, превышены сроки исковой давности по взысканию заработной платы, определенные 215-й статьей КЗоТ.

Статья 59 проекта вводит новое основание для расторжения трудового договора, а именно: признание работодателя банкротом. В Кодексе законов о труде (ст. 29, 33) такое основание не предусмотрено.

Далее, во 2-м пункте этой статьи говорится, что государство компенсирует работникам заработную плату, не выплаченную им до признания работодателя банкротом. Однако, согласно 34-й статье ГК, государство не отвечает по обязательствам даже государственных организаций, поэтому принятие данного пункта противоречит как ГК, так и закону о предприятиях.

Наталья ВИЗУК, начальник
юридического отдела БСПиА.

Обещанного три года ждут

Переписка

Год назад "Белорусский рынок" (№ 32/1994) опубликовал мое обращение к вновь избранному Президенту Беларуси, в котором я предложил руководству республики начать конструктивный диалог с предпринимателями для объединения усилий по преодолению экономического и социального кризиса.

Полтора месяца спустя на IV Ассамблее деловых кругов Президент пообещал избавить бизнесменов от государственного ракета и заявил, что в основе предпринимательства аудит, в первую очередь, производство. Там же автор вручил советнику Президента А. Сазонову проект закона (а при необходимости — указа Президента), который позволял решить и первую, и вторую задачи. Однако предпринимательская общественность республики стала свидетелем сначала одного проекта указа, потом — второго, затем — третьего и, наконец, — "весеннего", направленного на уничтожение предпринимательства в республике.

Поэтому хочу через газету довести до сведения Президента, как спустя год обстояло дело с "государственным ракетом" и "предпринимательским производством", и попытаться еще раз объяснить людям, формирующим его позицию, одну из основных причин экономического краха Беларуси.

Не буду говорить о крупных проектах суперсовременных заводов. В качестве примера привожу открытие небольшого павильона общественного питания, где приготавливается и продается горячая пища.

Прежде всего, необходимо купить или изготовить (как правило — купить) павильон и место для него. Покупать приходится потому, что местные власти под предлогом борьбы за эстетику улиц разрешают устанавливать павильоны только определенных изготовителей, обычно не из Беларуси. Предпринимателю же эта любовь властей к красивым улицам обходится в 57-70 млн. BRB.

Если же вы решили павильон построить, то согласование и разработка проекта потребуют более 120 млн. BRB. Причем вам "порекомендуют" проектную организацию прямо в органах власти.

Оплата стоимости павильона и места для него, столько же, если не больше, придется выложить за оборудование. Спасибо рынку: сегодня не проблема найти то, что нужно. Правда, стоимость оборудования такова, что в реестр расходов с учетом транспортных и других затрат придется вписать еще 80 млн. BRB.

Далее необходимо получить техусловия на подключение электроэнергии, воды, тепла, газа, канализации. Все владельцы этих "благ" — государственные предприятия, учреждения, организации — монополисты со всеми вытекающими отсюда последствиями. За каждое ТУ на подключение надо платить. Например, за "присоединение" одного киловатт-часа электроэнергии необходимо оплатить "Могилевэнерго" 850 тысяч рублей, а значит, за 15 кВт-ч — почти 10 млн. BRB. Все подключение (без газа) обойдется примерно в 15 миллионов.

Отвлекаясь, замечу, что в прошлом году для использования одной 3-киловаттной установки мне выдали техусловия на подключение почти от Смоленской АЭС, в позапрошлом — для подключения одного крана с холодной водой, который находился в трех метрах от трубы. В техусловиях обязали перекопать центральный проспект Могилева и сквер в центре города, а подключение канализации (50 литров воды в сутки) согласовать с руководством химического гиганта Европы — ПО "Химволокно".

Затем надо изготовить проекты. Цены на них разные, средняя — около 1 тыс. USD. Необходимо как минимум три проекта: энерго-снабжения, воды и канализации и технологический. То есть готовы самое малое 35 миллионов и еще 10 миллионов за проведение работ. (Кстати, проекты простые, и их в состоянии выполнить десятиклассник. Никогда не слышал, чтобы эти проекты нужны были более одного раза в жизни и для чего-нибудь иного, кроме как для получения разрешения на "включение").

Наконец, техусловия оплачены и получены, павильон установлен, оборудование смонтировано. Начинается его сдача. Сначала дайте справку от этого, потом от другого... Затем то одного, то другого, то третьего надо вывезти на объект. Причем только в то время, когда они могут, и только на легковом автомобиле — общественным транспортом они будут ехать год. Получается замечания и благодарности за них. Среди замечаний есть абсурдные и являющиеся невыполнимыми, но упаси вас Бог возражать, чиновник может отказать в разрешении. На эту канитель уходят недели, а то и месяцы.

Со дня начала работ пойдет уже третья пора года, когда наступит

черед санстанции, где нужно получить заключение и утвердить ассортиментный перечень.

После этого нужно обратиться в исполком и, уплатив необходимые деньги, получить лицензию на торговлю-производственную деятельность в вашем собственном павильоне. Кстати, уже с момента получения ордера на его установку вы обязаны платить земельный налог.

Если вы решили сделать обслуживание более цивилизованным и поставить перед павильоном столы, а к местам наибольшего скопления людей доставлять горячую пищу в изотермических контейнерах, то вы живете на широкую ногу и не бережете свои нервы. Для получения права поставить столы перед павильоном вам необходимо уплатить за "проектные работы" по благоустройству этого места — как минимум пару миллионов. За контейнеры надо уплатить столько же, так как вы утверждаете в "холодильном" порядке в СЭС ассортиментный перечень из одного названия, например беляши, и платите исполкому 1,8 миллиона (30 МЗП) за годовое разрешение на торговлю.

Там же, в исполкоме, вам предложат "добровольно" расписаться под договором о вышней благотворительности, обязуя убирать прилегающую территорию вместо коммунальных дворников, содержащихся за счет ваших же налогов, и участвовать в благоустройстве территории: асфальт, бетонная плитка и т. п. Необходимо отдельно отметить, что перечисленные поборы вовсе не освобождают от дани местным Советам.

Само собой, придется приобрести кассовый аппарат, а он стоит дороже, чем где-либо в мире, — от 6,5 до 8,5 млн. BRB.

К сожалению, не редка ситуация, когда какой-либо вид сырья финансируется властями республики либо области, а завеста его из цивилизованных стран не представляется возможным (например, из-за того, что это скоропортящийся продукт).

Если вы приходите за разрешением просто так, то в 9 случаях из 10 вам откажут, найдя любую, порой совершенно смехотворную, предлог. И, чтобы осуществлять производство, вы вынуждены закупать сырье по более дорогой цене, а чтобы выдержать конкуренцию с госорганизациями, вам придется скрывать доходы для компенсации повышенных затрат.

Такое поведение властей создает 100-процентную базу для коррупции, одновременно толкая предпринимателя на преступление — сокрытие доходов.

Те же последствия влечет за собой и порядок учета затрат для исчисления налогов. При отсутствии мелкооптовой торговли на госпредприятиях массу мелочей, необходимых для производства и управления, приходится покупать, не получая на руки документ, подтверждающий факт покупки. Чтобы компенсировать затраты, приходится скрывать доходы, то есть красть.

Например, вам необходимо купить два килограмма клея ПВА. Это не проблема, но попробуйте получить товарный чек или накладную на это мизерное количество! А зачем они нужны? Если вы уложили 10 кв. м кафельной плитки, то дополнительно известно (по существующим нормам), сколько клея потрачено. Однако без документов его "в себестоимость" не включить, как и при наличии одного лишь кассового чека.

Описанная практика уже сложилась в достаточно жесткую систему выколачивания денег. Так, если вы не представите в сан-

станцию документ об оплате денег управлению архитектуры за место для столиков на улице, вам не дадут заключения, даже если столики фактически стоят; если вы не оплатите проектантам за составление ничего не содержащего проекта, то вам не дадут разрешение на подключение к инженерным сетям, даже если работы выполнены на высочайшем техническом уровне... Да, я еще упустил пожарных.

Итого: 6-9 месяцев подготовительной работы (в большинстве случаев не пущеной никому, кроме тех, кто за наши же деньги создает нам проблемы и живет на этом, и оправдывает этим свое существование в глазах общества), десятки бумаг и кабинетов, 300 миллионов только официально потраченных рублей. И все это — только для крошечного предприятия общественного питания, где получат работу всего 8-10 человек. Представьте же, сколько нужно отплатить, например, за создание металлообрабатывающего предприятия на 40-50 рабочих мест. А на 500?

Но и это еще не все. Количество проверяющих с самым абстрактным кругом полномочий поистине безгранично: от контрольной службы Администрации Президента до инспектора энергоснабжения, от участкового милиционера до любого работника исполкома. Они всегда, как бы вы ни старались вести свою деятельность, найдут у вас нарушения. Следовательно, от всех нужно откупиться: от кого официальных штрафов, а от кого... Да еще и огромные налоги вверся вылачивать — на содержание тех же чиновников.

Наконец, еще один важный момент: производители делятся на "чистых" и "нечистых". Если государственное предприятие задолжало миллиарды за электроэнергию, то десятки комиссий занимаются отсрочкой его платежей, а если негосударственное задолжало 100 тысяч, его отключают.

Добавьте к этому нестабильность условий хозяйствования, большую, по сравнению со сферой услуг или с торговлей, сложность ведения материального производства... Кому все это надо?

Вот потому-то и не пользуется у предпринимателей почетом производство. Хотя, поверьте моему десятилетнему опыту, каждый предприниматель мечтает иметь хоть какое-то, но производство, а всеобщее "купи-продай" распространено только потому, что ничто другое невозможно. Вот потому-то и нет в республике честного мелкого бизнеса. И не будет, пока не прекратится разбой, творимый чиновниками.

Кстати, аналогичные причины лежат в основе бедственного положения госсектора. И там людей лишили не только желания честного и добросовестно трудиться, но и возможности.

Результаты такой политики очевидны для всех (кроме, разумеется, властей). Выделю среди них один. Пока разоренное белорусское предпринимательство, выбиваясь из сил, пытается создать рабочие места, ставшие уже более богатыми наши соседи все активнее скупают белорусские предприятия за небольшие для них, но огромные для нас деньги. А это значит, что, лишив граждан действительной экономической свободы сегодня, правительство отнимает у народа его завтрашний день.

ЮРИЙ ПОДОЛЬСКИЙ,
вице-президент
Могилевской ассоциации
промышленников
и предпринимателей.

Закон Республики Беларусь

"О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения"

В прошлом номере "БР" опубликовал открытое письмо вице-президента БСП А. Потупы министру финансов РБ И. Дыку. Речь шла о необходимости коренной реформы налогообложения как предпосылки для формирования в Беларуси благоприятного инвестиционного климата.

Публикуем текст законопроекта, подготовленного рабочей группой БСП.

Верховный Совет Республики Беларусь ПОСТА-

НОВЛЯЕТ:

Внести изменения и дополнения в следующие законы Республики Беларусь:

1. "О Государственной налоговой инспекции Республики Беларусь", от 2.02.94 г.

1. Статью 9 дополнить частью следующего содержания:

"Изъятие любых форм собственности у субъекта хозяйствования, включая документы, подтверждающие право собственности, в соответствии с пунктами 1, 4, 5, 6, 8, 10, 11, 12, 13 части 1 ст. 7, пунктами 7, 8, 10, 11, 12, 13 части 1 ст. 8, частью 1 ст. 10, по постановлению, принятому Государственной налоговой инспекцией, допускается только в случае добровольного полного или частичного признания субъектом хозяйствования соответствия нарушений и тому же статусу, в котором субъект хозяйствования письменно подтверждает признание своих нарушений. В иных случаях Государственная налоговая инспекция обязана либо отменить по истечении 10 суток с момента признания субъектом хозяйствования нарушения, либо представить материал в судебную инстанцию в соответствии со ст. 11".

2. "О налогах и сборах, взимаемых в бюджете Республики Беларусь", от 28.12.1991 г.

1. Преамбулу после второго абзаца дополнить абзацем следующего содержания:

1.1. Нормы (положения) актов налогового законодательства издаваемых в соответствии с настоящим Законом, не могут противоречить нормам (положениям) настоящего Закона или выходить за пределы текста или контекста этих норм и положений.

При налогообложении применяются официально опубликованные акты Налогового законодательства действующие на день уплаты или взимания налогов и обязательных платежей.

Установление или отмена налога или обязательного платежа, изменение условий или порядка уплаты и (или) взимания действующего налога или обязательного платежа, либо прав и обязанностей налогоплательщиков и налоговых органов, предусмотренных настоящим Законом и другими законодательными актами Республики Беларусь, осуществляется внесением в них соответствующих изменений в части республиканских налогов и обязательных платежей либо принятием акта законодательства местными органами власти в части, соответственно, местных налогов и обязательных платежей.

1.2. Акты налогового законодательства, устанавливающие новые, по сравнению с действующими, налоги или обязательные платежи, дополнительные требования к налогоплательщикам или повышающие ставки действующих налогов или обязательных платежей либо иначе ухудшающие положение налогоплательщиков, не могут иметь обратной силы и (или) вводиться ранее нового календарного года.

1.3. Толкование и разъяснение положений акта налогового законодательства дает орган, принявший этот акт. Такое толкование и разъяснение подлежит официальному опубликованию.

1.4. Нормативные акты министерств и ведомств Республики Беларусь, касающиеся порядка уплаты и взимания налогов и обязательных платежей, в том числе акты, выходящие за пределы компетенции соответствующих органов, подлежат регистрации в установленном порядке не позднее 10 дней после их государственной регистрации.

Нормативный акт налогового органа вступает в действие не ранее чем через один месяц со дня его официального опубликования этим органом. Указанный нормативный акт может вступить в действие ранее чем через один месяц после его официального опубликования, если этот орган устанавливает льготы для налогоплательщиков по сравнению с действующими нормами, правами или процедурами.

Применение зарегистрированного и опубликованного нормативного акта соответствующего налогового органа противоречащего настоящему Закону осуществляется местными налоговыми органами, налоговыми органами, принявшими этот нормативный акт, судом, а также органами Прокуратуры. Акты, не прошедшие государственную регистрацию, а также зарегистрированные, но не опубликованные в установленном порядке, не влекут за собой правовых последствий как не действующие в силу и не могут служить законным основанием для регулирования соответствующих правоотношений, применения каких бы то ни было санкций к гражданам, должностным лицам и организациям за невыполнение содержащихся в них предписаний, на указанные акты нельзя ссылаться при разрешении споров.

1.5. При изменении налогового режима, системы льгот (отсчетов) и внебюджетных фондов, а также при изменении в законодательстве требований к регистрации юридических и физических лиц, осуществляющих хозяйственную деятельность, государственная регистрация налогоплательщиков производится в течение 10 дней со дня вступления в силу соответствующего акта.

2. Преамбулу после третьего абзаца дополнить абзацем следующего содержания:

2.1. Принятые местными Советами решения о взимании местных налогов, сборов и пошлин и иных платежей должны быть не позднее 10 дней после их принятия опубликованы в местных средствах массовой информации, а также должны быть помещены в этот срок на видном месте в зданиях местных Советов или воевод.

Решения местных Советов депутатов, устанавливающие местные налоги, сборы, пошлины и иные платежи, вступают в силу не ранее 10 дней после их опубликования в средствах массовой информации и помещения их для ознакомления граждан в установленных местах.

3. В статье 3

3.1. В п. "е" вместо слов "налог на экспорт и импорт" записать "налоги, служащие источником формирования государственных социальных фондов".

4. В статье 4 ввести пункты

4.2. Налоговой льготой в целях настоящего Закона признается предоставление налогоплательщику возможности уменьшения подлежащей уплате суммы налога или обязательного платежа посредством применения налоговых вычетов, скидок и (или) пониженных налоговых ставок. Настоящее положение не применяется в отношении льгот, предусмотренных законом о таможенном тарифе.

4.3. Нормы налогового законодательства, определяющие порядок и условия применения налоговых вычетов, скидок и пониженных налоговых ставок, не могут носить индивидуальный характер. При этом не до-

пускается круг налогоплательщиков, пользующихся правом на налоговую льготу, таким образом, чтобы этой льготой мог воспользоваться только один налоговый плательщик.

Налогоплательщик вправе использовать налоговые вычеты, скидки и пониженные налоговые ставки при наличии оснований, установленных налоговым законодательством, с момента возникновения этих оснований и в течение всего периода их действия.

4.4. Субъекты хозяйствования независимо от форм собственности, имеют право по решению собственников осуществлять свою деятельность в reinvestиционном режиме, ограничив общий объем налоговых и обязательных фондовых платежей на уровне 35% добавленной стоимости. При этом все дополнительные прибыли, образующиеся за счет сокращения налоговых и иных обязательных платежей не может быть использована для начисления и выплаты дивидендов, а должна направляться исключительно на reinvestицию в развитие инфраструктуры субъекта хозяйствования в целях повышения объема реализации производимых им товаров и услуг, а также создания и внедрения прогрессивных технологий, получения новых фундаментальных научных результатов.

4.5. Субъекты хозяйствования независимо от форм собственности, основными видами деятельности которых являются научные исследования, оказание услуг населению в сфере образования, здравоохранения и культуры, издательская деятельность (на бумажных и электронных носителях информации), включая выпуск средств массовой информации, имеют право по решению собственников осуществлять свою деятельность в reinvestиционном режиме, ограничив общий объем налоговых и обязательных фондовых платежей на уровне 5% добавленной стоимости. При этом все дополнительные прибыли не может быть использована для начисления и выплаты дивидендов, а должна направляться исключительно на reinvestицию в развитие инфраструктуры субъекта хозяйствования в целях повышения объема реализации производимых им товаров и услуг, а также создания и внедрения прогрессивных технологий, получения новых фундаментальных научных результатов.

5. Статью 6 дополнить следующими пунктами

5.1. Декларация представляет собой письменное заявление налогоплательщика на основе установленного образца о полученных доходах и расходах, источниках, размерах, налоговых типах и ином случае налога или других данных, связанных с уплатой налога или обязательного платежа. Декларация налогоплательщика является обязательным документом для органов, осуществляющих контроль за уплатой налогов и обязательных платежей.

Налоговые органы не вправе требовать от налогоплательщика включения в налоговую декларацию сведений, не связанных с уплатой налога или обязательного платежа.

Налоговая декларация представляется каждым налогоплательщиком, если иное не установлено налоговым законодательством.

Налоговая декларация представляется под индивидуальным кодом без указания наименования и места пребывания на налогоплательщика.

Налоговая декларация представляется в налоговые органы по месту учета налогоплательщика в установленной форме.

Налоговая декларация представляется одновременно или после уплаты налога или обязательного платежа и в установленные сроки. Если срок представления декларации приходится на выходной или праздничный день, то срок представления декларации является следующим за указанным днем.

При обнаружении налогоплательщиком в поданной им налоговой декларации неточностей и ошибок, приводящих к занижению суммы налога и (или) обязательного платежа, он обязан сообщить об этом в налоговый орган. Налоговый орган обязан принять необходимые меры по устранению неточностей и ошибок, а также возместить сумму налога и (или) обязательного платежа, уплаченного налогоплательщиком, если налогоплательщик докажет, что неточности и ошибки не являются результатом умысла.

Инструкции по заполнению налоговой декларации издаются Главной государственной налоговой инспекцией Республики Беларусь.

6. Статью 7 "Права налогоплательщиков" изложить в новой редакции:

1) вести свою дела (с учетом норм и положений налогового законодательства) таким образом, чтобы законно уменьшить подлежащие уплате налоги и обязательные платежи (минимизировать налоги);

2) получать в местных налоговых органах бесплатную информацию о действующих налогах и обязательных платежах, а также о нормативных актах, регулирующих порядок и условия их уплаты;

3) на корректное и вычлительное отношение со стороны налоговых органов к их должностным лицам;

4) защищать свои интересы в налоговых органах, а также в суде или через своих представителей;

5) выбирать в соответствии с законодательством метод ведения учета для исчисления и уплаты налогов и обязательного платежа, если иное не установлено настоящим Законом;

6) использовать налоговые льготы;

7) получать отсрочку, налоговый кредит или инвестиционный налоговый кредит в порядке и на условиях, установленных настоящим Законом и Таможенным кодексом Республики Беларусь;

8) присутствовать при проведении налоговой проверки и получать копию акта такой проверки;

9) представлять уполномоченным органам пояснения по исчислению и уплате налогов и обязательных платежей и по актам проведенных налоговых проверок;

10) в случае несогласия с фактами, содержащимися в акте налоговой проверки, в пятидневный срок с момента получения указанного акта представить письменные мотивы (обоснования) отказа подписать этот акт либо подписать этот акт с возражениями (разъяснениями) по его отдельным положениям;

11) на неразглашение налоговой тайны;

12) обжаловать в соответствии с настоящим Законом и другими законодательными актами Республики Беларусь решения, действия или бездействие налоговых и финансовых органов и их должностных лиц;

13) другие права, установленные налоговым и иным законодательством.

(Продолжение следует).

С авторами законопроекта можно связаться по тел.:

34-50-36, 27-16-47 — Семен ДРЕЙЗЕНЦОВ;

25-50-47 — Александр КАЛИНИН;

24-80-41 — Александр ПОТУПА.

Германия: пять лет единства

3 октября 1990 года, в соответствии со статьей 23 Основного Закона Федеративной Республики Германия, ГДР присоединилась к ФРГ, и действие Конституции распространилось на 5 новых федеральных земель. Этот день стал национальным праздником страны — Днем немецкого единства.

Распространение действия "буржуазного" законодательства на территорию социалистической страны создало правовую основу, а политическая воля руководства и сотрудничества всех немцев в достижении равноправного единства принесли замечательные плоды.

По прогнозам специалистов, к концу 1995 года в новых федеральных землях Германии объем производства достигнет уровня ГДР 1989 года. Таким образом, в течение пяти лет завершена структурная перестройка, создан механизм трансформации социалистического планового хозяйства в рыночную экономику и достигнут устойчивый рост производства.

Успех экономических преобразований, косвенным показателем которого является повышение уровня жизни населения Восточной Германии, послужил надежным фундаментом углубления интеграционного процесса, демократического развития всей страны.

Конечно, эти результаты важны прежде всего для самой Германии. Но велико и их международное значение. В том числе для Беларуси, которая в течение пяти лет очень мало продвинулась по пути реформ.

Приватизация

Пятилетка завершена

В конце июня в Берлине было объявлено о закрытии Тройханданштат (ТНА) — ведомства по попечительству над государственным имуществом Восточной Германии, созданного для его приватизации пять лет назад.

Одним из продолжателей дела капитализации бывшей образцово-показательной страны стало федеральное ведомство по решению специальных задач, обусловленных процессом объединения страны (BVS).

Как заявил президент BVS Х. Хорнефф, ТНА завершило 1994-й финансовый год с дефицитом в 256,4 млрд. DM, что почти на 20 млрд. DM меньше запланированного убытка. В результате 90 тыс. актов приватизации, в том числе около 50 тыс. промышленных объектов и земельных участков, в новые земли поступило 211 млрд. DM инвестиций, создано более 1,5 млн. новых рабочих мест. Все это дает основание заявить, что ТНА "выполнило задачу приватизации".

Основные инвестиции пошли в энергетическое хозяйство, химическую и горнодобывающую промышленность. Больше всего рабочих мест создано в машино- и приборостроении, электротехнической промышленности и строительстве, в сфере услуг.

Хорнефф категорически отверг распространенное утверждение о том, что восточногерманские предприниматели, отягощенные прежними долгами, не смогут успешно стартовать в рыночную экономику. ТНА приняло на себя 73 млрд. DM из 103 млрд. DM долгов, унаследованных им от бывшей ГДР, около 9 млрд. DM погасили новые хозяйствующие субъекты, а оставшуюся сумму — фонд выравнивания кредитов. За все время ТНА получило от приватизации около 37 млрд. DM, хотя его расходы превысили 199 млрд. DM. Большая часть их пошла на финансово-хозяйственное или экологическое санирование горнодобывающей промышленности и атомной энергетики.

Таким образом, были созданы хорошие предпосылки для оживления и роста восточногерманской экономики. Она, как считает Хорнефф, находится на пути вверх, но еще не достигла вершины. В будущем первоочередное внимание будет уделено росту инвестиций и созданию рабочих мест. Ситуация в этих сферах обнадеживает: новые собственники бывших народных предприятий вложили в них денег на 23% и создали новых рабочих мест на 42% больше, чем предполагалось.

Константин СКУРАТОВИЧ.

Полоса подготовлена по материалам, предоставленным посольством Федеративной Республики Германия в Республике Беларусь.

Психология

В зеркале демоскопии

Иностранцам весьма трудно составить правильное представление о том, какие процессы произошли в Германии за последние пять лет. Но это можно проиллюстрировать на примере итогов социологических опросов, проведенных по специальной модели.

Модель строится на вопросах двух типов. В первом преследуется цель выяснения индивидуального опыта респондента, во втором — получения оценки того, как живет другим. Оказывается, что предположения о том, как живет большинство людей, сдвинуты в негативную сторону. Это происходит потому, что индивидуальные представления о жизни других людей строятся как на основе собственной системы ценностей и опыта, так и за счет внешних впечатлений и сообщений СМИ.

Также выясняется, что чувства и настроения населения в интерпретации СМИ существенно отличаются от того, что население на самом деле чувствует. Это можно продемонстрировать на примере известной метафоры о "Берлинской стене в умах", запущенной в оборот журналом "Шингель" летом 1991 года и ставшей стереотипом во всей Германии. По данным социологов, более половины западных и восточных немцев признавали наличие "стены" в умах, но из тех, кто в течение года имел контакты с "сопредельными немцами", 71% отрицали ее существование.

Чем же точка зрения журналистов отличается от точки зрения обыкновенных жителей? Многие журналисты, как и прежде, очарованы социализмом, этой "последней великой утопией". Рухнувшие надежды на ее осуществление в ГДР вызвали у многих разочарование. Аналогичными обстоятельствами объясняется определенная пассивность СМИ и к самой идее восстановления единства Германии.

В отличие от институционального, в массовом сознании очень скоро возобладали материальные мотивы, и дискуссии сконцентрировались почти исключительно на экономических вопросах.

Методами демоскопии было зарегистрировано быстрое улучшение жизненного уровня восточногерманского населения, его выравнивание с уровнем западных немцев. При этом у последних произошло определенное снижение доходов, что, как предполагали, неизбежно приведет к взрыву социальной напряженности между жителями восточной и западной части страны. Более того, озлобленность населения по поводу возможного взрыва внутринациональной напряженности всегда стоит на последнем или предпоследнем месте во всех опросах населения.

"Как изменилось ваше материальное положение после объединения Германии?"		
	Запад, %	Восток, %
Стало лучше	6	58
Стало хуже	32	15
Не изменилось	62	27
"Как изменилась ваша жизнь? В лучшую или в худшую сторону?"		
	Запад, %	Восток, %
Заметно изменилась	37	92
В лучшую сторону	11	61
В худшую сторону	24	25
Не могу сказать	3	7
Почти не изменилась	62	7
"Восстановление Германии — это для вас скорее повод для радости или для озабоченности?"		
	Запад, %	Восток, %
Скорее для радости	44	58
Скорее для озабоченности	37	23
Не могу сказать	19	21

Элизабет НЕЛЛЕ-НОЙМАН, профессор.

Главное — саморазвитие

Причиной краха режима ГДР было не только стремление людей к свободе, но и плохое состояние экономики. После заключения в 1990 г. валютного союза на смену плановому социалистическому хозяйству пришла рыночная экономика, благодаря которой уже достигнуты значительные успехи.

Эйфория и отрезвление

Для оценки сделанного необходимо отстраниться как от эйфорических настроений начального периода, так и от слишком критических суждений, связанных обычно с неполным соответствием концептуальных решений их практической реализации.

Превращение обанкротившегося социалистического хозяйства в рыночную экономику характерно параллельным разрушением старого и созданием нового народного хозяйства. Причем "ликвидационные мероприятия" — закрытие предприятий, сокращение рабочих мест в отстающих отраслях, отток населения из слабо развитых районов, утрата рынков сбыта — изрядно потеряли в драматизме, характерном еще два года назад: одновременно образуются новые фирмы, создаются и модернизируются рабочие места в перспективных отраслях, динамично развиваются густонаселенные промышленные районы, осваиваются новые рынки.

В этом плане чрезвычайно важно исследовать вопрос, применим ли к экономике на востоке страны термин "саморазвивающаяся". Если она является таковой, то экономический рост здесь будет продолжаться и без какой-либо значительной государственной помощи, то есть будет иметь устойчивый характер и без первоначальных средств с запада. Однако приходится констатировать, что, хотя динамичное развертывание экономической активности на востоке отражает успешный процесс трансформации, и спустя пять лет после заключения валютного союза конкурентоспособность восточногерманских предприятий еще не обеспечена должным образом.

Доминирование сил роста

Еще на первом этапе существования валютного союза, когда под мощным давлением конкуренции производство во многих отраслях восточной экономики буквально развалилось, появилось столько новых видов экономической деятельности, что силы роста вскоре заняли доминирующее положение. Мощный рост валового внутреннего продукта (с 1991 по 1995 гг. в среднем на 8% ежегодно) служит самым весомым доказательством динамичного развития экономики Восточной Германии.

За пять лет база роста заметно укрепилась. Например, сразу после заключения валютного союза по темпам роста вперед вырвался строительный сектор. Здесь все логично: существует большой спрос, так как есть большая потребность в санации госу-

дарственной инфраструктуры, существует нехватка производственных помещений, а также необходимость наверстывать упущенное в строительстве жилья. Государство оказывает этой отрасли активную поддержку через амортизационные нормы, содействие инвестициям, предоставление финансовых льгот и государственных заказов.

Такое же благоприятное развитие характерно и для сферы услуг.

В настоящее время динамичный рост характерен также и для промышленности. Первоначальное сокращение общего объема производства (с 1990 г. по начало 1993 г. на 40%) сопровождалось перепрофилированием производства за счет новых инвестиций, разработки конкурентоспособных товаров и ориентации на новые рынки, а также созданием новых предприятий. Процесс "деиндустриализации" перешел в процесс "реиндустриализации" и начиная с прошлого года стал приносить плоды: в 1994 г. объем промышленного производства вырос на 20% по сравнению с 1993 г.

При этом возникает иная проблема: остаются и расширяются только те отрасли, для развития которых имеются благоприятные условия и в которых можно сохранить конкурентоспособное производство.

Отставание в сфере конкурентоспособности

"Саморазвивающийся" характер экономики приобретает только на базе достаточной конкурентоспособности, что делает излишней особую помощь государства. Поэтому динамичное развитие не должно заслонять того, что дела с конкурентоспособностью все же обстоят неважно.

Об этом свидетельствуют неудовлетворительная экспортная активность предприятий и громадный переизбыток импорта над экспортом. Соотношение между объемом экспорта, включая поставки в Западную Германию, и объемом валового внутреннего продукта после падения до самого низкого уровня (18%) в 1993 г. несколько выросло (22%) к сентябрю 1995 г., но все равно остается небольшим. Дело в том, что и "родные" рынки Восточной Германии являются надрегиональными (с точки зрения внешних операций). Доля ввозимых товаров (из Западной Германии или из-за границы) составляет в настоящее время 81% и в сравнении с объемом местного производства необычайно высока.

Недостаточная конкуренто-



способность отражается в громадном торговом дефиците. В целом негативное сальдо из-за слабого экспорта и высокого импорта составило 228 млрд. DM при стоимости валового внутреннего продукта в 382 млрд. DM.

Диагноз неудовлетворительной конкурентоспособности выражается в том, что в настоящее время все меньше ощущается нехватка основного и "человеческого" капитала, но нарастает дефицит "рыночного капитала", включающего наличие опыта работы на рынках сбыта, доверие со стороны поставщиков и клиентов, благоприятные отзывы, связи — все, что позволяет не только производить конкурентную продукцию, но и продавать ее.

Дефицит занятости

Экономические достижения не могут заслонить болезненных явлений, связанных с адаптацией к новым условиям, которые проявились на рынке труда, прежде всего, в Восточной Германии.

Самым негативным оказался процесс стремительной ликвидации рабочих мест. Число официально зарегистрированных безработных (1,1 млн. человек в феврале 1995 г.) не отражает реальный дефицит занятости и скрытую безработицу (около 1 млн. человек). Однако в большинстве случаев безработные предельно ют претензии к получению не какой-либо работы, а работы определенного качества (по полученной профессии, по вышнему месту жительства и по зарплате на уровне западных земель).

Политика в области заработной платы должна была, с одной стороны, удовлетворить высокие запросы лиц наемного труда относительно доходов, с другой — не создать непереносимых препятствий для нового начала в экономике за счет чрезмерного увеличения производственных издержек. Второе условие выполнения не удалось. В Восточной Германии были достигнуты договоренности о таком повышении заработной платы, которое, по меньшей мере, до 1992 г. значительно опережало рост производительности труда. Главное, что при этом не учитывалось различное экономическое положение предприятий. Политика в области заработной платы не содействовала процессу трансформации на востоке страны. Со временем Восточная Германия станет таким же регионом высокой заработной платы, как и Германия Западная, однако для этого должны быть созданы реальные предпосылки.

Экономический рост без содействия государства

Помощь государства в сфере экономики после заключения валютного союза явилась компенсацией, нанесенной на ликвидацию изъятий, и она была необходимой.

В силу разных причин привнести в действительную динамику инвестиций можно было только путем содействия развитию экономики, эта цель была достигнута переводом средств из Западной Германии. Однако помощь со стороны государства не должна становиться правилом. В конечном итоге Восточная Германия должна ориентироваться на развитие без помощи "со стороны". Достижение этой цели будет означать, что конкурентоспособная и эффективная экономика Восточной Германии полностью и на равных сольется с экономикой всей страны.

Рюдигер ПОЛЬ, профессор, директор Института экономических исследований (Галле).





И деньги, и гарантии небольшие

После повышения горисполкомом цен на свое жилье более чем вдвое можно было ожидать, что и фирмы, работающие в этом секторе рынка, поступят аналогичным образом. Однако и сегодня ООО "Автотекс" предлагает участникам его программы долевого строительства стать новоселами через год или чуть больше, затратив на квадратный метр всего 170 USD. Эксперты оценивают проект как реальный, но отмечают при этом, что юридические гарантии его реализации недостаточны.

Схема финансирования, используемая "Автотексом", не нова и основана на частичной фьючерсной оплате жилья и эффективным управлением оставшимися средствами. Фирма сразу оплачивает от 70 до 80% заказа, страхуясь тем самым от дальнейшего подорожания работ и стройматериалов. В конце прошлого года, например, за однокомнатную квартиру вносили около 3 тыс. USD. Остальные средства, по словам директора "Автотекса" Александра Коваленко, "вкладываются в высокодоходные, преимущественно торговые операции, и к моменту сдачи дома в эксплуатацию полученная прибыль от них составляет 300 и более процентов годовых".

Учитывая, что "Автотекс" — предприятие многопрофильное и вместе с ним в программе участвует торговая фирма "Деметра", теоретически возможно уложиться в рекламируемую цену 170 USD за кв. м. Однако каковы гарантии, что деньги будут конвертированы в эти же этажи?

Договоры о строительстве заключаются с концерном "Минскстрой" и с частной фирмой "Олдман". Финансовое положение концерна сегодня оценивается как "весьма сложное". Он уже просрочил договоры на строительство 16 квартир, сдача которых намечена лишь на февраль 1996 г. При этом никаких компенсаций пайщики не получают. Такая ситуация нетерпима уже потому, что и у посредников, и у исполнителей возникает слишком большой соблазн искусственного затягивания строительных работ ради использования оказавшихся в их распоряжении бесплатных заемных средств.

На вопрос, действительно ли уже переданные подрядчикам средства вложены хотя бы в незавершенное строительство, никто из сотрудников "Автотекса" точного ответа дать не смог. Сами руководители фирмы признают, что не исключена возможность использования денег на других объектах. Но, по их словам, даже в случае, если строители окажутся банкротами, пайщики, пусть с опозданием, оплаченные ими квартиры получат.

В подтверждение возможностей фирмы приводится такой аргумент. После повышения стоимости жилья с 80 до 160 USD за кв. м более 20 пайщиков захотели вернуть свои деньги. В течение двух месяцев им было выплачено около 1,5 миллиарда рублей, причем строящиеся квартиры "Автотекс" оставил за собой, и теперь они числятся как резервные. Их фирма также готова передать пайщикам в случае, если другое жилье по каким-то причинам не будет построено.

Есть и второй эшелон обороны против ударов кризиса. По словам юри-

консульта Светланы Капиличев, "Автотекс" вместе с партнером — фирмой "Деметра" — готов нести ответственность перед дольщиками всем своим имуществом и активами. Какова их стоимость, Светлана Леонидовна сообщить отказалась, однако заверила, что она вполне достаточна, чтобы "при необходимости купить каждому из 68 поверивших нам клиентов обещанную квартиру".

Нет оснований сомневаться в искренности намерений руководителей "Автотекса". Компания работает на рынке долевого строительства более 2,5 лет, благодаря сотрудничеству с ней недорогую крышу над головой смогли обрести более 100 минчан. И, повторим, до последнего времени ни в чем, кроме задержек с реализацией договоров (не от него, впрочем, зависящих), "Автотекс" упрекнуть было нельзя.

Желательно, однако, чтобы искренность намерений была подтверждена и документально. Увы, с юридической точки зрения договор, заключаемый "Автотексом" и "Деметрой" с дольщиком, далек от совершенства.

Документ лишь в самом общем плане (внести средства... передать квартиру...) определяет права и обязанности сторон, но в то же время не предусматривает санкций за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств. Если реализация договора по каким-то причинам задержится и возникнет конфликт, лучше, на что может рассчитывать дольщик, это вернуть через суд внесенную сумму. Но процесс может затянуться на неопределенное время. "Автотекс" вправе предъявить иск к исполнителю работ, по вине которого сорван ввод дома. И пока спор между ними не разрешится, "Автотекс" будет иметь возможность на вполне законных основаниях задерживать расчет с дольщиками. Если же, например, "Минскстрой" окажется неплатежеспособным, ожидание возврата денег может слишком затянуться.

Стандартный договор не исключает и других подобных коллизий.

Между тем даже в рамках действующего законодательства возможно заключение договора, на порядок лучше обеспечивающего интересы сторон. Разработка модели такого договора для фирмы, намеренной стать одним из лидеров рынка долевого строительства жилья, — дело чести и профессионального престижа. Особенно важно это сделать после того, как доверие к фирмам, занимающимся привлечением средств населения, оказалось изрядно подорванным историей с "Техинпромом" и другими "пирамидами".

Жилые помещения:

Доход определяют инвестиции

Как и любой другой вид бизнеса, сдача жилых помещений в аренду предполагает определенный уровень первоначальных инвестиций. Чем он выше, тем эффективнее вся операция.

Цены на аренду квартир с начала года выросли примерно вдвое. Двухкомнатную квартиру среднего качества можно сдать примерно за 100 USD в месяц. С финансовой точки зрения операция не очень эффективная. Если ту же квартиру продать, допустим, за 15.000 USD, то, положив эти деньги в банк, можно иметь годовой доход 4.500 USD (375 USD в мес.).

Директор агентства недвижимости "Энергис" Олег Громов уверен, что доходность сдачи в аренду жилых помещений может быть значительно увеличена, если к этой операции подходить как к нормальному бизнесу, который, как известно, на первых этапах требует инвестиций. Речь идет прежде всего о максимальном повышении потребительских свойств жилья. Даже обычный косметический ремонт увеличивает арендную плату в 1,5-2 раза. Но оптимальный вариант — евроремонт. Он быстро окупится и начнет приносить прибыль даже в случае, если сделан в однокомнатной или двухкомнатной квартире, однако наибольшие дивиденды принесет в

трех-пятикомнатных апартаментах. Вложив в отделку 10.000 USD, вы получаете возможность сдать квартиру за 1.000-1.200 USD. Причем спрос на элитное жилье, по данным агентства, наиболее высок и стабилен. Финансовая эффективность операции будет следующей. Допустим, трехкомнатная квартира продается за 20.000 USD. Вместе с 10.000 "ремонтными" получаем 30.000 и, соответственно, 9.000 USD годового дохода от банковского процента. Сдача в аренду, обеспечивающая около 12.000 USD, оказывается предпочтительнее даже без учета постоянного роста стоимости аренды и снижения банковских ставок.

И вот еще что важно. Элитная квартира — понятие не географическое. Минск — не Москва, и для бизнесмена с автомобилем попасть в любую точку города — не проблема.

Состоятельные люди сформировались в последнее время и спрос на особняки, отмечает О. Громов. Причем не обязательно полностью готовые. Под Минском много недостроенных коттеджей, хозяева которых,

договорившись о предоплате, завершают за 2-3 недели отделочные работы. Такая схема выгодна и арендаторам: заплатив ту же тысячу долларов, можно позволить себе жить за городом в шикарном доме с десятью комнатами, сауной, гаражом и прочими прелестями.

В целом "арендный" сектор рынка квартир является одним из наиболее динамичных, тут быстро увеличивается как спрос, так и предложение. Минимальные цены установились на уровне 40 USD, но на минимуме можно выйти, лишь согласившись жить, например, в районе Ангарской, в старой (очень вероятно — "хрущевке") однокомнатной квартире без телефона и, возможно, без некоторых удобств. Тем не менее, по мнению риэлтеров, и такие квартиры подорожают. Средний рост цен составит до конца года, вероятно, 10-15% по однокомнатным, до 10% — по стандартным двух- и трехкомнатным квартирам.

Сдача квартир под офисы, несмотря на запрет использовать жилые помещения не по назначению, остается весьма распространенной операцией, позволяющей арендодателю увеличить доход на 10-20%.

По информации агентства "Энергис", тел.: (0172) 235-152.

Офисы: "Президентские цены" становятся нормой

На рынке офисных помещений наблюдаются примерно те же тенденции, что и при сдаче квартир в аренду: спрос стабильно превышает предложение, стимулируя рост цен.

Опыт Администрации Президента, поднявшей арендную плату за офисные помещения до 20 USD за 1 кв. м, по-

же, взят на вооружение владельцами всех сколько-нибудь привлекательных административных зданий. Цены в этом сек-

торе рынка повышаются непрерывно, и сегодня что-либо приличное предлагают за те же 15-20 USD с той лишь разницей, что паниматель не всегда должен оплачивать коммунальные услуги. Сомнительно, однако, чтобы такая льгота сохранилась после первых заморозков.

Что касается офисов в прилегающих к центру районах, то тут цены за последние полгода увеличились с 4-8 до 6-12 USD. Общее снижение предпринимательской активности вызвало заметное сокращение спроса, однако к

изменениям цен эта тенденция пока не привела. Сказывается, очевидно, торможение роста курса доллара и связанные с ним отчаянные попытки арендодателей сохранить уровень своих доходов. Можно прогнозировать на ближайшее время замедление роста цен на все офисные помещения, за исключением самых качественных, расположенных в центре города. Если же, как и планировалось, в управление Администрации Президента будет передано еще около 200 зданий, это на какое-то время может полностью разрегулировать сложившийся в городе механизм ценообразования.

Продается
производственная база
площадью 1800 кв. м,
потолок 12 м,
трехэтажное офисное здание 1200 кв. м
с земельным участком 1,8 га
в промзоне Шабаны г. Минска.

Тел.: (0172) 64-60-55.
Факс: (0172) 63-59-01.

Склады: На любой вкус и в любом районе

Недорогие складские помещения сдаются в аренду практически во всех районах города (за исключением центра). Цены здесь зависят не столько от месторасположения, сколько от его качественных характеристик.

Наиболее дороги специализированные склады, где за квадратный метр площади берут 3,5-5 USD в месяц. Подвалы и полуподвалы сдаются обычно по стоимости 2,5-4 USD за 1 кв. м, неотапливаемые склады — 1,5-2,5 USD. Судя по значительному предложению, превышающему спрос, в нынешнем году цены на складские помещения значительно не изменятся.

Предложение складов в аренду

Месторасположение	Площадь, кв. м	Этаж	Наличие отопления	Наличие сигнализации	Наличие охраны	Цена за 1 кв. м USD
Р-н стадиона "Динамо"	до 100	1, 2	да	да	охрана	3,5-4,0
Колледиш	до 200	1	да	да	охрана	2
ул. Р. Люксембург	до 300	1, 2	да	да	кл., охрана	4,0
Промзона "Шабаны"	320	1	да	да	охрана	2,5-3,0
ул. Сурганова	75	-1	да	нет	кл.	3
ул. Гвардейская	365	1	да	нет	кл.	5

Агентство недвижимости "Кристалл", тел.: (0172) 23-64-27, 50-83-71, 39-00-55.

Время шабашников кончается

Резкое сокращение объемов коттеджного строительства привело к снижению уровня цен и углубленной дифференциации спроса на строительные услуги в зависимости от их качества.

Изменился, в первую очередь, контингент застройщиков. В 1990-1993 годах коттеджи строили, главным образом, те, кому удалось получить дешевый государственный кредит. Будучи стесненными в средствах, эти люди стремились сэкономить на проектировании, стройматериалах, работах, формируя спрос на "шабашные бригады", готовые работать за минимальную цену. Правда, в период коттеджного бума цены на этом рынке каждый год удваивались, достигнув пика в конце лета прошлого года. Кирпичная кладка, например, обходилась заказчику в

среднем в 15 USD за кубометр. Ухудшение экономической ситуации в республике, а главным образом — обещания нового руководства "разобраться", кто и на какие деньги строит особняки, вызвали весной нынешнего года замедлительство в переданных рядах заказчиков. Впрочем, это обещание "чистки" не было совершенно бесполезным: с рынка ушли те, кто попал на него исключительно по воле фортуны.

Сегодняшние застройщики — это весьма состоятельные люди, которые хотят иметь нормальное современное жилье, понимают, что оно сто-

ит немалых денег, и готовы такие деньги заплатить. Такие заказчики и определяют сегодня ситуацию на рынке.

Большинство коттеджей, по наблюдению эксперта Юрия Трофимовича, теперь строится по индивидуальным проектам, с использованием современных материалов и оборудования, что автоматически предполагает достаточно высокую квалификацию тех, кому этот проект поручено реализовывать. К сожалению, абсолютное большинство наших строителей на генетическом уровне запрограммированы лепить халтуру. Изменить их отношение к работе не могут никакие зарплаты. Соответственно, и цена их услуг снизилась по сравнению с пиковой на 30-50%.

Те же немногие бригады и фирмы, которым удалось зара-

ботать себе серьезный имидж, не испытывают дефицита заказов. Большинство из них уже к концу лета вновь работали по ценам прошлого года, но оказывая весь комплекс услуг: закупку и доставку материалов, привлечение, если это требуется, смежников. Специализация на строительных и отделочных работах пока сохраняется, однако все более популярной становится сдача объекта "под ключ".

Нет сомнений, что состоятельные заказчики будут и впредь делать погоду на рынке строительства коттеджей, судит Ю. Трофимович. Заказывая все более сложные проекты, формируя повышенный спрос на качественную рабочую силу, они одновременно подстегнут и дальнейший рост ее стоимости. К следующему

сезону, независимо от общего изменения конъюнктуры, цены на качественные услуги вырастут, вероятно, на 20-30%. Поэтому тем, кто всерьез намерен строиться, можно порекомендовать не ждаль прихода теплых дней, а начинать сейчас. Белорусский климат и совре-

менные технологии позволяют качественно выполнять все работы практически круглый год. Тот же, кто поспешит, сможет сэкономить немалые средства.

Ирина ДРОЗД.

Рынок строительных услуг

ДВА ЖИЛЫХ ДОМА в 6 км от МИНСКА
(Друг напротив друга)
под офис, жилье, чистое производство:

- 3 телефона (в том числе прямой городской)
- площадь домов 100 и 300 кв. м
- гараж-склад 150 кв. м, сухой отапливаемый подвал 150 кв. м
- участки 15 и 20 соток
- водопровод, 3-фазная сеть, местное отопление и канализация (в поселке проведены центральные коммуникации)
- возраст домов — менее 5 лет, готовы для проживания и прописки.

ТЕП. 61-64-68

Организация
предлагает:

Дома и особняки
в Минске

Рынок финансовых услуг

Данные на 6.10.95 г.

Рынок банковских услуг

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма (USD)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
АКБ "Олимп", т. 547-342	юрид. лица	19-21	—	21-23	23-25	24-26	26	30 000

Депозиты (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки					Миним. сумма (BRB)	
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.		
АКБ "Олимп", т. 508-557	юрд. лица	75	по договоренности					50 млрд.
АКБ "Объединен- ный капитал"	юрд.	по договоренности					100 млн.	

Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
АКБ "Олимп", т. 547-342	юрид. лица	30	—	—	—	—	—	100 млн.

Размещение свободных денежных средств для юридических лиц

Наименование банка		Годовые процентные ставки (дни)						Минимальная сумма (BRB)
		5	7	10	14	21	30	
АКБ "Содружество", т. 689-631, 680-040		по договоренности						50 млн.

Трастовые услуги

Наименование банка		Годовые процентные ставки (мес.)				Сумма (USD)
		1	2	3	свыше 3	
АКБ "Объединенный капитал", т. 8-0172-101-128, 687-102, 687-144	юрид. лица	по договоренности				100 млн.
	физ. лица	по договоренности				50 млн.

Межбанковские кредиты (предложение)

Наименование банка	Валюта	Сроки (дни)					Обеспечение
		до 15	до 30	до 45	до 60	до 90	
АКБ "Олимп", т. 508-557	BRB	120	по договоренности				зрелое обязательство

* Минимальная сумма — по дог.

Межбанковские кредиты (спрос)

Наименование банка	Валюта	Сроки (дни)					Обеспечение
		до 15	до 30	до 45	до 60	до 90	
АКБ "Олимп", т. 508-557	BRB	80	90	по договоренности			зрелое обязательство

* Минимальная сумма — по дог.

Эмиссия векселей сроком "по предъявлению"

Наименование банка	Сумма сделки	Годовые процентные ставки (дни)							
		2-5	6-12	13-20	21-28	29-45	46-60	61-90	
АКБ "Олимп", т. 503-396	от 10 млн.	по договоренности							

Рынок мягких валют стран СНГ. Б/н валюта за б/н BRB и RUR

Наименование банка	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма
Белорусский биржевой банк, т. 353-642, 680-539, факс 353-642, 353-843	RUR/BRB	2,555	2,58	любая
	KRB/BRB	0,066	0,0667-0,0673	
	KRB/RUR	36,7	36,3-38,0	
	RUR/BRB	2,54	2,56	
АКБ "Новоком", т. 680-345, 603-402	KRB/BRB	0,066	0,066	любая
	KTT/BRB	170	180	
	LTL/BRB	2 850	2 920	
АКБ "Олимп", т. 547-342	RUR/BRB	2,55	2,565	50 млн. и выше
	KRB/BRB	0,066	0,0675	1 млрд. и выше

* Возможны операции с LTL, LAT, EEK, UZS, KGS, TUN, AZN, ARD, GSK.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)											
		3	7	14	21	30	45	60	90	180	270	360	
Белорусский экономбанк, т. 200-062	от 10 млн.	по договоренности											
ФАКБ "Бел. нар. банк" №1, т. 641-449, т. ф. 8-0172-100-161	от 10 млн.	по договоренности											
АКБ "Объединенный капитал", т. 687-102, 687-144	кратный 100 млн.	по договоренности											
АКБ "Олимп", т. 503-396	10-200 млн.	по договоренности											
	201-400 млн.	—	45	55	70	80	по договоренности						
	свыше 401 млн.	—	50	60	75	85	по договоренности						

* Процентные или дисконтные ставки.

Открытие счетов

Наименование банка		Стоимость	Накисление % по остаткам
ФАКБ "Белорусский народный банк" №1, т. 641-449	открытие трастовых счетов	бесплатно	свыше 40% годовых

Фондовый рынок. Операции с государственными ценными бумагами ГКО, КО

Наименование банка	Услуга	Порядок работы	Размер комиссионных
АКБ "Новоком", т. 680-345, 680-345	участие в аукционе, покупка-продажа, сделки "репо", консультации	сумма не менее 300 млн. по договоренности от одного дня	0,05% — бесплатно

* Сделки с обратным выкупом.

Рынок внебанковских услуг

Трастовые договоры

Наименование		Годовые процентные ставки (мес.)												Мин. сумма
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	
Трастовая компания "Скай", т. 337-453	физ. лица	36	36	37	37	38	39	39	40	40	41	42	43	неогранич.

* 100% годовых.

Наличная валюта за б/н BRB. Продажа

Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	MBB +5%	по дог.	любая	день в день	по поступлению денег на счет	организация	621-348	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАНА"	393-633, 329-185	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организация	651-718, 699-882	—
USD	по дог.	любое	от 3 000 USD	день в день	по дог.	СП "S.L."	231-067, 267-459	лицензия №Б
USD	MBB +5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия №26)	395-629	оплата с 13.00
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	организация	338-321	—
USD	по дог.	по дог.	от 1 000 USD	день в день	по копии п/п	организация	510-150	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1 000 USD	по дог.	по факту зачисления	организация	581-167	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 500 USD	день в день, сегодня на завтра	по дог.	организация	660-620, 562-819	постоянно, недорого
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по копии п/п	"Диалог-Олимп"	331-379	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ФГ "Континент"	526-587, 523-844	постоянно

Наличная валюта за б/н BRB. Покупка

Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАНА"	393-633, 329-185	постоянно
USD	по дог.	любое	от 3 000 USD	день в день	по копии п/п	СП "S.L."	231-067, 267-459	оплата до 17.00
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по копии п/п	организация	651-718, 699-882	оплата до 16.00
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	организация	338-321	—
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	СП "Антарес"	526-587, 523-844	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 500 USD	день в день, сегодня на завтра	по дог.	организация	560-520, 562-819	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1 000 USD	день в день	по копии п/п	организация	510-150	постоянно

Б/н валюта за б/н белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Континент", т. 526-587, 523-844	по дог.	по дог.	от 5 000 USD	по дог.	по дог.
ФГ "Приоритет", т. 358-332, 358-801	11 500-11 550	11 720	от 2 000 USD	день в день	по дог.
"Финвай", т. 334-215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по дог.



ФИНАНСОВАЯ КОМПАНИЯ

Первичный инвестор Национального Банка профессиональный участник рынка ценных бумаг, лицензия N 30260-125-196

Рынок ГКО, КО сегодня является наиболее перспективным и быстроразвивающимся сектором финансового рынка.

Ценные бумаги ГКО, КО (государственные краткосрочные обязательства), обеспеченные государственными гарантиями, относятся к:

доходному, высоколиквидному, с высшей степенью надежности финансовому инструменту.

Анализ исследований показывает, что мотивы приобретения ГКО, КО:

77% - получение дохода до погашения
67% - выгодное размещение свободных средств
44% - доход от погашения

КОМПАНИЯ "КВАДРОМАРКЕТ-ИНВЕСТ" ПРЕДЛАГАЕТ:

Консультации и услуги по размещению свободных денежных средств

Консультации и услуги по приобретению ценных бумаг на первичном и вторичном рынках

ВЫ ВКЛАДЫВАЕТЕ ДЕНЬГИ, КОТОРЫЕ ВЫГОДНО И ВОВРЕМЯ К ВАМ ВЕРНУТСЯ.

Тел./факс 68-73-06
Тел. 68-77-29

Наличная СКВ за б/н российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Континент", т. 526-587, 523-844	—	по дог.	от 1 000 USD	1-2 дня	1-2 дня после конвертации
Организация, т. 581-167	—	MMBB+ (3-8)%	от 1 000 USD	1-2 дня	1-2 дня после конвертации

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты). Б/н валюта за б/н RUR и BRB

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Приоритет", т. 358-332, 358-801, 358-812, (0232) 531-168, 558-818	RUR/BRB	2,55-2,58	2,57-2,59	любая	до 1 дня по копии п/п	—
	KRB/BRB	0,064	0,068	по дог.	до 1 дня по поступлению денег на счет	—
	UZS/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	—
	KTT/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	—
"Финвай", т. 334-215	RUR/BRB	по договоренности				—
"НАИС", т. 644-551, 631-469, 649-008	RUR/BRB	по договоренности	любая	любая	1 день (по копии п/п)	—
"Диалог-Олимп", т. 331-379	валюты стран СНГ	по договоренности	любая	любая	по дог.	постоянно
ФГ "Континент", т. 526-587, 523-844	RUR/BRB	по договоренности	от 10 млн.	от 10 млн.	1-2 дня по поступлению денег на счет	постоянно

* Возможны операции с TUM.

Консультации по конвертации б/н RUR в б/н USD

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Континент", т. 526-587, 523-844	—	по дог.	от 1 000 USD	1-2 дня	по поступлению денег на счет

Дополнительные финансовые услуги

Наименование	Вид услуги	Сумма	Комиссионные
ФГ "Континент", т. 526-587, 523-844	обмен твердых валют: USD, DM	любая	по дог.
АО "Гармас-Бел", т. 398-131, 398-412	обмен валют: USD, DM, RUR	любая	по дог.
US Travel Company, т. 683-339, 8-0172-101-149, БелВок о.о.о.	Пункт компьютерной связи для клиентов Rietumu Banka (г. Рига), оперативное управление счетами	по дог.	по дог.

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Скай", т. 337-453, факс 337-827, г. Молодечно, (273) т. 70-083, 71-996	мультивалютный, мягкие валюты, наличные в Минске	Rietumu Bank, Rarax Bank, Forex Bank	Латвия, Эстония	от 150 USD
	твердые валюты	банки первой категории	Америка, Европа (более 15 стран)	от 500 до 1 000 USD
	золотые, USD	ABN AMRO (Polaka) S.A.	Польша	от 400 USD
	твердые валюты	Bank Leumi	Израиль	700 USD
US Travel Company, т. 683-339, 8-0172-101-149, БелВок о.о.о.	мультивалютный, включая валюты СНГ, наличные в Минске	Rietumu Bank, номерной (кодированный) счет за день	Латвия	150 USD, в руб.



ЛЮКС-ГЕС

**Американское
пластиковое окно на
белорусском рынке!**

Оптимальное соотношение
качества и стоимости.

г. Минск, ул. Кирова, 14.
Тел. (0172) 27-24-72, 27-76-73.



ПЕЙДЖЕР

NEC

MDF COMMUNICATION
Тел./факс (0172) 646412, 636184
САМОЕ СОВРЕМЕННОЕ
ПЕЙДЖИНГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

ДАЛЬНОСТЬ, НАДЕЖНОСТЬ, МОБИЛЬНОСТЬ.

СЛЕДОВАТЕЛЬНО:

ЧЕТНОСТЬ КОМАНД.

МОЛНИЕНОСНОСТЬ ДЕЙСТВИЙ.

УСПЕХ ОПЕРАЦИЙ.



Превосходящее все японское качество, 12 директорий и записная книжка,
энергозависимая память на 230 сообщений, 14 звуковых сигналов, прием сообщений
на русском и английском языках

"ТЕХНОВЕСТ"

Реализуем со склада и
поставляем под заказ

ЛАМПЫ

- ☐ люминесцентные;
- ☐ ртутные ДРЛ (импорт);
- ☐ накаливания;
- ☐ местного освещения;
- ☐ стартеры;

АККУМУЛЯТОРЫ

Тел.: (01773) 6-05-53, 5-47-73



Вы заслужили его!

PASSAT



Безусловный лидер всегда выбирает безусловного лидера. Этот автомобиль - надежный и комфортный дом на колесах для того, кто достиг успеха и желает пользоваться его плодами. Высокие стандарты удобства и безопасности позволяют, сохраняя спокойствие, заниматься делами в любом ритме и принимать правильные и продуманные решения. Новейшая модель немецкой автоиндустрии. Множество дополнительных приборов и приспособлений избавляют владельца от рутинных проблем и вручают в его руки новые интересные возможности.

- Надежный
- Просторный салон
- Оптимальная безопасность
- Максимальное качество
- Мощный на любой трассе
- 1 год гарантии, независимо от пробега



Volkswagen-
Знаешь, что имеешь.

Технический "центр Фольксваген":
Минск, ул. Машиностроителей, 28А



АТЛАНТ

Официальный дилер
Volkswagen AG
тел. 0172/ 46-6834, 40-6739

**Есть разные ценности -
мы предлагаем надежность.**



**Все операции с "твердыми"
и "мягкими" валютами
Наличные**

Москва, Санкт-Петербург, Калининград, Киев,
Днепропетровск, Минск, Алма-Ата, Кишинев, Рига

**Оффшорные компании
Кодированные счета**



Rietumu Banka

7 VESEBAS STREET, RIGA, LV-1013, LATVIA
PHONE (0132) 377110, 372010, FAX 372097, TELEX 161234 RIETIS LV

**Контактный телефон в Минске: 683339,
8-0172-101149 (набор всех цифр обязателен), 66-13-11.**

**ООО "Волга" реализует
тормозную жидкость БСК**

в бочках емкостью 200 л.

Обращаться в г. Гродно по тел. (8-01522) 2-41-27, 2-63-86.

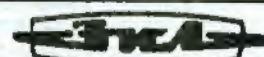
**Организация продает
новые квартиры в
кирпичном доме**

Тел.: (0172) 50-68-23,
50-24-09.

**МОГИЛЕВСКОЕ
ТОРГОВО-
ПРОМЫШЛЕННОЕ
ПРЕДПРИЯТИЕ**

ИНСТРУМЕНТ

(0222)
44-10-74, 44-41-57
44-51-01, 21-70-68
44-30-35, 44-35-00
ФАКС 44-62-34
212013
г. Могилев
ул. Новикова, 3



Продаем новые шасси:
ЗИЛ-433102 дизельное
ЗИЛ-433362 на бензине
Тел. 37-99-38

Star S

Агентство Международной Рекламы

С НАМИ - НА НОВЫЕ РЫНКИ

Размещение рекламы по расценкам
редакций с оплатой в бел. рублях
в России (включая Смоленск, Брянск, Псков,
Москву, Санкт-Петербург),
Украине,
Молдове,
Прибалтике,
Польше (включая приграничные регионы),
Казахстане,
Средней Азии.

Размещение объявлений в област-
ных и районных газетах Беларуси
по расценкам редакций
тел./факс (0172) 20-49-22
Минск, ул. Кирова, 13, офис 508

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ УЧАСТНИКИ
РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ

fico

**Как быстро и точно
осуществить:**

- ⇒ учет владельцев Ценных Бумаг;
- ⇒ регистрацию операций с ЦБ;
- ⇒ подготовку собраний акционеров;
- ⇒ начисление дивидендов;
- ⇒ и т.д. и т.п. ?

**ВСЕ ЭТО ВЫПОЛНЯЮТ
программные продукты
"РЕЕСТР АКЦИОНЕРОВ"
и
"ДЕПОЗИТАРИЙ".**

УСТАНОВКА И ОБУЧЕНИЕ
т.26-98-84, 23-68-68, ф.23-80-76
Минск, пр. Машерова, 7, 10 эт.
КОМПЬЮТЕРНЫЙ ЦЕНТР "LemonSoft"

**ПРЕДЛОЖЕНИЕ АВТОМОБИЛЕЙ
СО СКЛАДА В МИНСКЕ.**

Информация принимается по тел.: 209-618

Легковые автомобили, фургоны

Модель	Цена, DM	Объем, куб.см	Мощ., л.с.	Цвет
Transit Diesel, 9 мест	33.500*	2.500	70	синие-зеленый
Transit EFI, 12 мест	37.000*	2.000	115	вишневый

ОРГАНИЗАЦИЯ,
Тел. 209-618

PAJERO 2.5TDI, 28.000 USD, 1993 г.в., полный электропакет,
литые диски, новая резина (плюс зимн. комплект, шипованая),
цвет темно-вишневый металл

Внедорожные автомобили

Модель	Цена, GBP	Объем, куб.см	Мощ., л.с.	Цвет
Discovery V8	20.848*	3.947	163,6	по заказу
Discovery TDI	20.848*	2.495	111,3	по заказу
Defender 90 TDI	14.892*	2.495	111,3	синий
Defender 110 TDI	16.120*	2.495	111,3	по заказу
Range Rover 4.6 HSE	41.300*	4.592	218,5	по заказу

Сервисное обслуживание автомобилей

Модель	Цена, GBP	Объем, куб.см	Мощ., л.с.	Цвет
TOYOTA				

г. Минск, ул. Гурьской, 11а
Тел.: 523-147, 523-666

г. Минск, ул. Коллекторная, 10.
Тел./факс 209-618

г. Минск, ул. Могилевская, 43 а,
тел. 218-295, факс 218-296

Сервисное обслуживание автомобилей TOYOTA, жойка, химчистка.

* Автомобиль не растаможен.

Спешите прочесть

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В БИБЛИОТЕЧНЫЕ ФОНДЫ

● Алборов Р. А. Выбор учетной политики предприятия. Принципы и практические рекомендации. — М., АР "ДИС". 1995. 80 с., 10.000 экз. (1 ок 57727).

Изложены содержание и основы разработки учетной политики, приводятся примерный проект с подробным комментарием ее методических, технических и организационных принципов.

● Бакаев А. С., Шнейдерман Л. З. Учетная политика предприятия. 2-е изд., перераб. — М., "Бухгалтерский учет". 1995. 112 с., 5.000 экз. (1 ок 57964).

Издание является подробным комментарием положения

"Учетная политика предприятия", разработанного Министерством финансов РФ.

● Аудит страховой компании. Практич. пособие для страховых аудиторов и страховой организации / Под ред. В. И. Рязикова. — М., АО "Финстатинформ". 1995. 128 с., 10.000 экз. (1 ок 57966).

Освещены вопросы внешнего и внутреннего аудита страховой компании, изложены правовые основы деятельности аудиторских служб на базе последних нормативных актов, принятых в России.

● Примеры бухгалтерских проводок в различных сфе-

рах финансово-хозяйственной деятельности. Практич. пособие. — М., "ПРИОР". 1995. 110 с., 20.000 экз. (1 ок 57962).

При подготовке пособия учтены важнейшие нормативные акты и положения, принятые министерствами и ведомствами Российской Федерации.

● Карпов В., Лукина Н. Все налоги России. Документы. Разъяснения. Комментарии. Практич. пособие. — М., Информационно-издательский и юридический центр "Экономика и финансы". 1995. 10.000 экз. Часть 1. — 784 с. (1 ок 57627).

Часть 2. — 800 с. (1 ок 57629).

● Исмаев Д. К. Основы стратегии и планирования маркетинга в иностранном туризме. Учеб. пособие для работников туристических фирм и учащихся вузов. — М., ТОО "Луч". 1994. 224 с., 2.000 экз. (1 ок 57841).

Для тех, кто владеет английским языком:

● Douglas V. Austin. Strategic Planning for Banks. Meeting the Challenges of the 1990s. — 1990, Bankers Publishing Company, Illinois, 283 p. (ИИ 210141).

ИЗВИНИТЕ
ЗА ПОДСКАЗКУ



SUMMARY

Belarusian Market No. 39/1995

CURRENT NEWS

Page 1. Pauluk BYKOWSKI. Law-court against revolutionary necessity.

The Constitutional Court of the republic has declared some of the clauses of an edict of the President not meeting the requirements of the Constitution and the laws of the Republic Belarus.

Page 1,2. Tatyana KALINOVSKAYA, Igor FILIPENKO. Don't count your programs before they are hatched.

The President was displeased with everybody at his usual "production conference".

Page 2. Vladimir EFANOV. It is cheaper to overtake Belarus.

Foreign carriers will have to pay US\$ 150 daily for the transit through Belarus along the road Brest - Moscow.

Page 3. Vladimir EFANOV. The less democracy there is, the more phantoms are around.

Brooding over the last President's address to the citizens of Belarus on TV.

POLITICS

Page 4. Yuri SHEVTSOV. From Russia with love.

The Russian fuel and energy complex is now undergoing an active transformation inside which at the end may result in the enhancement of the position of the supporters of democracy and united Europe both in Russia and in Belarus.

PEOPLE AND MONEY

Page 5. Anatoly TARAKHOVICH, Alexander VASILEVICH. The National Bank finds it more and more difficult to keep the rate.

The end of the month was marked by the usual increase of the rates at the interbank market.

Page 5. Valeri BELITZKI. No gold fever so far.

Who are the new gold coins of US\$ 1,200 meant for if their best price at the world market does not exceed US\$ 385?

SHARE MARKET

Page 11. Irina KRYLOVICH. Everyone is equal before the budget.

The main taxation problems were submitted to consideration based on the concrete deals examples at the regular seminar that was held at the Belarusian stock exchange.

Page 11. Vladimir TARASOV. A new department in the Ministry of Finance.

A new department has been created in the Ministry of Finance. The first acquaintance with the new section - the department of expertise and methodology of the securities market.

PRIVATIZATION

Page 12. Vladimir TARASOV. Sold cheap.

The investors are not very willing to buy the shares of the enterprises undergoing privatization even though the prices are relatively understated.

Page 12. Intending to intensify control.

The Ministry of the State Property undertakes serious measures aimed at enhancement of the control over the leased out state property.

COMMODITY MARKET

Page 13. Alexander ALESIN. Ferrous metals: always more expensive than yesterday.

During the last 2-2.5 years the situation at the ferrous metals market of the CIS and Russia is determined by the international market situation.

Page 14. Andrey POTREBIN. The exporters expect support.

The state is facing the necessity to enhance the support of the exporters and not only by means of the devaluation of the national currency.

Page 14. Guennady KOSOBUKO. How the Belarusian TV was "switched off".

Minsk corporation "Horizon" - the leader of the Belarusian industry is on the verge of bankruptcy.

LEGISLATION

Page 18. Timur SYSUEV, Julia LAGOISKAYA. A new procedure of bankruptcy.

A detailed analysis of the new draft law on bankruptcy.

BUSINESS

Page 19. Yuri PODOLSKIY. Between promising and performing a man may marry his daughter, may he not?

The vice-president of the Mogilev Association of the industrialists and businessmen addresses the powers to be on the pages of our newspaper suggesting they should start a dialogue with the businessmen to combine efforts to overcome the economic and social crisis.

INTEGRATION OF GERMANY

Page 20. Rudiger POL. The most important is selfdevelopment.

The economics becomes selfdeveloping only based on sufficient competitive ability which makes any special help on the part of the state unnecessary.

REAL ESTATE

Page 21. Not too much money and some guarantees.

"Avtotex" offers apartments for US\$ 170 per square m.

Page 21. Irina DROZD. The time of "down tools" workers is coming to an end.

Dramatic decrease of the output of cottage building has led to the reduction of the prices and to more profound differentiation of the demand for the construction services depending on their quality.

THIS PAGE

Hurry to read.

New titles in libraries.

Scandinavian countries: Finland.

Short reference information for those going abroad.

Editorial: (0172) 32-32-65

Advertising: (0172) 32-10-93

The Editors will readily furnish complete translation of any material in this publication, and topical digests or analytical surveys can be written to special orders.

Внимание!

Редакция
"Белорусского рынка"
планирует открыть
со следующего номера
в разделе
"Товарный рынок"
(стр. 13-14)
рекламную рубрику
"Экспресс-панорама".
Стоимость рекламного
модуля:
5 см x 3 см — 207.000 руб.
5 см x 6,2 см — 414.000 руб.
5 см x 9,4 см — 621.000 руб.
Телефоны:
(0172) 39-42-47,
39-41-41.

Кадры

На ком остановить выбор?

Размышляя над кадровыми проблемами, руководителю не мешает помнить несколько практических рекомендаций.

● Не бойтесь "летунов". Если специалист сначала часто меняет работу, это хорошо — достаточно инициативен.

● Не страйтесь молодости подчиненного. Опыт — это сумма сделанных человеком ошибок. Пусть человек смело начинает дело большого размаха и пусть на нем обанкротится. В итоге, считают американцы, можно получить перспективного менеджера.

● Освобождайте людей старше 60 лет от руководящей работы: принимая решение, человек должен знать, что он же будет расхлебывать последствия через несколько лет.

● Решая кадровые вопросы, не забывайте, что люди со стороны не всегда могут легко вписаться в коллектив и оправдать возлагавшиеся на них надежды. У них заметны хорошие, но скрытые плохие черты, тогда как у "своих" вам уже одинаково видны и те, и другие.

● Из двух кандидатов, пригодных для выполнения данной работы, следует выбрать более глупого. Это правило американца Тейлора следует прокомментировать. Выбрать "глупого" в данной ситуации значит определить, для кого из двух претендентов эта должность — потолок, потому что для другого надо найти более соответствующее его квалификации и интеллекту место.

● Хотите знать честно, как идут дела в вашей фирме, — наблюдайте за секретарем. Когда секретари бездельничают и занимаются болтовней — это явный признак того, что учреждение находится в состоянии загнивания.



Финляндия находится в Северной Европе.
Территория — 337 тыс. кв. км.

Население — более 4,97 млн. чел. (январь 1990 г.).

Столица — Хельсинки (Helsinki) — 493,5 тыс. чел., с пригородами — 784,1 тыс. чел. (1988 г.).

Административное деление — 12 ялти (губерний), в том числе Аландские острова как самостоятельная административная единица. Ялти делятся на коммуны.

Официальные языки — финский и шведский.

Денежная единица — финская марка. 1 марка = 100 пенни.

Национальный праздник — День независимости (с 1917 г.).

Государственное устройство. Финляндия провозглашена суверенной республикой в 1919 г. Глава государства — президент. Законодательная власть осуществляется совместно парламентом и президентом. Исполнительная власть принадлежит президенту. Президент назначает Государственный совет (правительство), который ответственен перед парламентом.

Религия. Свыше 90% населения страны принадлежит к лютеранской церкви.

Расхождение во времени с Москвой — минус 1 час.

Напряжение в сети — 220 В.

Климат. Лето на всей территории более-менее теплое. Зима в районах, находящихся ближе к морю, теплее, в северных — холоднее. Даже в юго-западной части снежный покров держится примерно 120 дней в году, а в северных — 200 дней. Наибольшее количество осадков выпадает между июнем и сентябрем, а наименьшее — в конце зимы.

За Полярным кругом с 11 июня по 25 июля стоят белые ночи, а с 26 ноября по 18 января — полярная ночь. Снег на побережье выпадает в начале декабря. В Хельсинки

Финляндия

КРАТКИЕ СПРАВОЧНЫЕ СВЕДЕНИЯ ДЛЯ ОТПРАВЛЯЮЩИХСЯ ЗА РУБЕЖ

самый холодный месяц — январь (в среднем — минус 7°C), самый теплый — июль (+17°C). В течение года выпадает примерно равное количество осадков (7-11 дней в месяц).

Медицинское обслуживание для иностранных туристов платное. Прививки не нужны.

Валюта. Ввоз и вывоз денежных средств не ограничен. Вывозить разрешено не более ввозимой суммы. В Финляндии банки работают ежедневно с 9.30 до 16.00, кроме субботы и воскресенья. Деньги меняют также на вокзале, в аэропорту, в гостиницах и больших универсамках.

Аэропорт Ваанта находится в 20 км от Хельсинки. Сообщения — автобус, такси.

Передвижение по стране. Авиакомпания Finnair, железнодорожная Finrail и другие предоставляют различные скидки и проездные билеты для туристов, но даже их льготная стоимость достаточно высока. Тем не менее, если вы решили увидеть как можно шире страну, советуем совершить небольшое путешествие по озерам. О льготах для студентов, семей и пенсионеров можно узнать из дополнительной информации на вокзалах и в портах.

Условия для автотуризма. Финские дороги бесплатны и в отличном состоянии. Максимальная скорость на шоссе — от 60 до 100 км/час, на автострасе — 120 км/час, в городе — 50 км/час. Ни в коем случае не превышайте скорости! Финское ГАИ появляется неизвестно откуда, останавливает и тут же штрафует на сумму от 100 до 1.000 марок, независимо от того, кто вы — скромный турист или дипломат. Если располагаете временем и средствами, можете поехать в Швецию — для проезда туда визы не требуются.

Городское сообщение. Поскольку вся жизнь в столице сосредоточена в центре, транспортом без особой нужды можно не пользоваться, тем более что он достаточно дорог. В продаже имеются разовые билеты, действительные на любой вид транспорта в течение часа, и отдельные талоны на метро и автобус. Талоны лучше покупать на десять поездок сразу — так дешевле.

Гостиницы довольно дорогие. Дешевле всего летние гостиницы в студенческих общежитиях и экскурсионные базы. Кроме того, в стране имеется около 200 туристских деревень и несколько тысяч сдающихся на лето домиков среди дикой природы. Если вы решили остановиться в собственной палатке в каком-либо живопис-

ном месте, узнайте сперва, кому принадлежит земля, и если она частная, обязательно спросите разрешение (его, как правило, дают легко и бесплатно).

Питание также дорого для туристов. Например, обычные хот-доги и гамбургеры здесь почти вдвое дороже, чем в Англии, ФРГ или США. Стоит отведать финский пирог, черную колбасу, оленье мясо, лосося и особый северный фрукт — желтую малину. При покупке баночного пива обращайтесь внимание на крупную римскую цифру. "I" — практически безалкогольное, "II" и "III" — более крепкое. Но самое лучшее — с цифрой "IV", которое бывает не всегда.

Покупки. Следует обратить внимание, что финские товары, как правило, на 20% дороже импортных. В субботу и воскресенье в хельсинском порту действует рынок. С рук торгуют всем, чем угодно, но только не ношенными вещами (финны всегда покупают только новое). В Тампере, Турку и других провинциальных городах товары несколько дешевле. Если вы зашли в маленький магазинчик, будьте осторожны! Два-три продавца окружают вас таким вниманием, что не купите что-нибудь будет просто неудобно. Впрочем, в таких случаях можно договориться и о снижении цены. Если у входа в магазин есть надпись "Tax Free", это значит, что 15% от стоимости купленных здесь товаров вы можете получить обратно при выезде из страны.

"Чаевые" дают швейцарам в гостинице, носильщикам и гайдерам. Не принято их давать официантам и таксистам.

Общие сведения. Финляндию называют страной "тысячи озер". На самом деле она состоит не только из них. Это и лесная Карелия, родина древних скандинавских мифов, и пустынная Лапландия, где, как считал Г.-Х. Андерсен, обитает Снежная Королева, и скалистые Аландские острова. Из ближайших к нам соседей это самая убогая и живописная страна. Крестьянские праздники, народные карнавалы, оперные фестивали проходят здесь круглый год. Финляндия славится едва ли не лучшей в мире архитектурой периода модерна XIX-XX века.

У финнов есть две особенности, о которых стоит знать, если вы находитесь в компании или в гостях: провозглашая тост, финны смотрят друг другу в глаза, а перед тем как осушить стакан, еще раз приподнимают его; когда женщина покидает общество, прощаясь с ней, встают все мужчины.

ТОРГОВАЯ СЕТЬ
"ABEYON market"
ПРЕДЛАГАЕТ
готовую мясную продукцию в вакуумной упаковке (40 наименований),
йогурты фирмы "ZOTT"
ОПТОВАЯ ПРОДАЖА
Минск, пр. Партизанский, 95
тел. (0172) 45-97-12, 46-36-31